

سریع تر از امروز، فردا را خلق کنید...

آناج



فازان

هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی فلزات

شماره ۲۱۸ / خردادماه ۱۴۰۱

علی شادباد:

بازار سیاه ضایعات سیم و کابل

محسن رحیمی:

رقابت بدون حمایت ممکن نیست

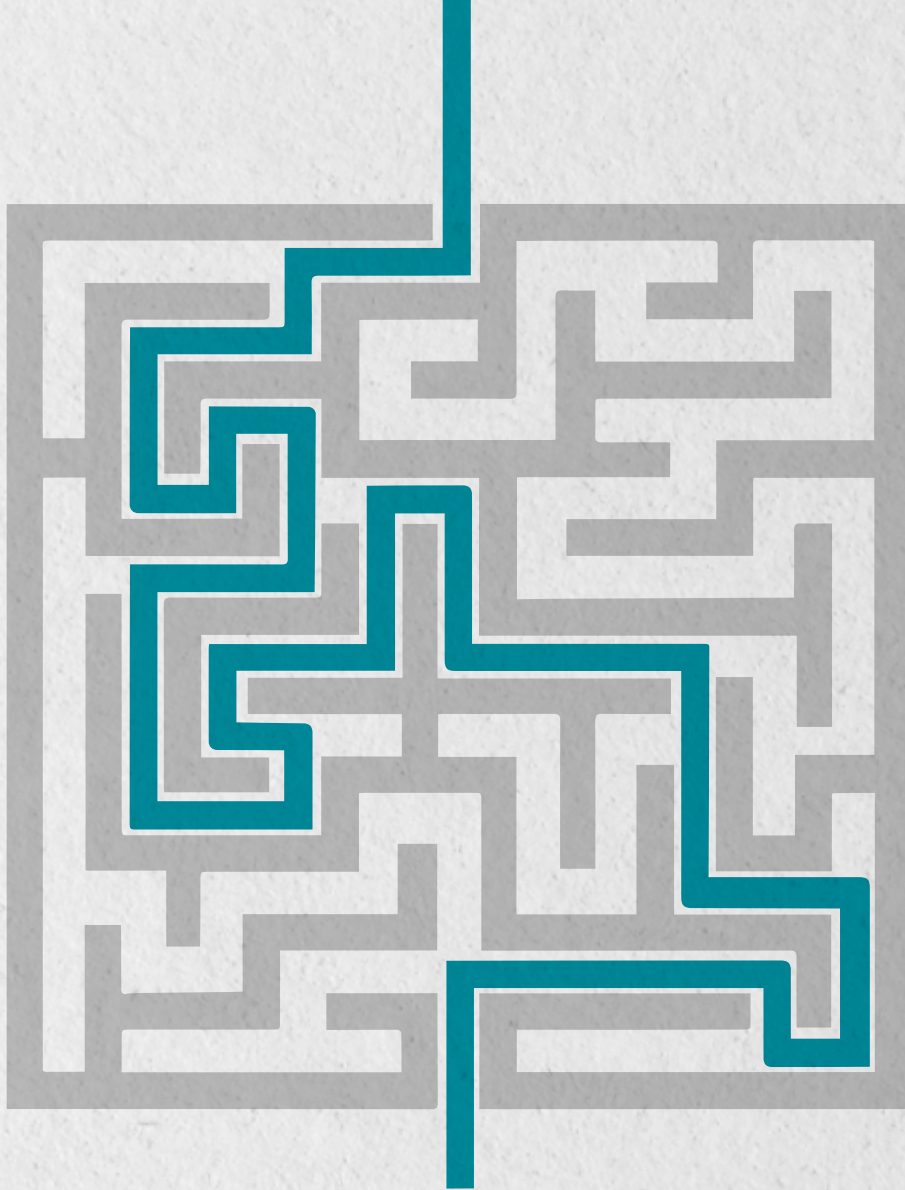
جمشید عسگری:

فولادسازان در حصار تصمیم های غلط مسئولان

مدیر عامل شرکت صدر اپروفیل کاوه (فولاد موحده):

سه میه بندی مواد اولیه  
به تولید ضربه زد





شرکت مشاوره اقتصادی فلزات و مواد آرمان آتورپات

مشاور طرح جامع مس کشور

مشاور طرح جامع طلای کشور

بهترین روش پیش‌بینی آینده، خلق آن است...

[www.aturpatconsulting.ir](http://www.aturpatconsulting.ir)

هفته نامه الکترونیکی خبری و تحلیلی

شماره ۲۱۸



تاریخ انتشار: ۱۴۰۱/۰۳/۰۷

صاحب امتیاز و مدیر مسئول: اتابک خلیلی

طراح گرافیک: مهری باقری

کارشناس بازرگانی: یاسمن عباسی

اعضای تحریریه:

سعید فتاحی منش، فاطمه حفیظی  
محمد رضا طارمی، فاطمه یعقوبی زاده

آدرس:

تهران | خیابان شریعی | بالاتر از تقاطع سمیه  
پلاک ۱۱۴ | واحد یک

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴

۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵

Info@felezatonline.ir

@felezatonline\_ir

felezatonline

felezatonline

www.felezatonline.ir

فهرست:

## سر مقاله

مرگ تدریجی سرب..... ۴

## گفت و گوی ویژه

سهمیه بندی مواد اولیه به تولید ضربه زد..... ۶

## فولاد

فولادسازان در حصار تصمیم های غلط مسئولان..... ۱۲

تبدیل تهدید به فرصت در ارفع..... ۱۶

افزایش سرسام آور هزینه های تولید..... ۱۸

تولیدکننده توانی برای خرید مواد اولیه ندارد..... ۲۰

## آلومینیوم

نیازمند حمایت از واحدهای کوچک مقیاس هستیم..... ۲۶

رقابت بدون حمایت ممکن نیست..... ۲۸

## مس

بازار سیاه ضایعات سیم و کابل..... ۳۴

سودآوری به حداقل رسیده است..... ۳۶

## سرب و روی

جولان دلان با استفاده از جواز تولیدکنندگان..... ۴۲

ضرورت بازنگری در واردات باتری فرسوده..... ۴۵

## بورس و اقتصاد

توسعه از معدن، برندسازی یکپارچه، تولید پایدار..... ۴۸

## مهم ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

افزایش ۱۲۹ درصدی سرمایه «ومعادن»..... ۵۴

انتظار بازار برای کاهش قیمت..... ۵۶

## سایر رسانه ها

وضع عوارض صادراتی برای کنترل نوسان قیمت های جهانی در بازار داخلی..... ۶۴

اکتشافات ژئوفیزیک هوایی اصفهان محدود است..... ۶۶

بومی سازی قالب های مسی با مشارکت ذوب آهن اصفهان و مس شهید باهنر..... ۶۸

نقش روابط عمومی در جهاد تبیین راهبردی است..... ۶۹

نیازمند تغییر ساختار در بخش معدن هستیم..... ۷۰

ثبت بالاترین رکورد تولید ماهیانه گندله در فولاد سنگان..... ۷۱

ابلاغیه دردسرساز واردات ماشین آلات معدنی..... ۷۲

حمایت «فملی» از طرح های دانش بنیان در زمینه صنعت و معدن..... ۷۳

توانایی تولید انواع گردهای صنعتی در ذوب آهن اصفهان..... ۷۴

۵۳ میلیون تن فولاد خام و محصولات فولادی تولید شد..... ۷۵

حل مشکلات معدن مس در آلو..... ۷۶

در انجمن باید صدای شرکت های خصوصی کوچک باشیم..... ۷۷

تولید کنسانتره آهن از مرز ۵۱ میلیون تن گذشت..... ۷۸

رکورد زنی مجتمع گل گهر در اردیبهشت ماه..... ۷۹

صادرات صنایع معدنی ۱۶ درصد رشد پیدا کرد..... ۷۹

جهش ۷ درصدی تولید تختال در فولاد هرمزگان..... ۸۰

کافی باتری فرسوده فراهم می‌شود. این در حالی است که با حضور شرکت‌های بزرگ تولیدکننده باتری نو که اقدام به خرید و باز یافت باتری‌های فرسوده می‌کنند، تولیدکنندگان سرب توانایی رقابت‌پذیری چندانی را برای تامین باتری مورد نیاز خود ندارند.

در چنین شرایطی، فعالان این صنعت می‌توانند از کنسانتره سرب برای تولید شمش استفاده کنند که به دنبال آن، ارزش افزوده حاصل از تولید شمش با استفاده از کنسانتره نسبت به باتری فرسوده بیشتر خواهد بود. با این وجود باید در نظر داشت صادرات کنسانتره به سایر کشورها مانند چین در حالی انجام می‌شود که از یک سو، ذخایر معدنی سرب کشور محدود است و از سوی دیگر تکنولوژی فرآوری خاک سولفور تنها در یکی از شرکت‌های تولیدکننده شمش وجود دارد. بر همین اساس، تولیدکنندگان سرب قادر به تامین کنسانتره کافی خود نیستند و گاهی اوقات اقدام به واردات آن از کشورهایی همچون ترکیه و مراکش می‌کنند که در این زمینه نیز با چالش‌هایی اعم از عوارض گمرکی، مالیات و... روبه‌رو هستند.

آلایندگی سرب، یکی دیگر از معضلات موجود است که شرایط تولید را برای فعالان این صنعت دشوار ساخته است. کشورهای پیشرفته اروپایی ضمن استفاده از تکنولوژی‌های روز دنیا جهت باز یافت فلزات غیرآهنی، از پسماند سرب در راه‌سازی، ساختمان‌سازی و... استفاده می‌کنند. این در حالی است که مقوله مهم باز یافت در کشور ما مهجور باقی مانده است و دانش و تکنولوژی لازم برای باز یافت پسماندهای فلزی به ویژه سرب وجود ندارد. به دنبال این معضل، تولیدکنندگان داخلی نمی‌توانند پسماند سرب باقی‌مانده را امحا کنند و طبق قانون تبیین شده از سوی سازمان محیط زیست، باید آن را به بعضی شرکت‌های مشخص بفروشند. نکته قابل تامل اینکه این شرکت‌ها، اقدام به امحای سرب در مناطق اطراف شهرهای بزرگ می‌کنند که این امر می‌تواند آثار سوء در محیط زیست داشته باشد. افزایش هزینه حامل‌های انرژی، چالش مهم دیگری است که تولیدکنندگان سرب با آن دست‌وپنجه نرم می‌کنند. از آنجایی که ذوب باتری فرسوده در کوره‌های دوار با استفاده از گاز انجام می‌شود و هزینه‌های مرتبط با تولید همچون نیروی انسانی، بیمه، مالیات و... در حال افزایش است، بنابراین با چند برابر شدن قیمت حامل‌های انرژی، شاهد تعطیلی بسیاری از واحدهای تولیدکننده سرب هستیم.

با توجه به سهم عمده باتری فرسوده در تولید شمش سرب کشور، با تسهیل وارات مواد اولیه و نیز قرضه سرب از کشورهای همسایه، می‌توانیم گام‌های مثبتی را جهت دستیابی به اهداف برنامه‌ریزی شده در طرح جامع سرب و روی برداریم. ضمن اینکه لازم است توسعه و گسترش صنایع پایین‌دست نیز به منظور ایجاد توازن میان تولید، مصرف و صادرات سرب در دستور کار مسئولان قرار گیرد تا بتوانیم کورسوی امید را دل فعالان این صنعت زنده نگه داریم.

## مرگ تدریجی سرب




محمد رضا طارمی

فلز سرب از خواص مهمی مانند مقاومت به خوردگی، چکش‌خواری و انعطاف‌پذیری بالا برخوردار است و بر همین اساس کاربرد فراوانی در صنایع مختلف اعم از الکترونیک، سرامیک، شیشه و ساخت تاسیسات و تجهیزات نظامی دارد. چین، بزرگ‌ترین تولیدکننده سرب در جهان است و استرالیا، ایالات متحده آمریکا، پرو و مکزیک به ترتیب در رده‌های بعدی قرار دارند. بر اساس طرح جامع سرب و روی که در سال ۱۳۹۹ تدوین و منتشر شد، ظرفیت تولید شمش سرب در ایران در حدود یک میلیون تن برآورد شده است. در حالی که تولید واقعی این صنعت در همان سال به ۲۰۴ هزار تن رسید و رتبه ۱۹ جهان را به خود اختصاص داد. این یعنی تنها حدود ۲۰ درصد ظرفیت اسمی تولید شمش سرب فعال بوده است. آمار منتشر شده حاکی از آن است که تولیدکنندگان سرب در کشور با چالش‌های فراوانی طی سالیان اخیر مواجه بوده‌اند که این امر، امکان افزایش تولید این فلز را دشوار ساخته است. باتری فرسوده، بیش از ۸۰ درصد و کنسانتره سرب، در حدود ۲۰ درصد ماده اولیه مورد نیاز تولید شمش را تشکیل می‌دهند. عدم تامین کافی باتری فرسوده، مهم‌ترین معضل در صنعت سرب کشور بوده که منجر به تعطیلی بیش از ۹۰ درصد واحدهای تولیدکننده شمش شده است.

در حالی که فعالان این صنعت نیازمند باتری فرسوده برای تولید سرب هستند، خرید و باز یافت باتری از عرضه آن پیشی گرفته و همین امر منجر به کاهش محسوس این ماده اولیه در سطح بازار شده است. مادامی که باتری فرسوده کافی برای تولید شمش سرب در کشور وجود ندارد، شرکت‌های تولیدی چاره‌ای جز واردات آن ندارند و بر همین اساس اقدام به ورود موقت کالا می‌کنند. در واقع تولیدکنندگان مکلف‌اند ضمن واردات باتری، ۶۰ درصد شمش خود را صادر کنند که با وجود قوانین دست و پا گیر در واردات و اعمال بخشنامه‌های جدید در صادرات، به نظر می‌رسد ورود موقت باتری نیز مقرون به صرفه نباشد. چراکه در حال حاضر فروش شمش سرب صادراتی با قیمتی در حدود ۶۵ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم انجام می‌شود و شمش خالص در بازار داخلی، در حدود ۷۲ هزار تومان به همین مقدار قابلیت فروش دارد. بنابراین فروش شمش در بازار داخلی سود بیشتری را نصیب تولیدکنندگان خواهد کرد که این مهم با تامین





فولاد  
آلومینیوم  
مس  
سرب و روی  
بورس و اقتصاد

فاطمه موحد، مدیرعامل شرکت صدرا پروفیل کاوه (فولاد موحد) در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

## سه‌میه‌بندی مواد اولیه به تولید ضربه زد



صنعت لوله و پروفیل کشور به شدت به وضعیت مواد اولیه وابسته است و قیمت و چگونگی عرضه مواد اولیه تعیین می‌کند که صنعت لوله و پروفیل در چه وضعیتی قرار داشته باشد. در سال‌های اخیر با توجه به سه‌میه‌بندی، افزایش قیمت و نحوه عرضه مواد اولیه این صنعت در بورس کالا، بسیاری از تولیدکنندگان لوله و پروفیل با کاهش میزان تولید نسبت به ظرفیت مواجه شدند و نتوانستند توانایی‌های واقعی خود را مطابق با ظرفیت شکوفا سازند. ضمن اینکه رکود بر بازار مصرف لوله و پروفیل کشور و حتی برخی کشورهای همسایه به دلیل شیوع ویروس کرونا حاکم شد و این مسئله نیز به کاهش میزان تولید انجامید. با این وجود برخی تولیدکنندگان مطرح و قدیمی توانسته‌اند با حفظ سبک محصولات خود با توجه به نیاز مشتریان و تولید بر اساس استانداردهای داخلی و بین‌المللی فعالیت خود را ادامه دهند. در این رابطه خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» با فاطمه موحد، مدیرعامل شرکت صدرا پروفیل کاوه (فولاد موحد) گفت‌وگویی انجام داده است که متن کامل آن را در ادامه خواهید خواند:

◀ توضیحاتی در خصوص پیشینه شرکت صدرا پروفیل کاوه (فولاد موحد) و فعالیت های آن در زمینه های گوناگون بفرمایید.

شرکت صدرا پروفیل کاوه نخستین تولیدکننده انواع لوله و قوطی پروفیل در آذربایجان شرقی محسوب می شود. فعالیت این شرکت در سال ۱۳۷۴ با خرید زمینی به مساحت ۸۵ هزار متر مربع شروع و با ایجاد سالن اصلی و ساختمان اداری آغاز شد. سپس دستگاه ها و ماشین آلات تولیدی یکی پس از دیگری از داخل و خارج از کشور خریداری و نصب شدند. خوشبختانه بیش از ۷۰ درصد از قطعات و دستگاه های این کارخانه شامل خط لوله، چهارچوب، ورق شیت توسط متخصصین و مهندسین کشور ساخته شده که بر این اساس قادر به تولید سالانه ۶۰ هزار تن انواع محصول لوله و پروفیل هستیم. با نصب و راه اندازی دستگاه های این کارخانه توسط صنعتگران کشور، نخستین مرحله تولید با حضور آقای شافعی وزیر محترم وقت صنایع افتتاح شد و به بهره برداری رسید. ۲۷ سال سابقه فعالیت مستمر، این مجموعه را به یکی از تولیدکنندگان برند و مطرح در سطح استان آذربایجان شرقی تبدیل کرده است. در این سال ها فعالیت های مجموعه گسترش یافته و تولید محصولات از جمله چهارچوب و پروفیل های ساختمانی درب و پنجره بر اساس استانداردهای ۱۷۰۰۲-۱ و ۱۳۰۰۲-۲ به کارنامه این مجموعه اضافه شد.

◀ این شرکت چه محصولاتی در زمینه لوله و پروفیل تولید می کند، ظرفیت تولید این شرکت در محصولات گوناگون به چه میزان بوده و این شرکت با چند درصد از ظرفیت مشغول به فعالیت است؟

شرکت صدرا پروفیل کاوه در زمینه لوله، قوطی پروفیل، چهارچوب، زد، ورق شیت فعالیت دارد که ظرفیت تولید شرکت پنج هزار تن در ماه است که در سال به ۶۰ هزار تن می رسد. در این رابطه قادر به تولید محصولات پروفیل و لوله

ضخامت با ضخامت دو تا سه میلی متر و قوطی و پروفیل هایی با قطر ۱۰ در ۲۰ سانتی متر تا ۹۰ در ۹۰ سانتی متر هستیم. در حال حاضر با ۳۰ درصد ظرفیت اسمی فعالیت می کنیم که مشکلات تامین مواد اولیه یکی از علل این موضوع است.

◀ مواد اولیه این شرکت چگونه تامین می شود؟ آیا چالشی در خصوص تامین مواد اولیه وجود دارد؟

برای تولید محصول در شرکت، انواع ورق گرم فولادی با گرید ST37 و ضخامت های ۱،۸ تا ۳ میلی متر را به کار می بریم که این مواد اولیه از شرکت های فولاد مبارکه اصفهان، فولاد اهواز و فولاد گیلان تامین می شود. در حال حاضر دغدغه صنعت فولاد تامین مواد اولیه، قیمت گذاری و تامین انرژی به شمار می رود.

◀ فروش شرکت شما به چه صورت انجام می شود؟ آیا صادرات هم دارید؟ چه چالش هایی در زمینه فروش یا صادرات محصولات وجود دارد؟

محصولات با کیفیت عالی و قیمت مناسب به فروش می روند؛ چرا که دارای استانداردهای ملی و تنوع در تولید پروفیل، لوله، چهارچوب هستیم. ضمن اینکه محصولات بنا به درخواست مشتری با طول خاص و ضخامت متفاوت تحویل داده می شود. تمام توجه ما به بازار داخلی معطوف است و به صورت مستقیم صادرات نداریم. از این رو با چالش های صادراتی مواجه نیستیم.

◀ در حال حاضر عمده مشتریان محصولات شرکت صدرا پروفیل کاوه چه صنایعی هستند و چه محصولاتی از لوله و پروفیل را خریداری می کنند؟

لوله و پروفیل های تولیدی شرکت فولاد موحد با توجه به تنوع آن ها، در صنایع در و پنجره سازی، کشاورزی و ساختمانی به کار می روند. عمده مشتریان فولاد موحد آهن فروشان استان آذربایجان شرقی و استان آذربایجان غربی هستند.

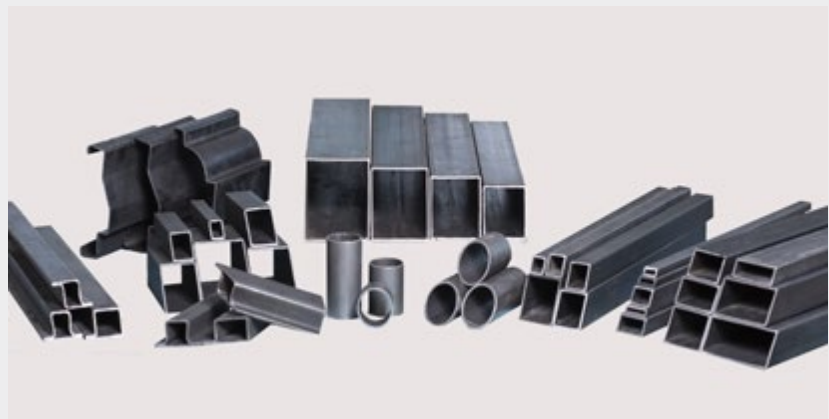
شرکت صدرا پروفیل  
کاوه نخستین تولید کننده  
انواع لوله و قوطی پروفیل  
در آذربایجان شرقی  
محسوب می شود. فعالیت  
این شرکت در سال  
۱۳۷۴ با خرید زمینی به  
مساحت ۸۵ هزار متر مربع  
شروع و با ایجاد سالن  
اصلی و ساختمان اداری  
آغاز شد

◀ به عنوان یک تولیدکننده لوله و پروفیل، با چه چالش‌های دیگری دست و پنجه نرم می‌کنید؟

تولیدکنندگان لوله و پروفیل این روزها برای تداوم فعالیت خود با کمبود مواد اولیه مواجه هستند، اگرچه با همین وضعیت فعلی هم توانسته‌ایم سبد محصولات خود را تا حدی حفظ کنیم. طی سال‌های اخیر با روندی که در خصوص نحوه عرضه‌های ورق گرم در بورس کالا به ویژه برای سهمیه‌بندی مشاهده شد، هیچ یک از کارخانه‌های لوله و پروفیل نتوانستند به طور کامل با ظرفیت اسمی خود محصول تولید کنند و حتی تولید آن‌ها مداوم باشد. در بهترین شرایط می‌توان گفت تا ۲۰ تا ۳۰ درصد نیازهای شرکت ما از طریق عرضه‌های ورق گرم در بورس کالا تامین می‌شود و از این رو، ناچار هستیم باقی نیاز خود به مواد اولیه را از بازار آزاد و با قیمت بسیار بالا تامین کنیم که در نتیجه سود زیادی برای شرکت به همراه نخواهد داشت. هر چند که سهمیه‌بندی دیگر اعمال نمی‌شود اما اثر آن روی فعالیت شرکت‌ها قابل مشاهده است.

◀ چه چشم‌انداز و آینده‌ای را برای شرکت فولاد موحد در نظر گرفته‌اید؟

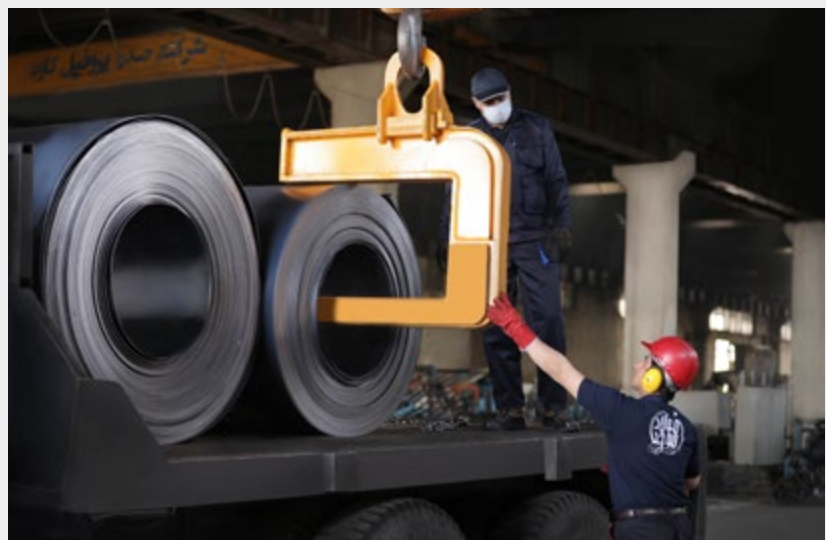
مجموعه صدرا پروفیل کاوه با برخورداری از نیروهای متخصص و کارآمد با تلاش روز افزون در راستای تولید با بهترین نوع مواد اولیه و بالاترین کیفیت محصولات پروفیلی و استاندارد انواع پروفیل‌های روز دنیا پاسخگوی نیاز مشتریان است. همچنین به دنبال جلب رضایت مشتریان با تاکید بر کیفیت محصولات، افزایش بهره‌وری، رفع نقاط ضعف و تقویت نقاط قوت هستیم. ضمن اینکه افزایش توان رقابتی با استفاده از فرصت‌های کسب و کار و مدیریت و پیاده‌سازی استقرار نظام‌های کیفیت ISO در شرکت و با ایجاد اشتغال و حذف موانع تولید در قطب صنعت ایران و آذربایجان در جهت پیشرفت کشور با تکیه بر اهداف شرکت را در دستور کار قرار داده‌ایم.



شرکت صدرا پروفیل کاوه از تکنولوژی روز و نیروهای متخصص با تسلط کامل بر فرایندهای تولید محصولات بهره می‌برد تا بتواند محصول مورد نیاز خریداران را تضمین کند. این شرکت به منظور تولید محصولات خود از جدیدترین و به‌روزترین دستگاه‌ها و تکنولوژی‌ها در سطح جهان استفاده کرد تا نهایت بتواند به جلب رضایت مشتریان بپردازد. از این رو، شرکت صدرا پروفیل کاوه از بهترین دستگاه‌های ساخت کشور انگلیس استفاده می‌کند. با توجه به اینکه استفاده از تکنولوژی روز برای تولید محصول در بهره‌وری تاثیر بسیار زیادی می‌گذارد، به همین دلیل می‌توانیم از کیفیت بالاتر محصول و بهره‌وری بیشتر استفاده کنیم.

◀ نقش تکنولوژی را در صنعت لوله و پروفیل چگونه ارزیابی می‌کنید و با توجه به این موضوع از چه تکنولوژی‌هایی برای تولید محصول بهره می‌برید؟

تکنولوژی تاثیر به‌سزایی در وضعیت فولاد دارد چرا که بازارهای فعلی به بازارهای رقابتی تبدیل شده و هر تولیدکننده‌ای که بتواند قیمت تمام شده پایین‌تری داشته باشد، قطعاً می‌تواند سهم بیشتری از بازار را کسب کند. هر واحد تولیدی بازار هدف دارد و برای آن برنامه‌ریزی می‌کند تا بر اساس تکنولوژی روز دنیا از تجهیزاتی استفاده کند که در کاهش قیمت تمام شده تاثیرگذار باشد. در این میان، وجود واحد تحقیق و توسعه تکنولوژی سازمان‌ها از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.





شرکت فولاد اکسین خوزستان

تولید کننده

# ورق های تحت استاندارد API5L

مورد مصرف در صنایع نفت و گاز

## X60MS X70PSL2



### ورق های API5L

**API 5L X70 PSL2**  
**API 5L X60MS**

ضخامت: تا ۲۵ میلیمتر  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۲۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت لوله های  
انتقال نفت و گاز

### ورق های مخازن

**A573-Gr70**

ضخامت: از ۱۰ میلیمتر به بالا  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۵۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت مخازن  
تحت فشار

### ورق های مخازن

**A516-Gr70**

ضخامت: از ۱۰ میلیمتر به بالا  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۵۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت مخازن  
تحت فشار

اهواز- کیلومتر ۱۰ جاده بندر امام خمینی(ره) کدپستی: ۱۳۱۱۱- ۶۱۷۸۸

امور فروش و بازاریابی تلفن: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۰۲۷-۶ فاکس: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۰۲۷



آخرین اخبار و رویدادهای شرکت را در شبکه های اجتماعی شرکت به آدرس @OXINSTEEL دنبال نمایید.



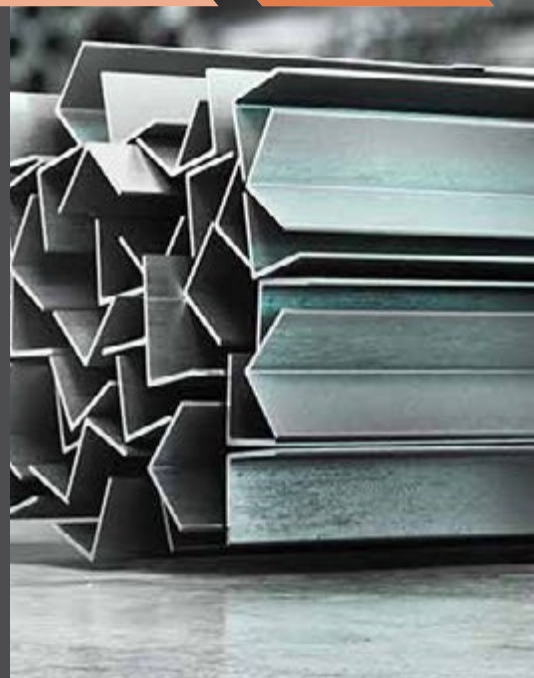


# فولاد

فولادسازان در حصار تصمیم‌های غلط مسئولان

تبدیل تهدید به فرصت در ارفع

افزایش سرسام‌آور هزینه‌های تولید



مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر مطرح کرد:

## فولادسازان در حصار تصمیم‌های غلط مسئولان

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر گفت: واحدهای ذوب القایی فولاد، تکلیف خود را در قبال سیاست‌های دولت نمی‌دانند و هر روز با موضوع تازه، دستورالعمل جدید و اتفاق غیر مترقبه‌ای از سوی دولت و سازمان‌های دولتی مواجه می‌شوند که فعالیت آن‌ها را تحت تاثیر قرار می‌دهد.



هزینه‌های استهلاک و سربار، هزینه‌های تولید شرکت را پوشش می‌دادیم اما در حال حاضر که باید شاهد اختلاف قیمت معقول در بورس باشیم، مواد اولیه به صورت دستوری قیمت‌گذاری می‌شود و متأسفانه اختلاف قیمت مناسبی میان شمش فولادی و مواد اولیه وجود ندارد. قیمت‌گذاری دستوری به عنوان یکی از عوامل تاثیرگذار باعث شده است واحدهای ذوب نتوانند

آلیاژی می‌پردازیم. به طور تقریبی روزانه بین ۸۰ تا ۱۰۰ تن شمش فولادی تولید می‌کنیم.

### ■ آشفستگی قیمت‌گذاری در زنجیره فولاد

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر با اشاره به منطقی نبودن اختلاف قیمت میان مواد اولیه و محصولات در بورس کالا، اذعان کرد: در گذشته با توجه به روندی که در پیش گرفته بودیم، با کاهش

جمشید عسگری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، عنوان کرد: شرکت ما از سال ۱۳۸۶ با ظرفیت اسمی سالانه ۳۱ هزار تن در زمینه تولید انواع شمش کم کربن و پرکربن و شمش آلیاژی فعالیت می‌کند. در واقع با توجه به سفارش مشتریان، در ابعاد مختلف نظیر ۱۵۰ در ۱۵۰ و ۱۲۵ در ۱۲۵ میلی‌متری با طول ۶ متری و ۱۲ متری به تولید بیلت فولادی و همچنین فولاد



هزینه تولید واحد خود را تامین کنند.

وی در ادامه مطرح کرد: قراضه آهنی به عنوان ماده اولیه با شمش فولادی اختلاف قیمتی در حدود ۸۰۰ تومان تا یک هزار تومان به ازای هر کیلوگرم دارد. ناگفته نماند که در بازار معاملاتی ۱۹ اردیبهشت ماه، شمش فولادی با قیمت ۱۶ هزار و ۷۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم و با احتساب مالیات بر ارزش افزوده آن معامله شد که این قیمت کشف شده نیز با مواد اولیه ۴۰۰ تا ۵۰۰ تومان اختلاف دارد.

عسگری با بیان اینکه آهن اسفنجی و قراضه آهنی مورد نیاز مجموعه را هم از بازار داخلی و هم از طریق واردات تامین می‌کنیم، گفت: مدتی است با توجه به ضعف زیرساخت‌های تجاری، در تامین مواد اولیه خارجی خود بازمانده ایم. وی اذعان کرد: بازار قراضه آهنی دارای تلاطم بوده و با نوسانات قیمتی همراه است و قیمت‌گذاری ضایعات آهنی توسط افراد خاصی انجام می‌شود. در واقع، یک بنگاه ضایعاتی بزرگ در تهران است که بدون ضابطه اقدام به قیمت‌گذاری قراضه آهن می‌کند و مشخص نیست توسط چه افرادی مدیریت می‌شود. در حال حاضر، مجموعه ما نمی‌تواند قراضه آهنی مورد نیاز خود را به راحتی تامین کند. چراکه با توجه به افزایش روز به روز قیمت ضایعات آهنی، هیچ بنگاه‌ای حاضر به فروش محصول خود به واحدهای القایی نیست.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر گفت: با توجه به قیمت قراضه آهنی در جهان، این ماده اولیه را حدوداً با قیمتی معادل ۱۳ هزار و ۴۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم می‌توانیم از بازارهای جهانی تامین کنیم، در صورتی که قیمت قراضه آهنی در بازار داخلی با ۱۳ هزار و ۶۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم معامله می‌شود که با احتساب ۵ درصد هدررفت آن، حدوداً ۱۴ هزار و ۳۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم برای مجموعه ما تمام می‌شود.

### ■ زمین‌گیری صنعت فولاد

عسگری با تاکید بر سرریال ناپایداری صنعت

فولاد در دولت‌های گذشته عنوان کرد: نظام اقتصادی باید بر اساس عرضه و تقاضا شکل بگیرد اما زمانی که قیمت‌گذاری به صورت دستوری تعیین می‌شود، تولید فولاد برای فولادسازان مقرون به صرفه نخواهد بود. در واقع وضعیت تولید فولاد به گونه‌ای دگرگون شده که امیدی به بهبود این وضع نیست و علی‌رغم اینکه ۲۰ سال در این حوزه فعالیت کرده‌ایم اما توانایی ادامه تولید با این شرایط را نداریم و به دلیل محدودیت‌های به وجود آمده، ناچار به توقف تولید هستیم.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر بیان کرد: در گذشته مواد اولیه مورد نیاز واحدهای تولیدی شامل کنسانتره، گندله، آهن اسفنجی و شمش، سهمیه‌بندی شده بود تا مواد اولیه عادلانه میان فولادسازان توزیع شود اما به یک بار وضعیت تغییر کرد و با اعمال قیمت‌گذاری دستوری، باید به عنوان مثال، شمش فولادی با قیمت ۱۴ هزار و ۸۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم و میلگرد با قیمت ۱۷ هزار و ۴۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم در بورس کالای ایران عرضه شود.

### ■ افزایش ناگهانی قیمت حامل‌های انرژی

عسگری مطرح کرد: متأسفانه در سال ۱۴۰۰ با کمبود شدید انرژی مواجه بودیم، به طوری که به ترتیب با قطع برق و گاز در فصل‌های تابستان و زمستان روبه‌رو شدیم که سبب افت تولید مجموعه شد. در حالی که قطعی برق صنایع، سال گذشته ۱۱۰ کارخانه فولاد را به تعطیلی کشاند، گویا امسال زودتر از موعد سال‌های گذشته، محدودیت‌ها شروع می‌شود. در واقع ابلاغیه‌های وزارت نیرو در خصوص محدودیت مصرف برق در حال ارسال به واحدهای بزرگ فولادی کشور است و مقرر شده مصرف برق در ماه‌های خرداد، تیر و شهریور به نصف کاهش یابد و در مرداد ماه نیز کارخانه‌های به طور کامل به صورت اجباری تعطیل شوند. همچنین طی جلسه‌ای قیمت آب واحدهای فولادسازی را ۶ برابر کردند.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر گفت: متأسفانه دولت بدون هیچ‌گونه هماهنگی و برنامه

بازار قراضه آهنی دارای تلاطم بوده و با نوسانات قیمتی همراه است و قیمت‌گذاری ضایعات آهنی توسط افراد خاصی انجام می‌شود. در واقع، یک بنگاه ضایعاتی بزرگ در تهران است که بدون ضابطه اقدام به قیمت‌گذاری قراضه آهن می‌کند و مشخص نیست توسط چه افرادی مدیریت می‌شود

مشاهده است؛ به طوری که مهم‌ترین گلایه فولادسازان از دولت به صدور بخشنامه‌های متعددی بوده است.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر بیان کرد: تصمیمات خلق‌الساعه باعث شده تا واحدهای تولیدی با مشکل روبه‌رو شوند؛ به نحوی که اگر این شرایط ادامه پیدا کند، جهت جلوگیری از آسیب‌های فراوان چاره‌ای جز تعطیلی واحد تولیدی نخواهیم داشت. چراکه زمانی که تولید نداشته باشیم، متضرر نیز نخواهیم شد.

### ■ بازار فولاد هنوز ناپایدار است

عسگری اظهار کرد: به دلیل کمبود نقدینگی، ناچار به دریافت تسهیلات بانکی خواهیم بود اما متأسفانه با وجود وضعیت ناپایدار صنعت فولاد، واحدهای القایی توانایی بازپرداخت تسهیلات بانکی آن هم با سودهای بالا را ندارند؛ به طوری که اگر در بازه زمانی قادر به تولید محصولات نباشیم و نتوانیم به تعهدات خود عمل کنیم، تمامی حساب‌های بانکی مسدود می‌شود.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر عنوان کرد: از ابتدای اسفند ماه ۱۴۰۰ تا ۲۰ فروردین ماه ۱۴۰۱، تولید مجموعه بار دیگر رونق گرفته بود اما از زمانی که مصوبه عوارض صادراتی زنجیره فولاد صادر شد، قیمت شمش فولادی به پایین‌ترین حد معمول رسید. از سوی دیگر قیمت شمش فولادی

پرداخت کنیم یا خیر؟ چرا باید وضعیت یک تولیدکننده به این حد برسد؟! تمامی فولادسازان نمی‌دانند دولت چگونه، قیمت برق و گاز را محاسبه می‌کند.

وی تصریح کرد: قیمت گاز صنعت فولاد در سال ۱۴۰۰ افزایش یافت و قرار بود برابر ۳۰ درصد قیمت گاز خوراک تحویلی به مجتمع‌های پتروشیمی محاسبه شد. از این رو نرخ دریافتی از صنعت فولاد به ازای فروش هر متر مکعب گاز طبیعی را معادل ۷۹۲ تومان تعیین کردند اما در عمل اتفاق دیگری افتاد و قبض‌های صادر شده حاکی از قیمت سه هزار تومانی به ازای هر متر مکعب گاز بود. طی ۱۰ ماه تلاش فولادسازان، دولت مجبور به تشکیل کمیته رفع موانع تولید شد و در نهایت اعلام کردند بخشنامه ابلاغ شده به درستی اجرا نشده است زیرا بر اساس قانون بودجه ۱۴۰۱، قیمت گاز مجتمع‌های احیای فولاد معادل نرخ خوراک گاز مجتمع‌های پتروشیمی‌ها برابر ۱۰ درصد نرخ مذکور باید محاسبه شود. حتی با قیمت‌گذاری جدید باز هم واحدهای ذوب متضرر می‌شوند و با افزایش پنج برابری قیمت گاز مواجه خواهند شد.

عسگری افزود: تولیدکنندگان فولاد بر این موضوع نیز اتفاق نظر دارند که قوانین داخلی سخت‌تر از تحریم‌ها است و ناکارآمدی بخش دولتی در قیمت‌گذاری حامل‌های انرژی قابل

اقدام به صدور بخشنامه‌های متعددی مبنی بر اعمال محدودیت مصرف انرژی می‌کند، در صورتی که می‌تواند طی ابلغیه از چند ماه قبل‌تر، فولادسازان را در جریان قرار دهد تا آن‌ها چاره‌اندیشی کنند.

وی با اشاره به افزایش سرسام‌آور قیمت حامل‌های انرژی، اذعان کرد: در گذشته طی نامه‌ای مبنی بر اعمال افزایش تعرفه برق، تکلیف تولیدکنندگان را مشخص می‌کردند اما اکنون به صورت ناگهانی با وجود اینکه محصولات به فروش رفته و هزینه‌ها برآورد قیمتی شده است، وزارت نیرو قبضی مبنی بر مابه‌التفاوت قیمت برق با ماه گذشته را برای واحدهای تولیدی صادر می‌کند که سبب افزایش هزینه‌های تمام شده تولیدکنندگان می‌شود.

عسگری در ادامه با توجه به افزایش قیمت گاز طی یکی دو سال گذشته، خاطرنشان کرد: موضوع دیگر افزایش قیمت گاز است که با چندین برابر شدن قیمت آن، واحدهای تولیدی را با مشکل همراه کرده است، به طوری که قیمت گاز در سال ۱۴۰۰ نسبت به سال ۱۳۹۹ رشد پنج برابری داشت و در مقطعی با وجود اینکه قیمت گاز فاکتور شده را پرداخت کرده بودیم اما مجدد قبضی با قیمت ۳۷۰ میلیون تومان مبنی بر مابه‌التفاوت قبض قبل، آن هم برای استفاده از پنج بخاری در واحد تولیدی صادر شد. ضمن اینکه برای مابقی تجهیزات و دستگاه‌ها از سوخت گازوئیل استفاده می‌کنیم. در حقیقت این فرایند سبب زیان و افزایش هزینه تمام شده تولید واحدهای ذوب القایی می‌شود؛ واحدهای کوچکی همچون ذوب گستر ابهر توانایی ایستادگی در برابر مشکلات متعدد را ندارند.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر اذعان کرد: فولادسازان، تکلیف خود را در قبال سیاست‌های دولت نمی‌دانند و دچار سردرگمی شده‌اند. در حقیقت زمانی که اقدام به روشن کردن کوره‌ها می‌کنیم، با تردید مواجه هستیم که آیا می‌توانیم بدون استرس ۱۵ تن ماده اولیه را به شمش فولادی تبدیل کنیم و با فروش محصول خود، قیمت برق را



با ضایعات آهنی تقریباً برابر شد و مجدد به تعطیلی روی آوردیم.

### ■ صادرات به امارات و هند

عسگری با انتقاد به وضع عوارض صادراتی، اظهار کرد: متأسفانه دولت با اعمال بخشنامه‌ها و دستورالعمل‌های متعددی از جمله وضع عوارض صادراتی بر زنجیره فولاد باعث شده است نتوانیم به آسانی در بازارهای جهانی به تجارت پردازیم و به ناچار مواد اولیه مورد نیاز خود را با ارز آزاد تامین کنیم.

وی ادامه داد: در گذشته سقف فروش محصولات ما در بورس کالا برداشته شده بود اما اکنون علاوه بر اینکه باید تمامی محصولات خود را مطابق با دستورالعمل در بورس عرضه کنیم، تنها در صورتی می‌توانیم به صادرات پردازیم که محصولات در بورس کالا مشتری نداشته باشند و مازاد تلقی شوند.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر تصریح کرد: متأسفانه علی‌رغم اینکه ۲۰ روز مانده به تعطیلات نوروزی ۱۴۰۱ مراحل اداری را آغاز کرده بودیم اما به تازگی کد ثبت سفارش کالا برای صادرات محصولات فولادی شرکت ارسال شده است. در واقع، بیش از ۶۰ روز این فرایند زمان بر به طول انجامید.

وی عنوان کرد: با توجه به تحریم‌های اعمال شده علیه ایران باید با مذاکره و رایزنی‌های متعدد با شرکت‌های خارجی، در صدد دور زدن تحریم‌ها باشیم تا بتوانیم با استفاده از این مذاکرات انجام شده، محصولات خود را به کشورهای نظیر امارات و هند صادر کنیم. همچنین مقرر شده بود بخشی از تولید فولاد زنگ‌نزن را به کشور هند صادر کنیم.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر خاطر نشان کرد: نیکل، یکی از مواد اولیه تولید شمش آلیاژی را با قیمت یک میلیون و ۲۰۰ هزار تومان در هر کیلوگرم با ارز آزاد و همچنین قراضه آهنی را با قیمت جهانی و با ارز ۲۸ هزار تومان خریداری می‌کنیم و پس از پرداخت مالیات بر ارزش افزوده

و فروش محصولات خود، باید ارز به دست آمده را به نرخ ۲۳ هزار تومان در سامانه نیما به ثبت رساند که در این زمینه به طور حتم تولیدکننده متضرر می‌شود.

### ■ فاجعه بزرگ برای واحدهای القایی

وی به فعالیت ۱۱۰ واحد تولید فولاد القایی در کشور اشاره کرد و افزود: متأسفانه با اشتغال‌زایی ۲۷ نفر نیروی انسانی، از پس مخارج تولید برنیامدیم و به ناچار نیروهای شرکت را به ۶ نفر کاهش دادیم.

#### متأسفانه دولت با

#### اعمال بخشنامه‌ها و

#### دستورالعمل‌های متعددی

#### از جمله وضع عوارض

#### صادراتی بر زنجیره فولاد

#### باعث شده است نتوانیم به

#### آسانی در بازارهای جهانی به

#### تجارت پردازیم و به ناچار

#### مواد اولیه مورد نیاز خود را با

#### ارز آزاد تامین کنیم

مسئولانی که این سازوکارها را به اجرا در می‌آورند و برای فولادسازان تصمیم‌گیری می‌کنند، صنعتگر نیستند؛ به طوری که دولت به فکر تبعات تعطیلی کارخانه‌های فولادی نیست.

وی در ادامه خاطر نشان کرد: زمانی که یک کارخانه فولادسازی تعطیل شود، حدود ۴۰ تا ۵۰ نفر نیروی کار مستقیم و ۱۵۰ نیروی غیرمستقیم بیکار می‌شوند. علاوه بر این موارد، باید حدود پنج میلیون تومان به ازای هر کارگر بیمه بیکاری از سوی تامین اجتماعی تعلق گیرد؛ در واقع با وجود چنین شرایطی تولید دیگر به صرفه نیست.

عسگری با بیان اینکه اگر ساعات کار کارگران را به سه شیفت کاری افزایش دهیم، قادر خواهیم بود تا ۵۰ نفر نیروی انسانی در واحدهای تولیدی را به کار بگیریم، گفت: متأسفانه با توجه به وضعیت بازار فولاد، هیچ زمانی نمی‌توانیم برنامه‌های بلندمدت و چشم‌اندازی برای ذوب گستر ابهر داشته باشیم. در نهایت در خوشبینانه‌ترین حالت می‌توانیم برنامه یک سالانه برای مجموعه در نظر بگیریم، آن هم به شرطی که اتفاقی تازه‌ای در صنعت فولاد پیش نیاید؛ چراکه تولید ما بر اساس برنامه پیش‌نرفت و از تولید خود بازماندیم.

وی عنوان کرد: شرکت طرح افزایش ظرفیت و توسعه خطوط را در دستور کار خود قرار داده بود اما با توجه به وضعیت ناپایدار بازار فولاد و افزایش دفعات قطعی برق در کشور و پیامدهای غیرقابل جبران برای این صنعت، نمی‌توان طرح توسعه جدیدی را عملیاتی کرد.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر در پایان با اشاره به اعمال فشار دولت بر بخش خصوصی، اظهار کرد: متأسفانه نوسان‌های قیمتی گریبان‌گیر بازار فولاد شده که تعویق تمامی برنامه‌های از پیش تعیین شده را به همراه داشته است. در واقع، تمامی فولادسازان در حصار تصمیم‌های غلط مسئولان اسیر شده‌اند و هیچ راه‌گریزی در این میان وجود ندارد. طوری که با تداوم این وضعیت باید شاهد تعطیلی هاتدریجی کارخانه‌های فولادی و ایحاد بحران‌های متعددی در این صنعت باشیم.

عسگری، افزایش ۵۷ درصدی حقوق کارگران را فاجعه بسیار بزرگی برای واحدهای کوچک القایی عنوان کرد و گفت: یک کارگر از ۱۲ ماه سال، تنها هشت ماه فعالیت می‌کند، یعنی یک واحد القایی برای هر کارگر باید ماهانه ۱۱ میلیون تومان حقوق پرداخت کند. در ماه گذشته، نزدیک ۳۰۰ میلیون تومان مبلغ پرداختی ذوب گستر ابهر به کارگران بود اما احتمالاً باید مبلغی معادل ۵۵۰ میلیون تومان در ماه آینده پرداخت کنیم.

مدیرعامل شرکت ذوب گستر ابهر با ابراز تأسف بیان کرد: متأسفانه مشکلات صنعت فولاد در هم تنیده شده است و به نظر می‌رسد

مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع مطرح کرد:

## تبدیل تهدید به فرصت در ارفع

مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع گفت: ارفع برای سال ۱۴۰۱ در نظر دارد با توجه به احتمال قطعی برق در فصل تابستان، در همین زمان بزرگ‌ترین پروژه سال جاری خود را اجرا کند و ظرفیت تولید ۸۰۰ هزار تنی واحد فولادسازی خود را ۲۵ درصد افزایش دهد و به یک میلیون تن رساند.

بالاترین رکورد تولید روزانه تاریخ شرکت با ثبت ۲۱ ذوب و تولید فولاد خام به میزان سه هزار و ۲۸۲ تن در ۲۶ اردیبهشت ماه ۱۴۰۱ دست یابیم. ثبت رکورد تولید روزانه یک اتفاق بسیار مهم در فولاد ارفع است؛ چراکه زمان هر ذوب به طور قابل توجهی کاهش یافته و این موضوع بسیار با ارزش و مهمی برای مجموعه است.

مهری‌نژاد با اشاره به اینکه حتی رکوردشکنی تولید فولاد در فروردین می‌تواند زمینه رسیدن به تولید یک میلیون تن را فراهم کند، اذعان کرد: تولید یک میلیون تن فولاد با یک واحد ۸۰۰ هزار تنی ذوب بسیار دشوار است اما تولید ۸۵ هزار تن در فروردین ماه نشان داد این توانایی در ارفع وجود دارد.

وی ادامه داد: شرط استمرار تولید به این میزان، عدم قطعی برق و گاز، تامین به موقع مواد اولیه و فراهم شدن همه شرایط است که متاسفانه در یکی دو سال اخیر اتفاق نیفتاد. لازم به یادآوری است که در سال ۱۳۹۹ تولید شمش فولاد در ارفع به ۸۱۷ هزار تن یعنی ۱۷ هزار تن بالاتر از ظرفیت اسمی رسید. این یعنی پتانسیل افزایش تولید بیش از ظرفیت اسمی وجود دارد.

یعنی ۸۵ هزار تن شمش فولادی در یک ماه برسیم، اما به طور حتم به نسبت اردیبهشت ماه سال‌های پیش، میزان تولید چشم‌گیری خواهیم داشت که احتمالاً بین ۸۰ تا ۸۱ هزار تن تولید به ثبت می‌رسد.

### ■ ثبت رکورد تولید روزانه و ماهانه در سال جدید

مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع عنوان کرد: برای اولین بار در فولاد ارفع پس از ثبت دو رکورد پیاپی تولید روزانه در فروردین ماه، توانستیم به

مجتبی مهری‌نژاد در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، بیان کرد: خوشبختانه در فروردین ماه سال ۱۴۰۱، با توجه به کیفیت مطلوب مواد اولیه خریداری شده و از همه مهم‌تر انگیزه بالای پرسنل توانمند شرکت آهن و فولاد ارفع توانستیم بدون اینکه با قطع برق مواجه شویم، تولید ۸۵ هزار و ۱۷۰ تن شمش فولادی و ۹۹ هزار تن آهن اسفنجی در این ماه را به ثبت رسانیم.

وی در ادامه خاطرنشان کرد: متاسفانه با توجه به توقف فعالیت واحد احیا مستقیم در اردیبهشت ماه، نتوانستیم به رکورد قبلی شرکت







## ۱۴۵۰ میلیارد تومان پروژه در دست

### اقدام داریم

مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع در خصوص برنامه و اولویت شرکت طی سال جاری تصریح کرد: ارفع در سال ۱۴۰۱، حدود یک هزار و ۴۵۰ میلیارد تومان پروژه در دست اقدام دارد که مهم‌ترین اولویت شرکت، افزایش ظرفیت واحد فولادسازی است. البته پروژه‌های مهم دیگری به ویژه در حوزه زیرساخت‌ها در دست اقدام داریم.

مهری‌نژاد اضافه کرد: در حال حاضر ظرفیت اسمی شرکت ما در فولادسازی ۸۰۰ هزار تن است و بنا داریم با توقف تولید طی فصل تابستان با توجه به احتمال قطعی برق، ظرفیت واحد فولادسازی را ۲۵ درصد افزایش دهیم و به یک میلیون تن برسانیم. برنامه داریم از ۲۰ تیر ماه که خاموشی‌ها برای صنعت فولاد اعمال می‌شود، افزایش ظرفیت فولادسازی را عملیاتی کنیم و این پروژه تا پایان مرداد ادامه خواهد یافت.

وی تاکید کرد: با توجه به تجربیاتی که از سال‌های گذشته داشتیم، زمان اجرای پروژه و توقف فعالیت را مقارن با هم در نظر گرفتیم تا از زیان احتمالی به شرکت بابت قطعی برق و توقف تولید جلوگیری شود. البته قطعی برق هنوز قابل پیش‌بینی نیست و این امکان وجود دارد حتی زودتر از فصل تابستان قطعی برق برای صنعت فولاد اعمال شود. هم‌اکنون در حال رایزنی با وزارت نیرو هستیم تا قطعی برق مجموعه ارفع دقیقاً با زمان اجرای پروژه یکسان باشد. امیدواریم این موضوع مورد موافقت مسئولان مربوطه قرار گیرد.

## تامین مواد اولیه با کیفیت در اولویت است

مدیرعامل شرکت آهن و فولاد ارفع بیان کرد: اصلی‌ترین هزینه‌های که در سال گذشته به شرکت تحمیل شد، به دلیل خرید آهن اسفنجی بود. از این رو افزایش ظرفیت واحد احیا مستقیم که در سال گذشته انجام شد، می‌تواند در سال جاری از خرید مجدد آهن اسفنجی و تحمیل هزینه جدید به شرکت جلوگیری کند. ضمن اینکه تولید مواد اولیه با کیفیت برای افزایش تولید فولادسازی در اختیار خود شرکت خواهد بود.

مهری‌نژاد ادامه داد: یکی از اقدامات مهم ما در سال‌های اخیر، خرید گندله با کیفیت بوده است. زیرا گندله‌ای که در بورس کالا عرضه می‌شود، با عیار ۶۵ درصد است؛ در حالی که عیار گندله دریافتی ما از چادرملو ۶۶٫۳ درصد بوده و کیفیت بالاتری دارد که هم می‌تواند هزینه‌های کمتری به شرکت وارد کند و هم اینکه به تولید محصول با کیفیت بیشتر کمک کند. ضمن اینکه گندله از چادرملو به طور مستقیم با نوار نقاله به شرکت منتقل می‌شود که خود از هزینه‌های حمل کاهش می‌دهد. بنابراین هم به صرفه است که از چادرملو مواد اولیه خود را تامین کنیم و هم اینکه عیار بالاتری دارد.

وی با بیان اینکه به دنبال در اختیار گرفتن معدن هستیم، گفت: اقدامات اولیه و مطالعاتی را در خصوص ورود به بخش معدن و بالادست فولاد انجام داده‌ایم که در بخش معدن اقدام به تشکیل معاونت معدنی کرده‌ایم. امیدواریم هم در اکتشافات معدنی و هم در بحث مذاکراتی که با دستگاه‌های حاکمیتی انجام می‌دهیم، بتوانیم برای تکمیل زنجیره فولاد معدن در اختیار گیریم و مواد اولیه خود را تامین کنیم.

برای اولین بار در فولاد ارفع پس از ثبت دو رکورد پیاپی تولید روزانه در فروردین ماه، توانستیم به بالاترین رکورد تولید روزانه تاریخ شرکت با ثبت ۲۱ ذوب و تولید فولاد خام به میزان سه هزار و ۲۸۳ تن در ۲۶ اردیبهشت ماه در دست یابیم

مدیرعامل شرکت پروفیل مهرگان مطرح کرد:

## افزایش سرسام آور هزینه‌های تولید

مدیرعامل شرکت پروفیل مهرگان گفت: به جای اینکه شاهد کاهش هزینه‌های تولید و کمک به تولیدکنندگان جهت تداوم فعالیت آن‌ها باشیم، همواره با افزایش آن مواجه هستیم که می‌تواند ادامه فعالیت را دچار مشکل سازد.

مصرف و نیز خود تولیدکنندگان ضربه می‌زند زیرا برخی تولیدکنندگان دیگر تاب و توان کاهش قیمت را ندارند و به طور مداوم از تولید خود کم می‌کنند و در نهایت نیز مجبور به تعطیلی می‌شوند.

مهرگان یادآور شد: پیش از عرضه‌های جدید در بورس کالا، ۳۳۰ تن سهمیه خرید ورق گرم داشتیم که با توجه به تغییر شیوه عرضه، دیگر سهمیه‌بندی وجود ندارد اما نکته قابل توجه این است که در بازار آزاد قیمت ورق ارزان‌تر از بورس است. به طور مثال، در میانه اردیبهشت ماه قیمت تمام شده خرید ورق گرم از بورس ۲۴ هزار و ۴۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم بود اما قیمت خرید همین ورق از بازار آزاد ارزان‌تر است.

وی اذعان کرد: از بازار آزاد هم می‌توان بدون فاکتور ورق خریداری کرد و فرار مالیاتی داشت و

آنچه که نقدینگی وجود داشته باشد، بیرون می‌کشد. بنابراین از افزایش شدید تورم چیزی عاید جامعه و تولیدکننده نمی‌شود.

### ورق در بازار آزاد ارزان‌تر است

مدیرعامل شرکت پروفیل مهرگان با اشاره به توانایی تولید این شرکت، خاطر نشان کرد: ظرفیت تولید شرکت ما حدود ۳۸ هزار تن در سال محصولات لوله و پروفیل فولادی است. در صنعت لوله و پروفیل بیش از ۱۳۰ کارخانه کوچک و بزرگ فعالیت می‌کنند که با رکود، تورم و افزایش هزینه دست و پنجه نرم می‌کنند. به همین دلیل برای فروش محصولات خود در بازار، جلوگیری از هزینه‌های بیشتر و تعطیلی کارخانه، قیمت‌های پایین‌تری را اعلام می‌کنند که این موضوع به بازار

حسن‌علی مهرگان در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، بیان کرد: صنعت لوله و پروفیل فولادی در رکود مطلق به سر می‌برد و تمایلی از سوی خریداران برای مصرف بیشتر این محصولات فولادی مشاهده نمی‌شود. زمانی که رکود بر بازار حاکم است، تولیدکنندگان ناچار به صرف هزینه هستند اما درآمد آن‌ها کفاف هزینه‌ها را نمی‌دهد. این موضوع منجر به کاهش تولید و ظرفیت فعال تولیدکنندگان می‌شود.

وی افزود: متأسفانه به دلیل افزایش تورم، جامعه قدرت خرید خود را از دست داده و محصولات فولادی نیز از سبد خرید خارج شده است. بسیاری از افراد جامعه ترجیح می‌دهند نقدینگی خود را صرف مایحتاج روزانه کنند. تورم، نقدینگی جامعه و تولیدکنندگان را می‌بلعد و هر



هم اینکه کالا در اسرع وقت به دست خریدار می‌رسد. در حالی که با خرید از بورس به صورت نقدی/اعتباری، باید میزان مشخصی از نقدینگی در حساب باقی بماند و کالا سه ماه بعد به خریدار تحویل داده می‌شود. ضمن اینکه با خرید اعتباری گرفتار بهره بانکی هستیم. در نتیجه بسیاری از مصرف‌کنندگان ترجیح می‌دهند ورق مورد نیاز خود را از بازار آزاد تامین کنند.

مدیرعامل شرکت پروفیل مهرگان بر رکود در بازار مصرف محصولات فولادی تاکید کرد و گفت: عرضه و تقاضای محصولات فولادی با یکدیگر همخوانی ندارد و تقاضای جدید برای مصرف فولاد وجود ندارد. گفتنی است که محصولات شرکت ما بیشتر از ورق گرم دو میلی‌متر تولید می‌شوند. با این حال تا ورق ۲٫۵ میلی‌متر نیز برای تولید محصول به کار می‌بریم. ضمن اینکه عمدتاً پروفیل فولادی در سایزها و ضخامت‌های گوناگون تولید می‌کنیم.

### ■ قدرت رقابت صادراتی را از دست دادیم

مهرگان در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه آیا صادرات می‌تواند راهی برای برون‌رفت از وضعیت کنونی باشد، عنوان کرد: برای صادرات رقابتی قدرتمندی در منطقه از جمله ترکیه وجود دارند. تولیدکنندگان این کشور برای تولید محصولات لوله و پروفیل از ورق‌های بسیار نازک بهره می‌برند که معمولاً یک شاخه پروفیل ۴۰ در ۸۰ سانتی‌متر، وزن بسیار کمتری نسبت به نمونه‌های کشور ما دارد. ضمن اینکه تکنولوژی برخی از تولیدکنندگان ورق فولادی در کشور بسیار قدیمی و مربوط به ۴۰ تا ۵۰ سال قبل است. همچنین ورق دیگر تولیدکننده نیز منطبق با استاندارد نیست و تولید محصول از ورق آن با ورق استاندارد فاصله دارد.

وی اضافه کرد: تنها یک تولیدکننده ورق استاندارد در کشور ما فعالیت می‌کند که نمی‌تواند همه محصولات خود را به تولید ورق نازک اختصاص دهد و مصرف‌کننده ورق ناچار است برای تولید محصول از ورق ضخیم‌تر استفاده

کند. به طور مثال، یک محصول مشخص از ورق تولید داخلی ۲۲ کیلوگرم وزن دارد، در حالی که وزن همین محصول با استفاده از ورق خارجی ۱۶ کیلوگرم است. این یعنی خریدار محصول خارجی باید هزینه کمتری نسبت به محصول کشور ما پرداخت کند. حال اگر مصرف‌کننده قصد داشته باشد محصول را در ساخت یک سازه به کار ببرد، قطعاً خرید محصول نازک‌تر، ارزان‌تر تمام می‌شود و بهای کمتری برای خرید پرداخت خواهد کرد. از این رو، محصول کشور ما به حاشیه می‌رود و استفاده از ورق ضخیم‌تر در تولید نیز با توجه به افزایش وزن محصول، به کاهش قدرت رقابت در بازار جهانی می‌انجامد.

### ■ شرایط ناامیدکننده است

مدیرعامل شرکت پروفیل مهرگان به دیگر مشکلات بخش تولید در کشور اشاره کرد و گفت: هزینه‌های حمل و نقل در کشور به طور سرسام‌آور افزایش یافته است. متأسفانه به جای آنکه به گونه‌ای برنامه‌ریزی شود که هزینه‌های تولید کاهش یابد، اما عکس آن اتفاق می‌افتد و همواره شاهد افزایش هزینه‌ها هستیم. نمونه آن افزایش بیش از ۳۵ درصدی قیمت حمل و نقل است که در سال جدید رخ داد. به این موضوع باید افزایش ۵۰ تا ۶۰ درصدی حقوق و دستمزد را نیز اضافه کرد. این افزایش قیمت‌ها منطبق ندارد و تولیدکننده با گرانی‌ها نمی‌تواند تاب آورد.

مهرگان وی با ابراز ناامیدی نسبت به آینده، بیان کرد: متأسفانه شرایط به گونه‌ای پیش رفته که تولیدکننده تنها قادر به گذراندن امور است و از توسعه‌بازمی‌ماند. شرایط بسیار بغرنج و ناامیدکننده است. تولیدکننده به جای اینکه تنها به وظیفه خود عمل کند، هر روز شاهد شرایط جدید است که بر وی و سایر تولیدکنندگان تحمیل می‌شود. هزینه‌های تولید به صورت روزانه افزایش می‌یابد. به طور مثال، قیمت یک متر مکعب آب سال ۱۴۰۰ حدود ۳۰۰ تومان به ازای هر متر مکعب بود اما امسال با ۵۰۰ درصد افزایش به یک هزار و ۸۰۰ تومان به ازای هر متر مکعب رسیده است.

### پیش از عرضه‌های

جدید در بورس کالا،

۳۳۰ تن سهمیه خرید

ورق گرم داشتیم که

با توجه به تغییر شیوه

عرضه، دیگر سهمیه‌بندی

وجود ندارد اما نکته قابل

توجه این است که در

بازار آزاد قیمت ورق

ارزان‌تر از بورس است



مدیرعامل شرکت پروفیل و فولاد آپادانا:

## تولیدکننده توانی برای خرید مواد اولیه ندارد

◀ بازار سیاست‌زده است

مدیرعامل شرکت پروفیل و فولاد آپادانا گفت: افزایش قیمت مواد اولیه در یکی دو سال اخیر حتی با وجود برداشته شدن سهمیه‌بندی و آزاد شدن خرید، موجب شده تولیدکننده دیگر توانی برای خرید مواد اولیه نداشته باشد و فعالیت همچنان زیر ظرفیت اسمی انجام شود که این موضوع به زیان‌دهی و بعضاً تعطیلی کارخانه‌ها منجر شده است.

در بازار چنگی به دل نزد و همچنان رکود وجود داشت. در همین حال همه منتظر اتفاقات سیاسی مرتبط با برجام هستند تا با این اتفاق برنامه‌ریزی‌های خود را انجام دهند.

مدیرعامل شرکت پروفیل و فولاد آپادانا با اشاره به مشکلات بازارهای صادراتی، عنوان کرد: رکود در بازارهای صادراتی و کشورهای همسایه نیز

فولادی پیدانمی‌شود.

وی افزود: با توجه اتفاقات سیاسی به ویژه در مورد اجرای برجام و تغییر دولت، طی دو سال اخیر گویا همه بازار در انتظار نشسته‌اند و استراتژی صبر و نظاره را در پیش گرفته‌اند. ضمن اینکه در سال جاری با توجه به تعطیلات ابتدای سال و ماه مبارک رمضان در پی آن، وضعیت تقاضا

سعید دوغی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: دو سال است که صنعت لوله و پروفیل فولادی در رکود به سر می‌برد و وضعیت مناسبی ندارد. از سال گذشته تقریباً اکثر تولیدکنندگان این حوزه با توجه به رکود و نبود خریدار، دچار زیان شدند و متأسفانه خریداری برای محصولات لوله و پروفیل



وجود دارد و بازار مصرف این کشورها نیز با افت مواجه شده است. هر چند که صادرات محصولات فولادی از کشور ما با چالش‌هایی برای صادرکنندگان همراه است و به همین تریج دادیم صادرات نداشته باشیم.

### ■ با ۳۰ درصد ظرفیت فعالیت می‌کنیم

دوگی در خصوص وضعیت شرکت پروفیل و فولاد آپادانا خاطرنشان کرد: ظرفیت شرکت ما به صورت اسمی ۶۵ هزار تن در سال است؛ ضمن اینکه یک شرکت دیگر با عنوان پروفیل فولاد خلیج فارس با ظرفیت ۴۰ هزار تن در سال در اختیار داریم. اما در هر دو مجموعه یاد شده با ۳۰ درصد ظرفیت اسمی خود فعالیت می‌کنیم. سابق بر این شرکت‌های مصرف‌کننده ورق گرم فولادی برای تامین مواد اولیه خود سهمیه داشتند که میزان این سهمیه برای شرکت ما تنها ۳۰ درصد ظرفیت اسمی بود. چرا که میزان تولید ورق گرم در کشور کمتر از مصرف و تقاضای موجود بوده و به همین دلیل، سهمیه‌ای که به شرکت‌ها تعلق می‌گرفت، پایین‌تر از ظرفیت اسمی بود. نظام سهمیه‌بندی و افزایش بی‌رویه قیمت مواد اولیه برخی از تولیدکنندگان لوله و پروفیل را به تعطیلی کشاند. در همین حال، آن دسته از تولیدکنندگانی که در شرایط کنونی باقی مانده‌اند، تنها با کمتر از ۳۰ درصد ظرفیت اسمی خود فعالیت می‌کنند.

وی در خصوص محصولات دو مجموعه تصریح کرد: در شرکت پروفیل و فولاد آپادانا انواع قوطی و پروفیل تولید می‌کنیم که بیشتر قوطی‌های دو در دو میلی‌متر تا ۱۴۰ در ۱۴۰ میلی‌متر هستند و بیشتر مانور ما در این مجموعه روی تولید قوطی فولادی است. در شرکت پروفیل فولاد خلیج فارس تنها لوله درزدار فولادی تولید می‌کنیم. در حال حاضر برای این مجموعه تازه تاسیس توانستیم استاندارد مصرف آب را اخذ کنیم و در ادامه به دنبال اخذ سایر استانداردهای لازم به ویژه استاندارد مصرف گاز هستیم. در این شرکت قادر به تولید لوله‌های نازک با مصارف خانگی از ضخامت ۰٫۵ تا ۶ اینچ هستیم.

### ■ کاهش قدرت خرید

مدیرعامل شرکت پروفیل و فولاد آپادانا بیان کرد: از زمستان سال گذشته با توجه به افزایش میزان عرضه ورق در بورس کالا، دیگر سهمیه‌بندی خرید برای مصرف‌کنندگان به ویژه حوزه لوله و پروفیل اعمال نمی‌شود و متقاضیان می‌توانند به هر میزان که تمایل دارند که البته منطبق با ظرفیت اسمی است، ورق گرم سفارش دهند. متأسفانه طی دو سه سال گذشته به قدری قیمت مواد اولیه افزایش یافته است که نقدینگی شرکت‌ها کفاف تامین مواد اولیه به میزان ظرفیت

با توجه اتفاقات سیاسی  
به ویژه در مورد اجرای  
برجام و تغییر دولت، طی  
دو سال اخیر گویا همه  
بازار در انتظار نشسته‌اند و  
استراتژی صبر و نظاره را  
در پیش گرفته‌اند

را نمی‌دهد. با اینکه وضعیت تامین مواد اولیه بهتر شده و سهمیه‌بندی و سایر محدودیت‌ها وجود ندارد، اما قیمت‌ها به شدت افزایش یافته و دیگر مصرف‌کننده توانی برای خرید مواد اولیه حتی به اندازه نصف ظرفیت اسمی ندارد.

### ■ محدودیت در تامین مواد اولیه

مدیرعامل شرکت پروفیل و فولاد آپادانا به تعدد عرضه‌کنندگان ورق گرم در بازار اشاره کرد و گفت: تنها یک عرضه‌کننده ورق گرم با استانداردهای لازم در کشور وجود دارد. به طور مثال، محصولی که با استفاده از ورق یکی از عرضه‌کنندگان تولید می‌شود، تغییر زیادی در وزن و ضخامت دارد و مشتریان لوله و پروفیل با توجه به

استاندارد نبودن مواد اولیه و محصول، تریج می‌دهند محصولی را خریداری کنند که با استفاده از ورق استاندارد تولید شده باشد.

دوگی با ذکر مثالی دیگر افزود: اغلب تولیدکنندگان ورق مشتریان خاص خود را دارند و به همین دلیل محصولی که از ورق آن‌ها تولید می‌شود نیز دارای مشتری خاص است. با این وجود اکثر مصرف‌کنندگان و خریداران لوله و پروفیل برای محصول تولید شده با ورق استاندارد سفارش‌گذاری می‌کنند.

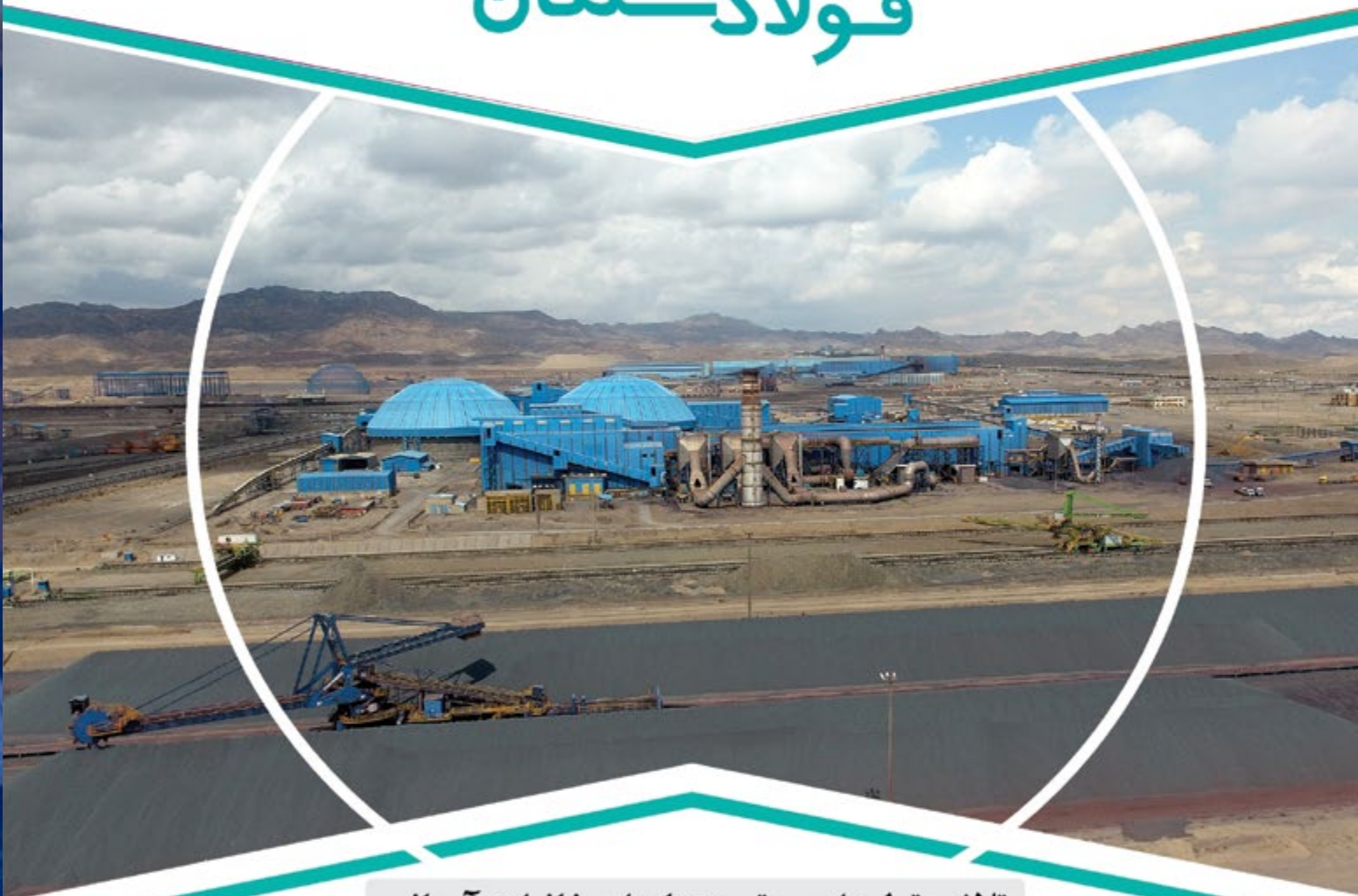
### ■ بازار فولاد سیاست‌زده است

دوگی به سخت‌گیری سازمان‌های مرتبط با تولیدکنندگان اشاره کرد و گفت: برخی سازمان‌ها همچون اداره مالیات، به نظر می‌رسد بیش از حد در برخورد با تولیدکنندگان سخت‌گیری می‌کند و نیاز است در این رابطه بازنگری صورت گیرد.

وی عنوان کرد: مشکل دیگر صنعت در کشور ما سیاست‌زدگی است و به نظر می‌رسد رفتار بازار در کشور آمیخته با سیاست است. بسیاری از تولیدکنندگان و مصرف‌کنندگان برای کوچک‌ترین فعالیت خود چشم به سیاست دوخته‌اند و با اندک تغییری در آن، رفتار خود را تغییر می‌دهند. اگر این رفتار از بازار از هر دو سمت یعنی تولید و مصرف کنار برود، بازار آرامش پیدا می‌کند. در فضای دارای ثبات و آرامش، تولیدکننده می‌تواند فعالیت خود را به صورت عادی انجام دهد و مصرف‌کننده نیز با توجه به آرامش ایجاد شده، برای فعالیت خود برنامه‌ریزی خواهد کرد. در فضای دارای ثبات و آرامش به دور از سیاست، تولیدکننده می‌تواند مطابق با ظرفیت اسمی تولید کند.

مدیرعامل شرکت پروفیل و فولاد آپادانا در پایان تأکید کرد: تا زمانی که اقتصاد و سیاست با یکدیگر درآمیخته باشد، نمی‌توان از تولیدکننده انتظار فعالیت عادی داشت و مشکلات به قوت خود باقی است. شرایط به گونه‌ای پیش رفته که تولیدکنندگان حوزه لوله و پروفیل نمی‌توانند به افزایش تولید و افزایش ظرفیت بیندیشند و طرح توسعه داشته باشند.

شرکت صنایع معدنی SMIC  
فولادسنگان



تلاش، تولید ایمن، توسعه پایدار، خانواده آرمانی

کارخانجات تولید گندله و کنسانتره با ظرفیت ۱۰ میلیون تن در سال

خراسان رضوی، شهرستان خواف، منطقه معدنی سنگان، کیلومتر ۱۱، بلوار شهید سلیمانی

[www.sanganco.ir](http://www.sanganco.ir)





# مجمع فولاد غدیر نی ریز (سهامی خاص)

NEYRIZ GHADIR STEEL COMPLEX  
(NGHSCO)



9001:2015

مدیریت کیفیت



45001:2015

مدیریت ایمنی



14001:2015

مدیریت محیط زیست



50001:2015

مدیریت انرژی

[WWW.NGHSCO.IR](http://WWW.NGHSCO.IR)    [INFO@NGHSCO.IR](mailto:INFO@NGHSCO.IR)

ایران - فارس - نی ریز کیلومتر ۵ جاده نی ریز - سیرجان

صندوق پستی ۳۸۵-۷۴۹۱۵

تلفن : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۵

دورنگار : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶

خیابان بخارست - کوچه چهاردهم غربی - پلاک ۱۷

تلفن : ۰۲۱-۸۶۰۴۷۵۲۷ - ۰۲۱-۸۸۷۵۴۳۰۵





10000001594



# آلومینیوم

نیازمند حمایت از واحدهای کوچک مقیاس هستیم

رقابت بدون حمایت ممکن نیست



مدیرعامل شرکت بهینه‌سازان بلورین:

## نیازمند حمایت از واحدهای کوچک مقیاس هستیم

مدیرعامل شرکت بهینه‌سازان بلورین گفت: در شرایطی که با کاهش ایجاد فرصت‌های شغلی در کشور طی سالیان اخیر مواجه هستیم، شرکت‌های صنعتی کوچک می‌توانند نقش موثری در اشتغال‌زایی داشته باشند.

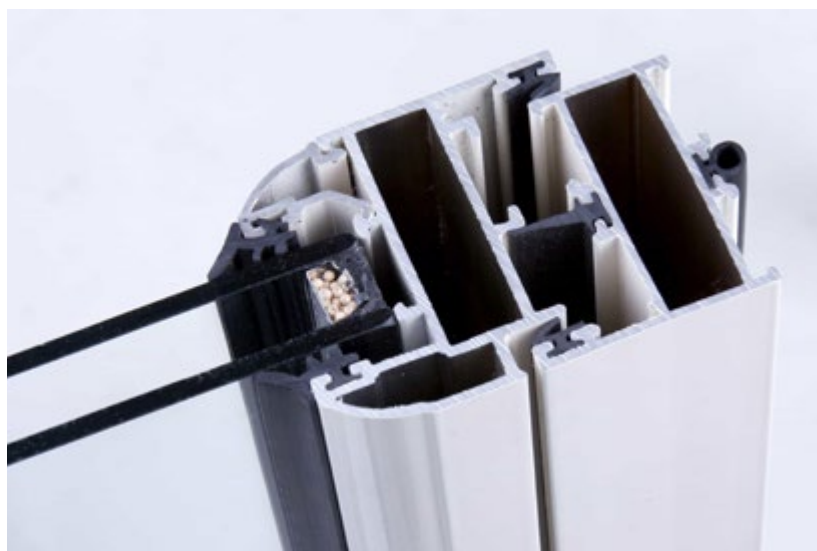
بتوانیم نقش موثری در تولید داشته باشیم. مدیرعامل شرکت بهینه‌سازان بلورین در خصوص محصولات تولیدی این مجموعه، مطرح کرد: انواع نما، در و پنجره آلومینیومی در شرکت تولید می‌شود و ۱۱ نفر به صورت مستقیم مشغول به کار هستند. اساس فعالیت شرکت بهینه‌سازان بلورین، مشتری‌محور است و تولید مجموعه بستگی به میزان سفارش مشتری دارد. رجائی در ارتباط با تامین مواد اولیه و چالش‌های موجود در این زمینه، بیان کرد: پروفیل آلومینیومی، عمده ماده اولیه مورد استفاده در خط تولید است؛

اساس نمی‌توان انتظار فروش مطلوب محصولات شرکت را داشت. شرایط تولید به نحوی است که کارفرمایان به دنبال ادامه فعالیت و بقای خود هستند و امید چندانی به سودآوری مطلوب ندارند. اگر بخواهیم شرایط تولید را بر اساس فاکتورهای اقتصادی بررسی کنیم، بسیاری از فعالان باید از این عرصه خارج شوند و به دنبال سرمایه‌گذاری در بخش‌های دیگری باشند اما علاقه‌مندی به تولید و همچنین شرایط دشواری که طی این سال‌ها متحمل شده‌ایم، باعث شده است همچنان در این بخش فعالیت کنیم و امیدوار هستیم

علی رجائی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» عنوان کرد: صنعت آلومینیوم در سال ۱۴۰۰ با چالش‌های بسیاری همراه بود و تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی، سال دشواری را سپری کردند. نوسان قیمت مواد اولیه، مهم‌ترین چالشی است که اکثر تولیدکنندگان با آن در سال گذشته مواجه شدند و امکان برنامه‌ریزی مشخص برای تولید وجود نداشت. از آنجایی که صنعت ساخت و ساز نیز با رکود نسبی همراه است و تولید و فروش محصولات مجموعه نیز رابطه مستقیم با این صنعت دارد، بنابراین نتوانستیم به فروش مطلوب در سال گذشته دست پیدا کنیم. ضمن اینکه انبوه‌سازی و همچنین نوسازی در سطح کلان انجام نمی‌شود و امکان فعالیت در پروژه‌های سودآور نیز فراهم نیست. اگرچه ممکن است شرایط تولید برای واحدهای کوچک مقیاس مساعد باشد اما شرکت‌های بزرگ نتوانستند فعالیت چشمگیری در سال قبل داشته باشند.

### ■ امیدوار به بهبود صنعت ساختمان سازی هستیم

وی افزود: بررسی مجوزهای صادر شده در حوزه ساخت و ساز طی سال گذشته، حاکی از رکود ادامه‌دار صنعت ساختمان است که بر همین



قطعات کوچک‌تر برشکاری می‌شود. سپس بر اساس سفارش مشتری، این قطعات در ابعاد مدنظر و در قالب نما و پنجره، به یکدیگر متصل می‌شوند. ضمن اینکه ماشین‌آلات مورد استفاده در خط تولید، ساخت کشور ترکیه است و مشکل خاصی در این زمینه نداریم. لازم به ذکر است که محصولات تولیدی ما در حدود دو تا سه سال قبل توسط برخی از مشتریان خریداری و به کشور عراق صادر می‌شد.

### اهمیت واحدهای تولیدی کوچک در

#### درآمدزایی

این تولیدکننده در و پنجره آلومینیومی بیان کرد: واحدهای کوچک مقیاس بسیاری در سطح کشور وجود دارد که با تعداد نیروی انسانی محدود در حال فعالیت هستند. در شرایطی که با کاهش ایجاد فرصت‌های شغلی در کشور طی سالیان اخیر مواجه هستیم، بنابراین شرکت‌های صنعتی کوچک می‌توانند نقش موثری در اشتغال‌زایی و درآمدزایی داشته باشند. اگرچه ادامه فعالیت این شرکت‌ها منوط به بهبود شرایط اقتصادی و کاهش هزینه‌های تولید است اما معتقد هستیم تا زمانی که امکان ادامه فعالیت وجود دارد، تولید خود را حفظ کنیم. اگرچه واحدهای کوچک مقیاس در صورت زیان‌دهی، چاره‌ای جز تعطیلی ندارند و درآمد آن‌ها به اندازه‌ای نیست که قابلیت تحمل ضررهای مالی را داشته باشند. یکی از مسائل تأثیرگذار در این زمینه، رشد ۵۷ درصدی حقوق و دستمزد کارگران است که شرایط را برای کارفرمایان دشوار می‌کند. چراکه در کنار این مسئله، سایر هزینه‌های تولید نیز اعم از مواد اولیه، آب، برق و ... افزایش یافته است و پذیرش افزایش این میزان از حقوق و دستمزد باورپذیر نیست.

رجائی در پایان ضمن ابراز امیدواری از بهبود شرایط تولید در آینده، یادآور شد: شرایط تولید در کشور در سال‌های گذشته دشوار شده است و امیدوار هستیم با همکاری متقابل دولت و بخش خصوصی، شاهد بهبود شرایط در ماه‌های آینده باشیم.

خاصی به منظور کاهش دغدغه تولیدکنندگان از جانب مسئولان صورت پذیرفته است.

### افزایش قیمت آلومینیوم زیر سایه جنگ

رجائی در خصوص تأثیر جنگ روسیه و اوکراین بر قیمت جهانی آلومینیوم، اظهار کرد: روسیه بزرگ‌ترین تولیدکننده آلومینیوم در جهان است و هم‌زمان با آغاز جنگ این کشور با اوکراین، قیمت این فلز به یکباره تا مرز چهار هزار دلار رشد پیدا کرد اما به مرور زمان کاهش یافت و در حال

نوسان قیمت مواد اولیه،

مهم‌ترین چالشی است

که اکثر تولیدکنندگان

با آن در سال گذشته

مواجه شدند و امکان

برنامه‌ریزی مشخص

برای تولید وجود نداشت

حاضر نیز به حدود دو هزار و ۹۰۰ دلار رسیده است. از آنجایی که قیمت‌گذاری آلومینیوم بر پایه بورس فلزات لندن (Lme) انجام می‌شود و نرخ ارز در داخل کشور دائماً با نوسان همراه است، بنابراین تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی دچار سردرگمی شده‌اند. برای مثال، یک تولیدکننده، آلومینیوم مورد نیاز خود را با نرخ روز دلار که ۲۵ هزار تومان است، خریداری و نرخ ارز طی چند روز به ۲۹ هزار تومان افزایش پیدا می‌کند. بر همین اساس نمی‌تواند برنامه‌ریزی مشخصی برای تولید محصول خود داشته باشد و مسئولان باید اقدامات لازم جهت ثبات نرخ ارز را انجام دهند.

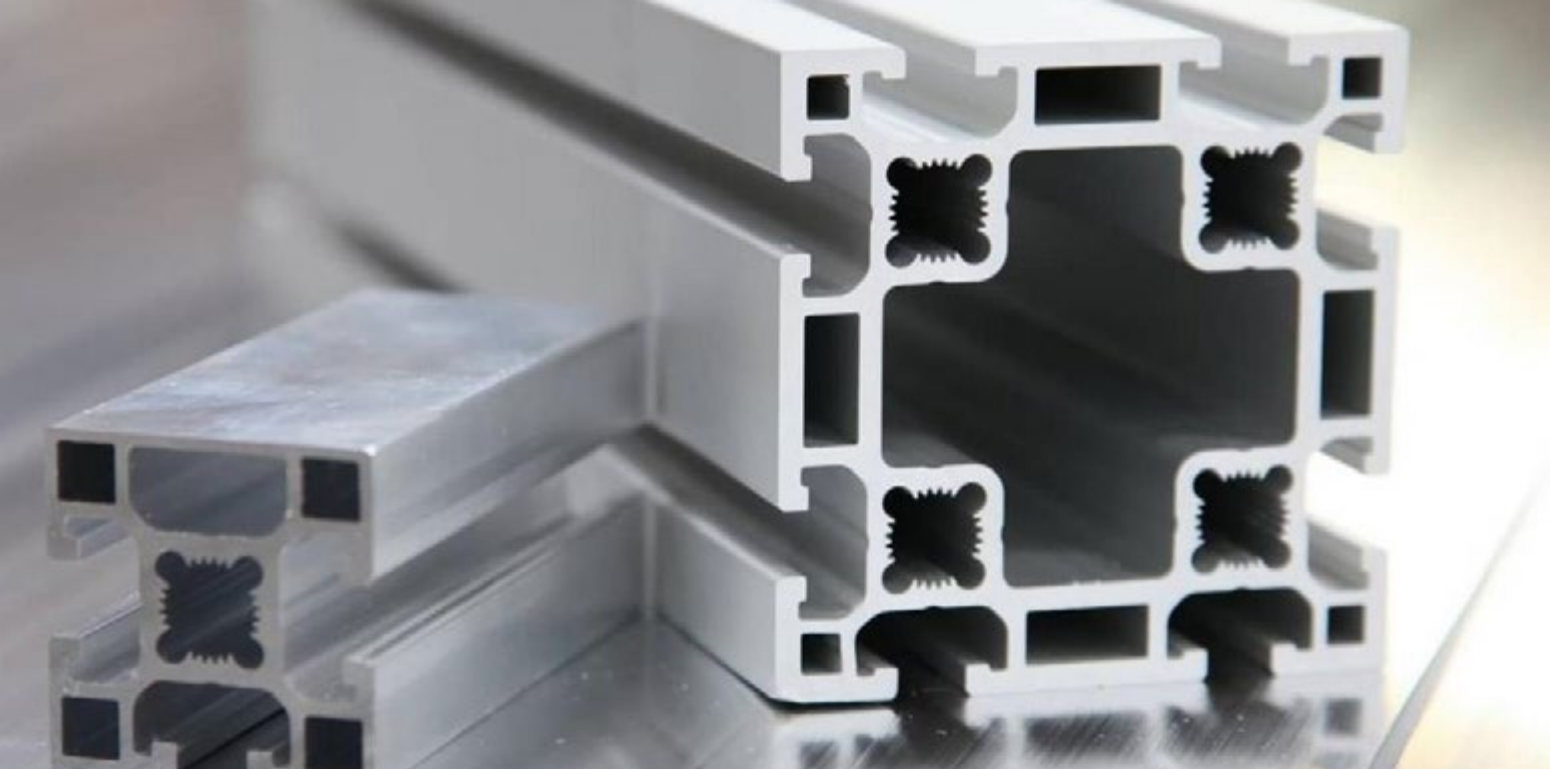
وی در ارتباط با فرایند تولید محصول، تصریح کرد: پروفیل آلومینیومی پس از ورود به خط تولید به

ضمن اینکه براق‌آلات مورد نیاز را از بازار آزاد خریداری می‌کنیم. پروفیل آلومینیوم از دو شرکت مطرح داخلی تأمین می‌شود که نوسان قیمت، چالش اصلی ما در این زمینه است. قیمت پروفیل آلومینیوم در سال گذشته افزایش پیدا کرد و همین مسئله منجر به مشکلاتی در بخش تولید شد.

### چالش قطعی برق در تابستان

وی در ادامه به چالش قطعی برق واحدهای صنعتی اشاره کرد و گفت: قطعی برق، مهم‌ترین معضل واحدهای تولیدی به ویژه در روزهای گرم سال است. ضمن اینکه تولیدکنندگان پروفیل آلومینیومی با مشکلات بیشتری در این زمینه روبه‌رو هستند و زمانی که ماده اولیه مورد نیاز ما در زمان مقرر تأمین نمی‌شود، بنابراین در تولید محصول و تحویل آن به مشتری با مشکل مواجه می‌شویم. متأسفانه قطعی برق، کلیه زنجیره تولید یک محصول از تهیه مواد اولیه تا فروش محصول نهایی را تحت تأثیر قرار می‌دهد و ما علی‌رغم پیگیری‌های فراوان از جانب سازمان‌های ذی‌ربط، همچنان شاهد ادامه این معضل در تولید هستیم. ضمن اینکه سهمیه‌بندی برق نیز تأثیر چندانی در شرایط موجود ندارد و به نظر می‌رسد باید راهکارهای اساسی در زمینه تأمین برق مورد نیاز صنایع اندیشیده شود.

مدیرعامل شرکت بهینه‌سازان بلورین ضمن اشاره به حمایت نکردن دولت از بخش خصوصی، مطرح کرد: حدود ۱۵ سال از آغاز فعالیت ما در بخش تولید می‌گذرد که طی این مدت، حمایت خاصی را از سوی دولت ندیده‌ایم. واقعیت امر این است که هیچگاه به دنبال حمایت دولت نبوده‌ایم و اگر مسئولان چوب لای چرخ ما نگذارند، به فعالیت خود ادامه خواهیم داد. هم‌زمان با آغاز شیوع ویروس کرونا در سراسر جهان از اواخر سال ۱۳۹۸، با مشکلات فراوانی در بخش تولید مواجه شدیم اما دولت از تولیدکنندگان حمایت نکرد. با توجه به رشد بیش از پیش معضلات زیر سایه کرونا، ما همچنان هزینه‌های مرتبط با تولید مانند بیمه، مالیات و ... را پرداخت کرده‌ایم و حمایت



مدیرعامل شرکت پگاه آلومینیوم اراک:

## رقابت بدون حمایت ممکن نیست

مدیرعامل شرکت پگاه آلومینیوم اراک تولیدکننده پروفیل آلومینیومی گفت: اگر دولت حمایت‌های لازم از تولیدکنندگان بخش خصوصی را به عمل آورد و شرایط صادرات را هموار سازد، توانایی رقابت با کشورهای پیشرو در صنعت آلومینیوم وجود دارد. در غیر این صورت، نمی‌توانیم به دنبال رقابت پذیری در بازارهای بین‌المللی باشیم.

روسیه و اوکراین و رشد قیمت آلومینیوم تا مرز سه هزار و ۸۰۰ دلار، مشکلات تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی نیز افزایش پیدا کرد اما در حال حاضر قیمت این فلز به دو هزار و ۹۰۰ دلار کاهش یافته و بازار جهانی نسبتاً متعادل شده است. اگرچه این جنگ، بازار فولاد، مس، سرب و روی را تحت تأثیر قرار داد و در یک برهه زمانی، شاهد نوساناتی در قیمت‌های جهانی بودیم. ما سفارش‌های بسیاری را در همان زمان از سوی شرکت‌های ترکیه‌ای دریافت کردیم که دلیل آن نیز عدم صادرات بیلت از چین به این کشور بود و به همین دلیل، تولیدکنندگان ترکیه‌ای چاره‌ای جز خرید بیلت از ما نداشتند. رحیمی در ادامه به چالش قطعی برق اشاره

باشیم. موجودی مواد اولیه شرکت در ابتدای سال ۱۴۰۰ در حدود ۲۰۰ تن بود که طی ۱۲ ماه سال گذشته به ۱۰۰ تن کاهش پیدا کرد. از آنجایی که قیمت شمش دائماً در حال نوسان است، بنابراین چاره‌ای جز ثبت سفارش و در ادامه تولید محصول نداشتیم. این در حالی است که پیش از افزایش یکباره قیمت آلومینیوم، تولید انبوه داشتیم و سپس قرارداد خود را با مشتریان منعقد می‌کردیم اما در سال گذشته، ناچار به تعطیلی خط تولید در بعضی از شیفت‌های کاری شدیم.

■ **با شرکت‌های ترکیه‌ای تعامل خوبی داریم**  
مدیرعامل شرکت پگاه آلومینیوم اراک در همین راستا اضافه کرد: هم‌زمان با آغاز جنگ

محسن رحیمی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» عنوان کرد: شرکت پگاه آلومینیوم اراک فعالیت خود را در زمینه تولید پروفیل و بیلت آلومینیومی از سال ۱۳۸۷ آغاز کرده است. ظرفیت تولید سالیانه ۱۰ هزار تن است که در حال حاضر با ۲۰ درصد آن مشغول فعالیت هستیم. تعداد نیروی انسانی شاغل در مجموعه نیز ۶۰ نفر است. وی در خصوص چالش‌های موجود در بخش تولید، بیان کرد: نوسان قیمت ماده اولیه، مهم‌ترین معضلی است که اکثر تولیدکنندگان طی ماه‌های اخیر با آن مواجه بوده‌اند. نوسان قیمت شمش آلومینیوم در سال گذشته باعث شد نتوانیم برنامه‌ریزی مشخصی در تولید داشته



کرد و گفت: برق نقش بسزایی در ریخته‌گری آلومینیوم دارد. زمانی که برق مجموعه قطع می‌شود، ناچار به خاموش کردن کوره‌ها هستیم و شرایط ریخته‌گری فراهم نیست. متأسفانه در سال گذشته، متحمل ضرر ۵۰۰ میلیون تومانی ناشی از قطع ناگهانی برق شدیم. علی‌رغم آنچه در جدول زمان‌بندی اعلام می‌شد، شاهد قطعی برق خارج از زمان مشخص شده بودیم و درست هنگامی که اقدام به تولید محصول می‌کردیم، این معضل منجر به خاموشی دستگاه‌ها و در نهایت خسارات جبران‌ناپذیری می‌شد. اعتراض و شکایت خود را نسبت به این موضوع اعلام کردیم اما هیچ سازمانی پاسخگو نبود و چاره‌ای جز پذیرش زیان‌های هنگفت مالی نداشتیم.

#### تولید بیلت آلومینیومی در کوره DC

وی در ارتباط با فرایند تولید محصول، اظهار کرد: از روش ریخته‌گری سرمایش مستقیم در تولید بیلت آلومینیومی استفاده می‌کنیم. در این روش، مذاب درون کوره از طریق دریچه‌های انتقال و توزیع که با جدارهای نسوز در بدنه کوره پوشش داده شده است، به واحد گاززدایی و در ادامه فیلتراسیون منتقل می‌شود و در نهایت بیلت آلومینیومی پس از عملیات خنک کاری در ابعاد مختلف از هشت تا ۲۰ اینچ تولید می‌شود. ضمن اینکه بعضی تجهیزات مورد نیاز پزشکی و صنایع نظامی را در شرکت تولید می‌کنیم. ماشین‌آلات مورد استفاده در خط تولید، عمدتاً ساخت داخل هستند و به منظور تولید بعضی قطعات خاص، از دستگاه خارجی استفاده می‌کنیم که خوشبختانه چالش خاصی برای تعویض قطعات یدکی مورد نیاز نداریم.

این تولیدکننده پروفیل آلومینیومی ضمن اشاره به اهمیت صادرات، تأکید کرد: پروفیل و بیلت تولیدشده را به کشورهای ترکیه و عراق صادر می‌کنیم و به دنبال توسعه همکاری‌های خود با سایر کشورها هستیم. اگرچه صادرات نیز چالش‌های مختص به خود را دارد و وضع عوارض صادراتی از سوی دولت در ماه گذشته، ضررهای مالی فراوانی را به حوزه صادرات تحمیل کرد. خوشبختانه این

معضل پس از انتقادات و پیگیری‌های فراوان رفع شد و امیدوار هستیم صادرات در ادامه سال جاری رونق داشته باشد. چراکه همزمان با رشد صادرات، درآمدزایی و ارزآوری به داخل کشور نیز افزایش پیدا خواهد کرد.

#### شاهد بروکر اسی‌های اداری در دریافت وام هستیم

رحیمی در خصوص چالش‌های موجود در زمینه تأمین مواد اولیه، عنوان کرد: با توجه به افزایش قیمت مواد اولیه، اقدام به دریافت

همزمان با آغاز جنگ روسیه و اوکراین و رشد قیمت آلومینیوم تا مرز سه هزار و ۸۰۰ دلار، مشکلات تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی نیز افزایش پیدا کرد

تسهیلات بانکی کردیم اما همچنان موفق به دریافت آن نشده‌ایم. واقعیت امر این است که حمایت از تولید، در حد یک شعار است و در عمل هیچ حمایتی از تولیدکنندگان نمی‌شود. بروکر اسی‌های اداری برای دریافت تسهیلات بانکی باعث شده است بسیاری از تولیدکنندگان قید آن را بزنند و به دنبال جایگزین دیگری برای تأمین کاهش نقدینگی باشند. زمانی که حساب جاری شرکت از گردش مالی مناسبی برخوردار بود، مسئولان یک بانک دولتی وعده اعطای تسهیلات را ظرف سه روز دادند اما زمانی که سرمایه در گردش مجموعه کاهش پیدا کرد و نیازمند دریافت تسهیلات برای رفع معضلات موجود بودیم، همان افراد همکاری‌های لازم را به عمل نیاوردند.

وی با انتقاد از عملکرد دولت در زمینه حمایت از بخش خصوصی، اذعان کرد: دولت ترکیه با تخصیص مشوق‌های مختلف از تولیدکنندگان حمایت می‌کند. شرایط تولید در بعضی کشورهای همسایه به نحوی است که تولیدکننده دغدغه خاصی را در تمامی مراحل تولید ندارد و به همین دلیل، ما به دنبال سرمایه‌گذاری در کشورهای عمان و ترکیه هستیم. متأسفانه وعده‌های مسئولان چیزی جز شعار نیست و هیچ‌گاه جامه عمل به وعده‌های آن‌ها پوشانده نمی‌شود. تعداد مدیران دلسوز و متخصص در صنعت کشور به شدت کاهش یافته و همین مسئله باعث مشکلات فراوانی در تولید شده است. در حالی که اگر امکانات لازم برای تولیدکنندگان داخلی فراهم شود، توانایی رقابت با کشورهای همسایه و همچنین اروپایی نیز وجود دارد. اگرچه شرکت‌های خارجی از تکنولوژی روز دنیا برای تولید محصول استفاده می‌کنند اما در صورتی که حمایت‌های لازم از تولیدکنندگان داخلی انجام شود، به راحتی می‌توانیم بازار خاورمیانه را دست بگیریم. جدیدترین پروفیل تولیدشده در شرکت پگاه آلومینیوم اراک به منظور کارشناسی‌های بیشتر به کشور هلند ارسال شد و متوجه شدیم که خوشبختانه این محصول از استانداردهای لازم جهت عرضه در بازارهای بین‌المللی برخوردار است اما مادامی که مسئولان از ما حمایت نکنند، نمی‌توانیم پروفیل تولیدشده را به کشورهای معتبر صادر کنیم.

مدیرعامل شرکت پگاه آلومینیوم اراک در پایان یادآور شد: امروزه بسیاری از افراد که تولیدکننده نیز نیستند، اقدام به اخذ مجوز تولید می‌کنند و پس از آن، سوء استفاده‌های بسیاری را از این طریق اعم از دریافت تسهیلات کلان بانکی انجام می‌دهند. متأسفانه علی‌رغم اینکه تولیدکنندگان واقعی نیازمند حمایت دولت برای کاهش هزینه‌های تولید هستند، شاهد جولان دلالان در این بخش هستیم. امیدواریم مسئولان ذی‌ربط اقدامات لازم را برای مقابله با دلالان انجام دهند تا اندکی از مشکلات بخش تولید کاسته شود.



منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی

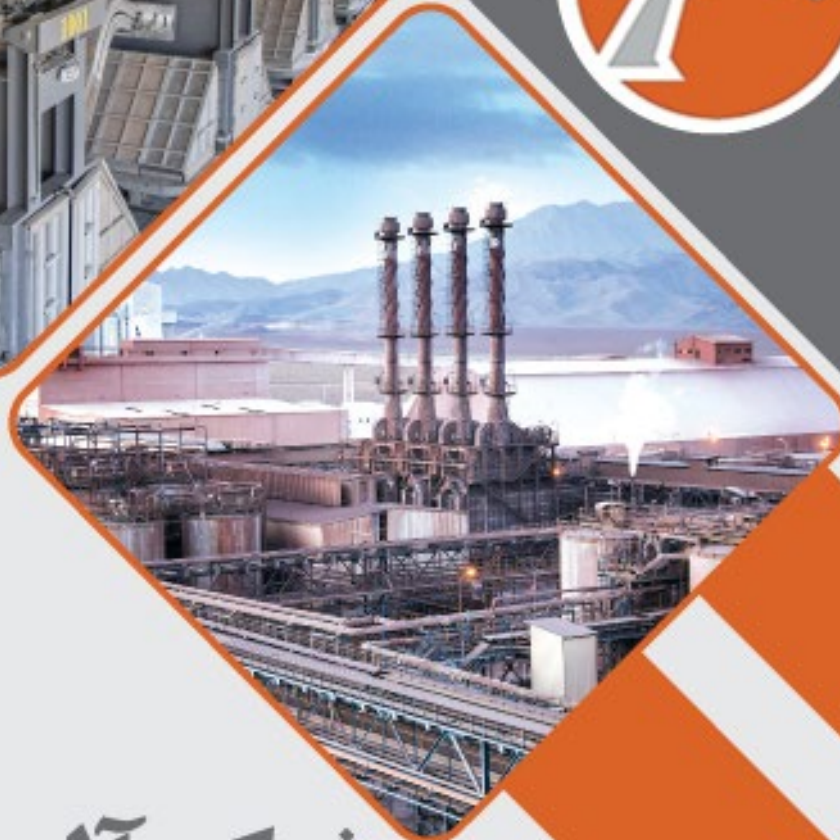
# خلیج فارس

P.G.M.I.S.E.Z

[WWW.PGSEZ.IR](http://WWW.PGSEZ.IR)

بندرعباس، کیلومتر ۱۳ بزرگراه شهید رجایی





# شرکت آلومینای ایران

اولین تولیدکننده پودر آلومینا در خاورمیانه

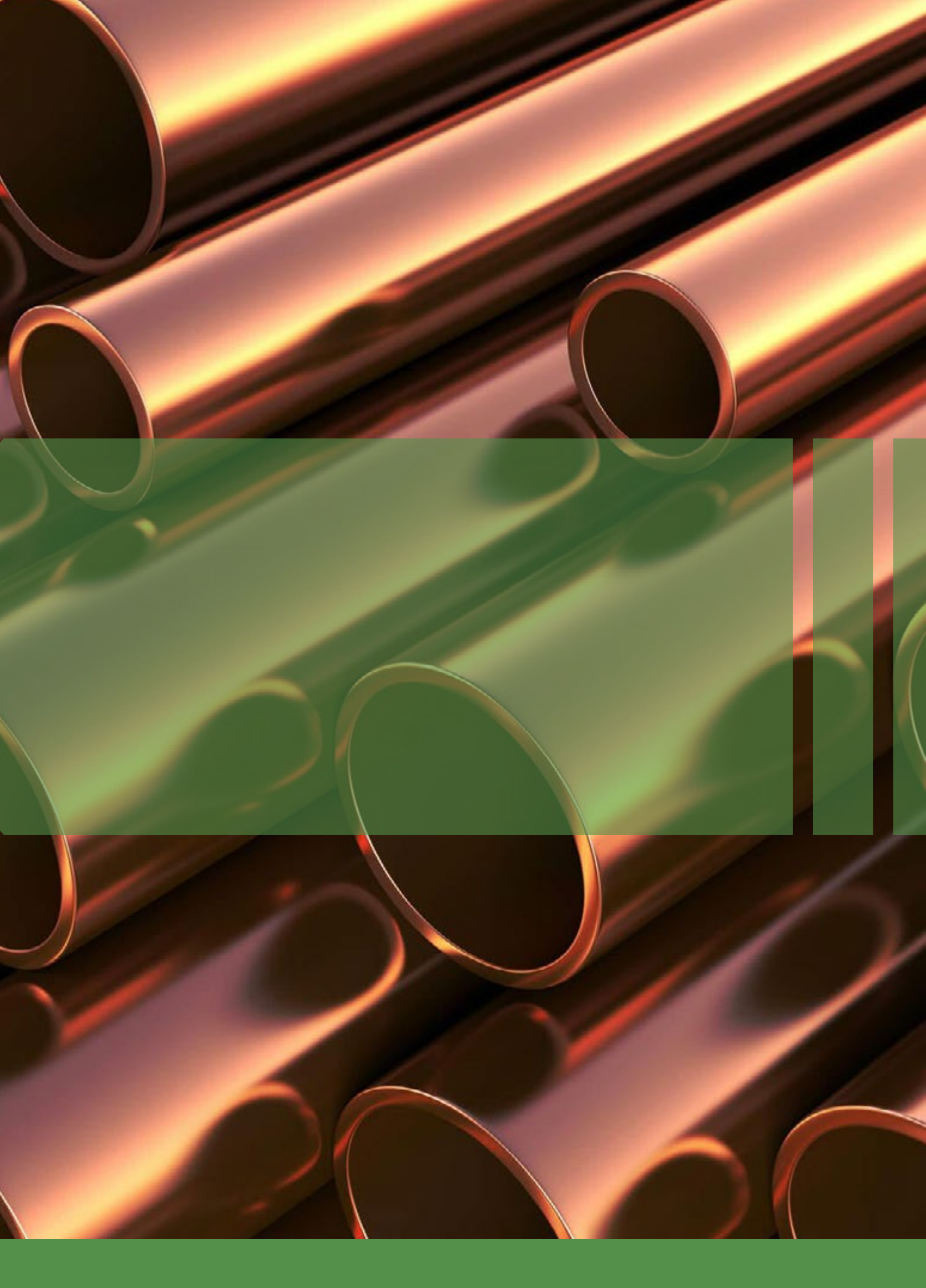
قطب سوم تولید شمش آلومینیوم در ایران

روابط عمومی: ۰۵۸-۳۲۶۰۵۵۳۰

[www.iranalumina.ir](http://www.iranalumina.ir)

کارخانه: خراسان شمالی، جاجر م، کیلومتر هفت جاده سنخواست

واحد فروش: ۰۵۸-۳۲۲۷۲۰۸۶ ، ۰۵۸-۳۲۲۷۳۰۸۱





مس

بازار سیاه ضایعات سیم و کابل

سودآوری به حداقل رسیده است

## بازار سیاه ضایعات سیم و کابل

مدیرعامل شرکت گسترش توسعه صنعت نور خاورمیانه فجر گفت: در حالی که فروش ضایعات سیم و کابل مسی باید از طریق مزایده انجام شود، شاهد جولان دلالتان و فروش آن در سطح بازار هستیم.

علی شادباد در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، بیان کرد: شرکت گسترش توسعه صنعت نور خاورمیانه فجر فعالیت خود را در زمینه بازیافت سیم و کابل مسی در سال ۱۳۹۲ آغاز کرده است. جداسازی سیم مسی از روکش PVC در این مجموعه، توسط یک دستگاه شریدر انجام می‌شود. ظرفیت تولید مس این شرکت، سالانه ۷۲۰ تن است که به دلیل کمبود مواد اولیه، قادر به تحقق کامل آن نیستیم.

### ■ جولان دلالتان در بازار ضایعات سیم و کابل

مدیرعامل گسترش توسعه صنعت نور خاورمیانه فجر در خصوص چالش‌های موجود در تامین مواد اولیه، عنوان کرد: در حالی که فروش ضایعات سیم و کابل باید از طریق مزایده انجام شود، متأسفانه بعضی ادارات ضایعات خود را با قیمت کمتر به دلالتان می‌فروشند و در ادامه این اشخاص اقدام به فروش آن با قیمت بیشتر در سطح بازار می‌کنند که همین مسئله منجر به ایجاد بازار سیاه ضایعات سیم و کابل شده است. از سوی دیگر، سازمان محیط زیست نظارت کافی بر نحوه بازیافت سیم و کابل را ندارد و گرانول آن توسط دلالتان در طبیعت سوزانده می‌شود که در نهایت باعث ایجاد عوارض زیست‌محیطی

همچون آلودگی هوا خواهد شد.

شادباد در همین راستا تصریح کرد: شرایط بازار به نحوی است که امکان دسترسی تولیدکنندگان واقعی به ضایعات سیم و کابل وجود ندارد و جولان دلالتان در بازار سیاه باعث شده است دست آن‌ها از

دشوار کرده است. بر همین اساس اگر ما بتوانیم ضایعات مورد نیاز را تامین کنیم، بازیافت را انجام خواهیم داد. در غیر این صورت، ناچار به تعطیلی مجموعه هستیم.

### ■ نیازمند بازیافت صحیح ضایعات هستیم

وی در خصوص شرایط حاکم بر بازار ضایعات سیم و کابل مسی، اظهار کرد: آنچه که باید در بازیافت ضایعات سیم و کابل مورد توجه قرار بگیرد، توجه به محیط زیست و هوای پاک است اما متأسفانه توجه خاصی به این دو مقوله مهم نمی‌شود و سود حاصل از معامله ضایعات در بازار سیاه، از اهمیت بیشتری نسبت به آلاینده‌گی آن برخوردار است. در حال حاضر، چندین هزار تن سیم اعم از ساختمانی، خودرویی و... در داخل کشور تولید می‌شود که باید پس از استفاده در یک مدت زمان مشخص، بازیافت شوند. در حالی که ما نیازمند بازیافت صحیح این محصولات هستیم، متأسفانه حجم زیادی از ضایعات در کوره‌های اطراف شهرهای بزرگ صنعتی دپو و سوزانده می‌شود. در ادامه، دود حاصل از سوختن گرانول، بر آلودگی هوای این مناطق می‌افزاید. باید توجه داشت این دود، بسیار خطرناک‌تر از سیانور و کاملاً سرطان‌زا است و بسیاری از افراد اطلاع کافی نسبت به این فاجعه زیست‌محیطی ندارند.

برخی از افرادی که در مزایده ضایعات سیم و کابل برنده می‌شوند، اقدام به فروش آن با قیمت بالاتر دسترسی تولیدکنندگان واقعی به مواد اولیه را دشوار کرده است

مواد اولیه مورد نیاز کوتاه شود. همچنین از آنجایی که نظارت کافی بر نحوه استفاده از ضایعات سیم و کابل وجود ندارد، برخی از افرادی که در مزایده ضایعات سیم و کابل برنده می‌شوند، اقدام به فروش آن با قیمت بالاتر در بازار می‌کنند که این امر دسترسی تولیدکنندگان واقعی به مواد اولیه را

## ■ جای خالی نظارت در بازار ضایعات سیم و کابل

مدیرعامل گسترش توسعه صنعت نور خاورمیانه فجر ضمن تاکید بر اهمیت نظارت صحیح مسئولان بر فرایند بازیافت، مطرح کرد: در حالی که کشورهای پیشرفته اروپایی به دنبال بازیافت اصولی ضایعات و در نتیجه کاهش آلودگی هوا هستند، هنوز امکانات و تکنولوژی لازم برای بازیافت در داخل کشور فراهم نیست. برای مثال، کاناداییکی از کشورهای شناخته شده در این حوزه است که انواع قطعات الکترونیکی با استفاده از روش‌های نوین در این کشور بازیافت می‌شوند اما این مقوله در کشور ما مغفول مانده است. این در حالی است که انواع ضایعات سیم و کابل معمولاً در انبارهایی حومه شهرهای بزرگ دپو می‌شوند که اگر آتش‌سوزی در داخل آن‌ها رخ دهد، فاجعه بزرگی رخ خواهد داد. بر همین اساس می‌توان جای خالی نظارت را در این بخش به خوبی احساس کرد و انتظار می‌رود مسئولان نظارت بیشتری بر بازار ضایعات فلزی داشته باشند.

شادباد در ادامه به فرایند بازیافت ضایعات سیم و کابل اشاره کرد و گفت: در حالت کلی، بازیافت مس فرایندی است که طی آن مواد مصرف شده مانند سیم و کابل به منظور جلوگیری از هدررفت مواد سودمند بالقوه، به محصولات و مواد تازه کاهش مصرف انرژی، کاهش آلودگی هوا

و به نوعی محیط زیست تبدیل می‌شود. فرایند بازیافت به دو روش سنتی و مدرن است که متأسفانه ما شاهد اجرای روش سنتی که همان سوزاندن سیم و کابل است در بیشتر واحدهای کوچک تولیدی در داخل هستیم. این روش در حالی اجرا می‌شود که علی‌رغم آگاهی کامل نسبت به آلاینده‌گی حاصل از آن، باز هم شاهد تداوم بازیافت به روش سنتی هستیم. در حالی که ما در داخل مجموعه با استفاده از روش مدرن که همان استفاده از تجهیزات و ماشین‌آلات است، اقدام به بازیافت سیم و کابل می‌کنیم. چراکه این روش علاوه بر حفظ مسائل زیست‌محیطی، مقرون به صرفه و با اشتغال‌زایی نیز همراه است. در این روش روکش موجود از سیم جداسازی شده و سپس درون مخزن شریدر ریخته می‌شود. در ادامه، مس موجود، خرد و آماده استفاده مجدد در صنایع مختلف می‌شود. ضمن اینکه تجهیزات مورد استفاده در مجموعه نیز تولید داخل است و در صورت تامین مواد اولیه، می‌توانیم به بهترین شکل ممکن بازیافت سیم و کابل را انجام دهیم.

## ■ مسئولان آگاهی لازم را نسبت به اهمیت بازیافت ندارند

وی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه آینده بازیافت در کشور را چطور ارزیابی می‌کنید، بیان کرد: با توجه به حجم بالای

ضایعات سیم و کابل تولید شده در کشور، به راحتی می‌توان با راه‌اندازی یک واحد کوچک تولیدی با استفاده از تجهیزات مدرن و هم‌زمان با اشتغال‌زایی و درآمدزایی، اقدام به بازیافت اصولی ضایعات کرد. البته این مهم نیازمند شناخت کافی نسبت به فرایند بازیافت است که متأسفانه بسیاری از مسئولان آگاهی لازم نسبت به آن را ندارند و بر همین اساس نمی‌توان انتظار توسعه و پیشرفت صنعت بازیافت در کشور را داشت. جای خالی مسئولان کارآمد که بتوانند اقدامات اساسی در راستای تحول صنعت بازیافت در داخل کشور را انجام دهند، به شدت احساس می‌شود و با روی کار آمدن دولت‌های جدید، ما همچنان شاهد ادامه حضور مدیران نالایق در بخش صنعت هستیم. یک میلیون خودروی فرسوده در حدود ۱۵ سال پیش، از حوزه حمل و نقل عمومی کشور خارج و وارد چرخه بازیافت شد که اقدام جهادی مناسبی در راستای مقابله با آلودگی هوا بود و امیدوار هستیم شاهد ادامه این تصمیم‌های سازنده در کشور باشیم.

مدیرعامل گسترش توسعه صنعت نور خاورمیانه فجر در پایان یادآور شد: با توجه به اهمیت بازیافت در صنایع مختلف به ویژه فلزات، دولت باید به دنبال استفاده از دانش و تکنولوژی روز با به کارگیری متخصصان داخلی باشد تا بتوانیم بهره‌وری سودمند از ضایعات موجود را داشته باشیم.



مدیرعامل شرکت کیان مس جوزم:

## سودآوری به حداقل رسیده است

مدیرعامل شرکت کیان مس جوزم گفت: با توجه به تورم حاکم بر اقتصاد کشور، درآمدها چندان مساعد نیست و در بهترین حالت ممکن، سود حاصل از تولید با هزینه‌های آن سر به سر می‌شود.

۳۰ درصد افزایش پیدا می‌کند. در این روش ابتدا عملیات خردایش انجام می‌شود و در ادامه با افزودن برخی مواد شیمیایی، فلوتاسیون یا همان شناورسازی در سلول‌های موجود به منظور پرعیارسازی مس انجام می‌شود. لازم به ذکر است که تمامی دستگاه‌ها و ماشین‌آلات موجود در مجموعه داخلی هستند و مشکل خاصی در این زمینه نداریم.

### چالش تامین قطعات یدکی

وی ضمن اشاره به تأثیر تحریم بر صنعت مس، تصریح کرد: زمانی که بعضی از قطعات مورد استفاده در خط تولید معیوب می‌شوند، ما چاره‌ای جز واردات آن‌ها نداریم. اگرچه می‌توانیم اقدام به تعمیر آن‌ها کنیم اما با توجه به اینکه این قطعات زمان مصرف مشخصی دارند، بنابراین با ۲۰ تا

بلکه بسیاری از تولیدکنندگان با مشکلات فراوانی مواجه شوند. با توجه به تورم حاکم بر اقتصاد کشور، درآمدها نیز چندان مساعد نیست و در بهترین حالت ممکن، سود حاصل از تولید با هزینه‌های مرتبط با آن سر به سر می‌شود. شرایط به نحوی است که اگر خط تولید کارخانه به مدت یک ماه متوقف شود، ما با بدهکاری حداقل سه تا چهار میلیارد تومانی مواجه خواهیم شد و این مسئله ادامه فعالیت را بسیار دشوار خواهد کرد.

رفیعی در ادامه به فرایند تولید در این مجموعه اشاره کرد و گفت: کنسانتره مس به روش فلوتاسیون در شرکت کیان مس جوزم به دست می‌آید. در واقع هدف از فلوتاسیون، پرعیارسازی خاک معدنی به منظور استفاده بهینه از آن است. برای مثال، عیار مس موجود در ۱۰۰ کیلوگرم خاک، ۰،۵ تا ۰،۶ درصد است که پس از فرایند فلوتاسیون به ۲۵ تا

حسین رفیعی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» عنوان کرد: شرکت کیان مس جوزم فعالیت خود را در زمینه تولید کنسانتره مس در سال ۱۳۸۶ در شهر بابک آغاز کرده است. در حال حاضر ۶۰ نفر به صورت مستقیم در مجموعه مشغول فعالیت هستند. وی در خصوص ظرفیت تولید و نحوه تامین مواد اولیه، بیان کرد: ظرفیت تولید مجموعه، ۳۰۰ هزار تن در سال است که در حال حاضر با یک سوم آن مشغول فعالیت هستیم و امیدواریم تا بتوانیم این میزان را به ۵۰۰ هزار تن نیز افزایش دهیم. ضمن اینکه خاک معدنی مورد نیاز را از شرکت ملی صنایع مس ایران تامین می‌کنیم و بر اساس قرارداد، کنسانتره مس را تحویل این شرکت می‌دهیم. از آنجایی که «فملی» یکی از بزرگ‌ترین تولیدکنندگان مس کشور است، بنابراین چالش خاصی در زمینه تامین مواد اولیه نداریم و به دنبال اجرای طرح توسعه جهت اشتغال‌زایی و افزایش ظرفیت تولید با حمایت شرکت مس هستیم.

### کاهش نقدینگی، تولید را دشوار

کرده است

مدیرعامل شرکت کیان مس جوزم در ارتباط با چالش‌های موجود در بخش تولید، بیان کرد: افزایش هزینه‌های تولید از یک سو و کاهش نقدینگی از سوی دیگر باعث شده است نه تنها ما





می‌کنیم، از عیار بالاتری نسبت به نمونه‌های مشابه این محصول برخوردار است. چراکه کنسانتره تولیدی باید به شرکت مس تحویل داده شود و از آنجایی که این شرکت بزرگ‌ترین صادرکننده محصولات فلزی کشور است، بنابراین چاره‌ای جز تولید محصول با بیشترین میزان کیفیت نداریم.

مدیرعامل شرکت کیان مس جوزم ضمن تأکید بر اهمیت نظارت دولت بر بازار ارز، بیان کرد: از آنجایی که مس بر اساس بورس فلزات لندن قیمت‌گذاری می‌شود و نرخ ارز تأثیر بسزایی در این زمینه دارد، بنابراین از بانک مرکزی انتظار داریم نظارت‌های لازم در سطح بازار جهت تثبیت نرخ ارز را انجام دهد. زمانی که نرخ ارز در داخل کشور به یک‌باره چند برابر شد، ما ناچار به تعطیلی دو خط تولید و متحمل ضرر ۱۲ میلیارد تومانی در سال ۱۳۹۷ شدیم. در حالی که اگر یک نرخ واحد برای ارز در نظر بگیرند، تولیدکننده می‌تواند برنامه‌ریزی مشخصی برای تولید خود داشته باشد و متحمل چنین زیان‌های مالی هنگفتی نخواهد شد.

### ■ قطعی و گرانی برق

رفیعی در ادامه به چالش قطعی برق اشاره و تأکید کرد: یکی از مهم‌ترین معضلات بخش تولید، قطعی حامل‌های انرژی به ویژه برق است. مادامی که به روزهای گرم سال نزدیک می‌شویم، باید در انتظار سهمیه‌بندی و قطعی برق باشیم. از سوی دیگر، هزینه برق مجموعه در سال گذشته ۱۰ برابر شد و به نظر می‌رسد قیمت برق در سال جاری دوباره افزایش پیدا کند. با این شرایط، تولیدکننده نیز چاره‌ای جز پرداخت قبض صادرشده ندارد و اگر در زمان مقرر اقدام به پرداخت آن نکند، برق مجموعه قطع خواهد شد و در نهایت ظرفیت تولید کاهش پیدا خواهد کرد.

وی در پایان یادآور شد: افزایش ۲۰۰ هزار تنی ظرفیت تولید را جهت اجرای طرح توسعه در نظر گرفته‌ایم که در صورت تأیید شرکت ملی صنایع مس ایران، با اشتغال‌زایی ۷۰ تا ۸۰ نفر همراه خواهد بود که امیدوار هستیم هرچه زودتر موفق به اجرای آن شویم.

۳۰ برابر قیمت واقعی اقدام به واردات این قطعات می‌کنیم. در حالی که اگر تحریم‌ها وجود نداشت، با فروش عمده این قطعات در سطح بازار، قیمت‌ها متعادل‌تر می‌شد. نکته جالب اینکه قیمت قطعات تولید شده در داخل نیز به شکل عجیبی افزایش پیدا کرده و به عنوان مثال، قیمت یک بلبرینگ دو میلیون تومانی به ۱۰ میلیون تومان افزایش یافته است. همچنین با توجه به قیمت‌گذاری مس بر اساس بورس فلزات لندن و رشد قیمت جهانی مس که به حدود ۹ هزار و ۴۰۰ دلار رسیده، افزایش نرخ دلار نیز تولیدکنندگان کنسانتره مس را با چالش روبه‌رو کرده است و تولید در چنین شرایطی مقرون به صرفه نیست. این تولیدکننده کنسانتره مسی اضافه کرد: ما همکاری متقابل و سازنده‌ای با شرکت ملی صنایع مس ایران داریم و فعالیت مجموعه به این صورت است که خاک معدنی را از این شرکت خریداری می‌کنیم و سپس کنسانتره مس را تحویل می‌دهیم. شرکت ملی مس کنسانتره تولیدشده را با نرخ ارز نیمایی از ما خریداری می‌کند و با نرخ آزاد به فروش می‌رساند. بر همین اساس سود چندانی عاید ما نمی‌شود و نوسان نرخ ارز تأثیر مستقیم بر فعالیت مجموعه ما دارد.

رفیعی چشم‌انداز صنعت مس را مثبت ارزیابی کرد و گفت: با توجه به افزایش تقاضای جهانی مس، قیمت این فلز افزایش پیدا کرده است و به نظر می‌رسد این روند همچنان ادامه‌دار باشد. بر همین اساس می‌توان آینده روشنی را برای آن متصور شد و به نظر می‌رسد با سرمایه‌گذاری در این صنعت، بتوانیم شاهد اشتغال‌زایی و ارزآوری بیشتری برای کشور باشیم.

### ■ به دنبال تولید کنسانتره با عیار بالا هستیم

وی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه کیفیت کنسانتره مس تولیدشده در مجموعه خود را چطور ارزیابی می‌کنید، اظهار کرد: کیفیت خاک معدنی که از شرکت ملی صنایع مس ایران دریافت می‌کنیم، بسیار مرغوب است و بر همین اساس کنسانتره‌ای که در مجموعه تولید

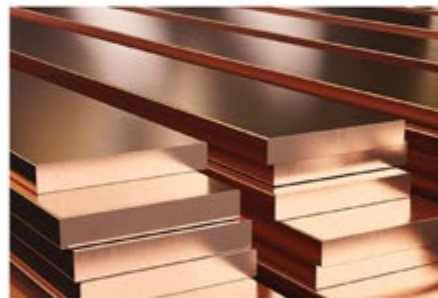
افزایش هزینه‌های تولید از  
یک سو و کاهش نقدینگی  
از سوی دیگر باعث شده  
است نه تنها ما بلکه بسیاری  
از تولیدکنندگان با مشکلات  
فراوانی مواجه شوند



شرکت صنایع مس شهید باهنر

Bahonar Copper Industries Co.

بزرگترین تولید کننده محصولات  
نیمه تمام مس و آلیاژهای مس در خاورمیانه



[www.csp.ir](http://www.csp.ir)



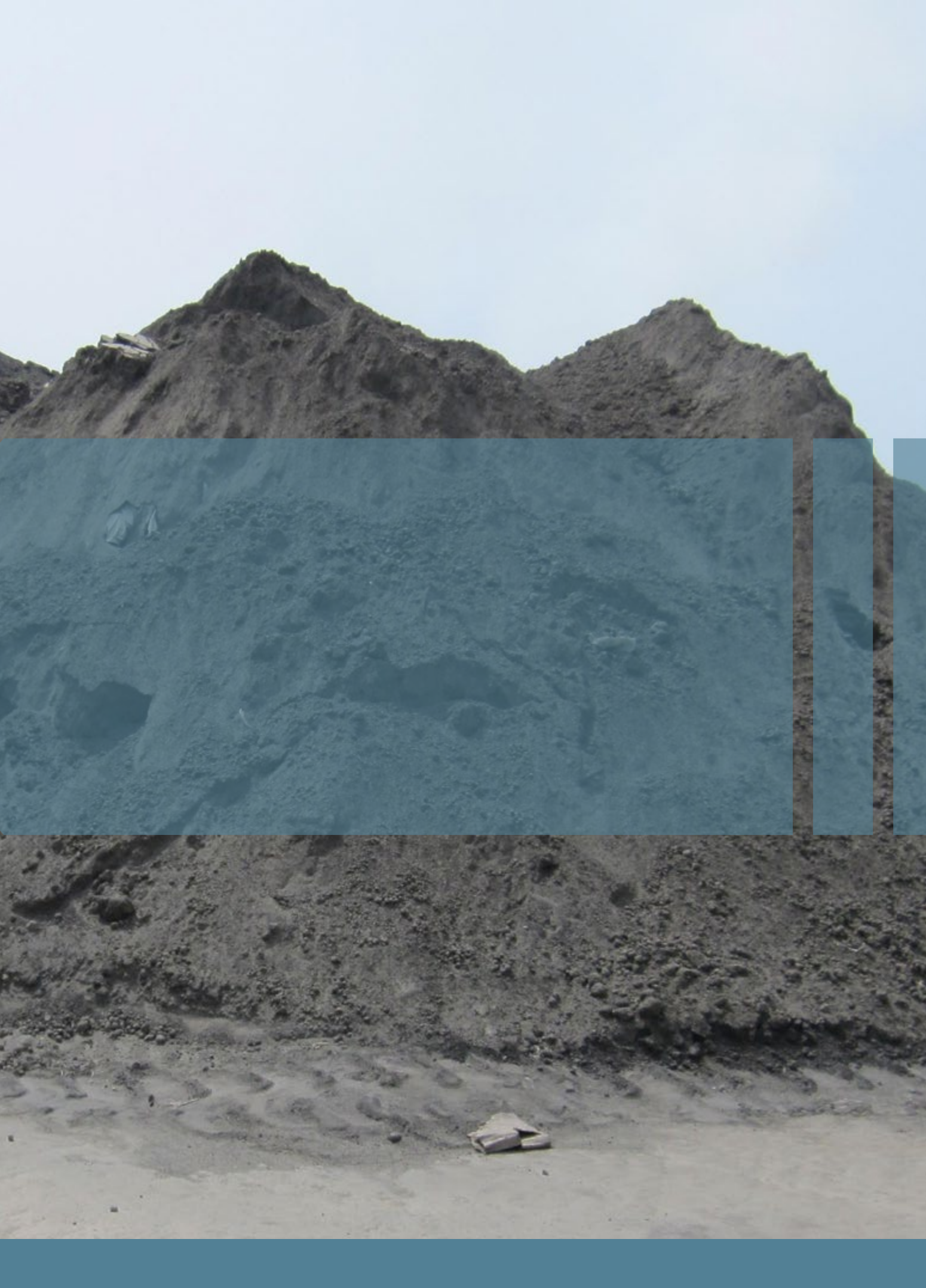


MIDDLE EAST  
MINES & MINERAL INDUSTRIES  
DEVELOPMENT HOLDING Co.



[www.midhco.com](http://www.midhco.com)





# سرب و روی

جولان دلالان با استفاده از جواز تولید کنندگان

ضرورت بازنگری در واردات باتری فرسوده

مدیرعامل شرکت تدبیر صنعت آیندگان قرن هشدار داد:

## جولان دلالت با استفاده از جواز تولیدکنندگان

مدیرعامل شرکت تدبیر صنعت آیندگان قرن گفت: در حالی که تولیدکنندگان داخلی به شدت نیازمند باتری فرسوده برای تولید شمش سرب هستند، شاهد واسطه‌گری در این زمینه هستیم.

سود حاصل از تولید به جیب واسطه‌ها خواهد رفت و در نهایت همه چیز به ضرر تولیدکننده تمام می‌شود. متأسفانه این اتفاق منجر به تعطیلی بسیاری از واحدهای تولیدکننده شمش در سال ۱۴۰۰ شد. در واقع، شرکت‌های تولیدکننده باتری نو، به جای خرید ماده اولیه از تولیدکنندگان واقعی مانند شرکت تدبیر صنعت آیندگان قرن، به سراغ واسطه‌هایی که از قبل تعیین شده‌اند و مدت‌های طولانی است که به صورت غیرقانونی در این زمینه فعالیت دارند، می‌روند و از این طریق ضمن

مسئله منجر به زیان‌دهی واحدهای تولیدی شمش سرب در سال قبل شد و سود حاصل از تولید به حدود ۰٫۱ تا ۰٫۲ درصد رسید که به هیچ وجه مقرون به صرفه نیست.

### ■ تعطیلی بیش از ۹۵ درصدی واحدهای تولیدی شمش سرب

وی افزود: از سوی دیگر، خرید شمش سرب از طریق واسطه‌ها به جای تولیدکنندگان واقعی انجام می‌شود. مشخص است که در چنین شرایطی،

اسفندیار حسینی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، بیان کرد: صنعت سرب در سال ۱۴۰۰ با چالش‌های فراوانی همراه بود که تاثیر مستقیم بر عملکرد تولیدکنندگان شمش سرب گذاشت. کاهش عرضه باتری فرسوده که ماده اولیه مورد نیاز برای تولید شمش است، مهم‌ترین معضل ما در سال گذشته بود. با توجه به شرایط حاکم بر بازار، تعداد تولیدکننده و بازیافت‌کننده باتری فرسوده از عرضه‌کننده آن پیشی گرفته است که همین





دور زدن قوانین موجود، به راحتی به تولید محصول می‌پردازند. به جرات می‌توان گفت جتولان واسطه‌ها در بازار، قدرت مانور را از تولیدکنندگان شمش گرفته است که این اتفاق از اواخر سال ۱۳۹۹ آغاز و تا همین لحظه نیز ادامه داشته است. زمانی که یک تولیدکننده نتواند محصول نهایی خود را در بازار به فروش برساند، چاره‌ای جز تعطیلی نخواهد داشت و به همین علت بیش از ۹۵ درصد واحدهای تولیدی شمش سرب به ورطه تعطیلی کشیده شده‌اند.

مدیرعامل شرکت تدبیر صنعت آیندگان قرن در ادامه به قوانین دست و پاگیر موجود در صنعت سرب اشاره کرد و گفت: دولت از خرداد ماه سال گذشته اقدام به افزایش پلکانی قیمت گاز کرد که بهای گاز مصرفی مجموعه در حدود چهار برابر افزایش یافت. متأسفانه قیمت گاز در سال جاری به میزان ۱۰ برابر رشد پیدا کرد و این در حالی است که ما چند هفته قبل اقدام به پرداخت مابه‌التفاوت قبض گاز صادرشده برای سال گذشته کردیم که قیمت گاز، از ۲۰۰ تومان به ازای هر متر مکعب به دو هزار تومان افزایش یافته است. از سوی دیگر، برخی از تولیدکنندگان شمش در سال گذشته اقدام به کسب مجوز ورود موقت کالا کردند و این مجوزها را در اختیار واسطه‌های عراقی قرار دادند. این امر، قدرت رقابت‌پذیری تولیدکنندگان داخلی را به منظور تامین ماده اولیه از کشورهای همسایه به شدت کاهش داده است؛ چراکه این اشخاص، تولیدکنندگان واقعی نیستند و از مجوز صادر شده نیز برای واسطه‌گری استفاده می‌کنند.

### ورود موقت، دست واسطه‌ها را باز گذاشته است

حسینی در خصوص شرایط و مراحل ورود موقت کالا در صنعت سرب، عنوان کرد: بسیاری از تولیدکنندگان شمش سرب با کسب مجوز ورود موقت کالا، اقدام به واردات باتری فرسوده به عنوان ماده اولیه می‌کنند و در ادامه مکلف به صادرات ۶۰ درصد شمش سرب تولیدی خود هستند. این در حالی است که عمده اشخاصی که مجوز ورود

موقت کالا دارند، تولیدکننده واقعی شمش نیستند و اگرچه موفق به دریافت پروانه بهره‌برداری نیز شده‌اند اما هدف از این اقدام، تنها واردات باتری و در ادامه صادرات شمش است تا بتوانند به سوددهی در این زمینه دست پیدا کنند. در واقع این افراد، مجوز خود را در اختیار واسطه‌ها قرار می‌دهند و آن‌ها اقدام به واردات باتری فرسوده می‌کنند. از آنجایی که ظرفیت تولید مندرج در پروانه بهره‌برداری این مجموعه‌ها از سایر شرکت‌ها مانند تدبیر صنعت آیندگان قرن بیشتر است، بنابراین ما ناچار به خرید باتری فرسوده با قیمت دلخواه از آن‌ها هستیم. در چنین شرایطی، صاحب جواز و همچنین واسطه‌ها به سود مورد نظر خود دست پیدا می‌کنند و این تولیدکننده واقعی است که متحمل ضررهای مالی فراوانی می‌شود.

وی ضمن انتقاد از جای خالی نظارت در صنعت سرب، تصریح کرد: متأسفانه کارشناسی‌های لازم جهت صدور مجوز ورود موقت به شرکت‌های تولیدکننده شمش سرب انجام نشده است. مسئولان امر باید در ابتدا شرایط تولید در یک واحد صنعتی اعم از نیروی انسانی، هزینه حامل‌های انرژی، دارایی، مالیات و... را بررسی کنند و سپس مجوز واردات موقت را صادر کنند. بر همین اساس، ظرفیت اسمی مندرج در پروانه بهره‌برداری یک شرکت نباید معیار ورود موقت باشد که متأسفانه این چالش در واحدهای تولیدی استان قم وجود دارد. برای مثال، ظرفیت تولید شرکت تدبیر صنعت آیندگان قرن ۲۱ هزار تن در سال است که با نیروی انسانی بالغ بر ۵۰ نفر طی سال‌های گذشته مشغول فعالیت هستیم. نکته جالب اینکه مسئولان، مجوز دو تا سه هزار تن برای واردات باتری برای مجموعه ما صادر می‌کنند؛ در حالی که این میزان برای یک شرکت با ظرفیت اسمی ۱۵ هزار تن، سه برابر و تعداد نیروی انسانی شاغل در آن، چهار تا پنج نفر است. این تولیدکننده نیز تنها یک هزار تن شمش سرب تولید می‌کند و باقی‌مانده باتری خود را به واسطه می‌فروشد و ما نیز برای اینکه بتوانیم ماده اولیه مورد نیاز خود را تامین کنیم، ناچار به خرید از همین واسطه‌ها هستیم.

کاهش عرضه باتری فرسوده که ماده اولیه مورد نیاز برای تولید شمش است، مهم‌ترین معضل ما در سال گذشته بود

## ■ استفاده از خاک معدنی بهتر از باتری فرسوده است

مدیرعامل شرکت تدبیر صنعت آیندگان قرن در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه شرایط تولید شمش سرب با استفاده از باتری و خاک معدنی را چطور ارزیابی می‌کنید، اظهار کرد: با توجه به کمبود باتری فرسوده در داخل، به نظر می‌رسد تولید شمش با استفاده از خاک بازدهی بهتری دارد. البته لازم به ذکر است که در این بخش نیز ما شاهد خام‌فروشی کنسانتره هستیم و امکان تهیه خاک برای تولیدکنندگان شمش نیز دشوار شده است. بر همین اساس، برخی از فعالان این صنعت، اقدام به واردات خاک از کشورهای همسایه مانند ترکیه با قیمت ارزان‌تر و کیفیت مرغوب‌تر می‌کنند و رغبتی به خرید خاک معدنی از بورس کالای ایران ندارند.

حسینی ضمن انتقاد از نگاه غیرکارشناسانه به صنعت سرب در کشور، گفت: دولت نه تنها از تولیدکنندگان شمش سرب حمایت نمی‌کند بلکه شاهد کارشکنی‌های فراوان از جانب بعضی سازمان‌ها در این صنعت هستیم. متأسفانه دانش کافی در زمینه بازیافت ضایعات به ویژه باتری فرسوده در کشور وجود ندارد و به نظر می‌رسد برخی از مسئولان نمی‌خواهند تولیدکنندگان به این فناوری دست پیدا کنند. لازم به ذکر است که امکان خرید باتری فرسوده خشک برای هیچ شرکتی وجود ندارد؛ چراکه بنا بر اعلام سازمان محیط زیست، تکلیف آب اسیدی باتری فرسوده پیش از خریداری توسط واحدهای تولیدی مشخص نیست و بر همین اساس، تولیدکنندگان را مکلف به خرید آب اسیدی و خنثی‌سازی با استفاده از دستگاه‌های مکانیزه کرده‌اند. کارشناسان سازمان محیط زیست، همکاری‌های لازم با تولیدکنندگان شمش سرب را ندارند و همین مسئله شرایط را برای تولید دشوار کرده است.

## ■ امکان امحای پسماند سرب وجود ندارد

وی در ادامه به کاربرد سرب در صنایع

مختلف اشاره و بیان کرد: سرب، از کاربردهای فراوانی در صنایع مختلف برخوردار است که متأسفانه در کشور ما به آن‌ها اهمیت داده نمی‌شود و این نگرش به وجود آمده است که سرب، یک صنعت آلاینده است. در حالی که بسیاری از کشورهای مطرح اروپایی از یک لایه نازک سرب در سقف‌های ساختمانی به منظور افزایش استحکام استفاده می‌کنند و این فلز نقش مهمی در ساخت تجهیزات نظامی دارد.

مسئولان امر باید در ابتدا شرایط تولید در یک واحد صنعتی اعم از نیروی انسانی، هزینه‌های حامل‌های انرژی، دارایی، مالیات و... را بررسی کنند و سپس مجوز واردات موقت را صادر کنند

از سوی دیگر، بسیاری از تولیدکنندگان شمش سرب با چالش امحای پسماندهای موجود در داخل کشور روبه‌رو هستند. ما تمام تلاش خود را جهت امحای پسماندهای موجود با کمترین میزان خسارت به محیط زیست انجام می‌دهیم اما حجم ناچیزی از سرب پس از این فرایند باقی می‌ماند که با توجه به تاکید سازمان محیط زیست، ناچار به تحویل آن با قیمت محدود به واحدهای بازیافت‌کننده سرب هستیم. در حالی که این شرکت‌ها نیز سرب را با قیمت دو میلیون تومان به ازای هر تن خریداری می‌کنند و نه تنها اقدام به امحای آن نمی‌کنند، بلکه سرب را در مناطق دور افتاده در اطراف شهرهای بزرگ خاک می‌کنند. در کشورهای پیشرفته اروپایی با علم به اینکه امکان امحای سرب وجود ندارد، از این فلز در راه‌سازی به

عنوان ماده اولیه مورد نیاز زیرساخت‌های لازم استفاده می‌شود.

این تولیدکننده شمش سرب در ارتباط با تاثیر نوسان نرخ ارز بر قیمت سرب، مطرح کرد: افزایش نرخ دلار، چالش مهمی است که بسیاری از تولیدکنندگان با آن مواجه هستند و ما نیز ناچار به تغییر چندباره قیمت شمش در طول یک روز به دلیل نوسان نرخ ارز هستیم. در واقع قیمت مشخصی برای شمش وجود ندارد و بر همین اساس، تولیدکنندگان دچار سردرگمی شده‌اند. همچنین یک استاندارد مشخص برای تولید شمش در سطح جهانی وجود دارد که تولیدکنندگان مکلف به رعایت آن هستند. بنابراین سازمان‌های غیرمرتبط مانند محیط زیست نباید در امور مربوط به تولید شمش سرب به ویژه حوزه بازرگانی ورود کنند تا تولیدکننده بتواند فعالیت خود را به صورت هدفمند انجام دهد.

## ■ چشم‌انداز روشنی برای صنعت سرب وجود ندارد

حسینی چشم‌انداز صنعت سرب را نامناسب ارزیابی و تاکید کرد: با توجه به شرایط حاکم بر صنعت سرب، نمی‌توان آینده روشنی را برای آن متصور شد. متأسفانه تعداد شرکت‌هایی که به اسم تولید وارد این عرصه می‌شوند و در ادامه تنها به فکر فاکتورسازی و منفعت خود هستند، در حال افزایش است که این مسئله، عملکرد تولیدکنندگانی که هدفی جز اشتغال‌زایی و درآمدزایی برای تعداد محدودی کارگر ندارند را تحت تاثیر قرار می‌دهد. این معضل، نه تنها در صنعت سرب بلکه در بسیاری از صنایع دیگر نیز وجود دارد و امیدوار هستیم با گذشت زمان شرایط کمی بهتر شود.

وی در پایان یادآور شد: در حال حاضر با ۳۰ تا ۴۰ درصد ظرفیت تولید مشغول فعالیت هستیم و امیدواریم در صورتی که شرایط بهبود پیدا کند، با تمام توان به تولید خود ادامه دهیم که تحقق این امر، مستلزم حمایت دولت از واحدهای تولیدی و همکاری سازنده با فعالان بخش خصوصی است.

## ضرورت بازنگری در واردات باتری فرسوده

معاون توسعه معادن و صنایع معدنی «ومعدان» گفت: کمبود باتری فرسوده، مهم‌ترین چالش تولیدکنندگان شمش سرب در داخل کشور است که ضرورت دارد دولت هر چه سریع‌تر اقدامات لازم در راستای تسریع واردات آن را انجام دهد.

سرب و روی است که علاوه بر این، با معضلات فراوان دیگری نیز روبه‌رو هستند. دخالت بعضی سازمان‌های دولتی در صنعت سرب، شرایط را دشوارتر از قبل کرده است و چاره‌ای جز بازنگری اساسی در نحوه سیاست‌گذاری واردات باتری فرسوده وجود ندارد.

وی در پایان یادآور شد: در طرح جامع سرب و روی، چشم‌انداز ۲۰ ساله برای صنعت سرب در نظر گرفته شده است. دو صنعت سرب و روی به صورت جداگانه در این طرح بررسی شده‌اند و برای هر کدام از این فلزات، طرح‌ها و برنامه‌های مجزایی تعریف شده است. امیدوار هستیم این طرح به عنوان یک سند بالادستی، هر چه سریع‌تر از جانب وزارت صنعت، معدن و تجارت ابلاغ و تعیین تکلیف شود. چراکه لازم است تا نقش دولت و بخش خصوصی به صورت جداگانه تعریف و وظایف هر کدام مشخص شود تا در آینده نزدیک بتوانیم شاهد رونق دوباره صنعت سرب کشور باشیم.

صادرات و واردات، یکی از مهم‌ترین چالش‌های موجود در صنعت سرب است. بنابراین باید اقدامات لازم جهت تثبیت شرایط موجود در حوزه تجارت خارجی کشور انجام شود تا تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاران بتوانند برنامه‌ریزی حداقل یک تا دو ساله در این صنعت داشته باشند. در واقع اگر قرار باشد قوانین هر چند ماه یک‌بار دستخوش تغییر شود، بنابراین تولیدکننده بلا تکلیف خواهد شد که این مسئله به نفع صنعت کشور نیست. باید یک چشم‌انداز مشخص در درازمدت برای صادرات و واردات در نظر گرفته شود تا تولیدکنندگان مختلف بتوانند با خیال آسوده‌تری به فعالیت خود در این بخش بپردازند.

معاون توسعه معادن و صنایع معدنی «ومعدان» تصریح کرد: در همین راستا باید یک فرمول مشخص برای تعیین عوارض صادراتی و وارداتی تعریف شود تا در صورت افزایش نرخ جهانی فلزات، تولیدکنندگان سردرگم نشوند. چراکه این مسئله، دغدغه بسیاری از فعالان صنعتی به ویژه در حوزه

امین صفری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» بیان کرد: شمش سرب در داخل کشور عمدتاً با استفاده از مواد ثانویه که همان باتری فرسوده است، تولید می‌شود و خاک معدنی، سهم ۲۰ درصدی از تولید این محصول را دارد. صنعت سرب، به شدت به واردات باتری فرسوده از سایر کشورها وابسته است و سیاست‌گذاری‌های لحظه‌ای در زمینه واردات این ماده اولیه، باعث شده است تا تولیدکنندگان شمش با چالش‌های فراوانی مواجه شوند. از سوی دیگر، هرگونه تغییر در روند تولید و قیمت شمش سرب، تأثیر مستقیم بر شرایط حاکم در صنعت روی خواهد گذاشت. چراکه سرب بخش مهمی از مواد اولیه مورد نیاز این صنعت را شامل می‌شود و بر همین اساس، تأثیر بسزایی در تولید روی و مواد جانبی آن دارد.

وی افزود: در زمینه تولید سرب با استفاده از خاک معدنی، بخش عمده‌ای از مواد اولیه مورد نیاز تولیدکنندگان، از معدن سرب و روی انگوران تامین می‌شود که متأسفانه ذخایر اکسیدی این معدن نیز رو به پایان است. امیدوار هستیم تا پایان سال جاری، شاهد بهره‌برداری از معدن سرب و روی مهدی‌آباد باشیم تا بتوانیم با تولید کنسانتره کافی، خوراک مورد نیاز فعالان صنعت سرب را تامین کنیم. بدون شک، راه‌اندازی این معدن به توسعه و پیشرفت صنعت سرب کمک شایانی خواهد کرد که تأثیر آن در سایر صنایع مانند روی نمایان خواهد شد.

معاون توسعه معادن و صنایع معدنی «ومعدان» عنوان کرد: وضع قوانین و بخشنامه‌های جدید در







# بورس و اقتصاد

توسعه از معدن، برندسازی یکپارچه، تولید پایدار





## توسعه از معدن، برندسازی یکپارچه، تولید پایدار

هلدینگ میدکو با استراتژی ایجاد یکپارچگی در زنجیره تولید و استفاده از تیم مدیریتی قوی و مجرب در حوزه معدن و صنایع معدنی توانسته در مدت کوتاه فعالیت خود، بسیاری از طرح‌های توسعه‌ای را به ثمر برساند و برند خود را به عنوان یکی از ۱۰۰ شرکت برتر ایران مطرح سازد.

صنایع معدنی اجرا کند، شرکت مادر تخصصی توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (میدکو) است. این شرکت با بهره‌مندی از پشتوانه مالی قوی و همچنین مدیران بسیار مجرب حوزه معدن و صنایع معدنی، توانسته طی عمر نسبتاً کوتاه خود، پله‌های ترقی را با سرعتی دوچندان یکی پس از دیگری بپیماید و طرح‌های خود را در این حوزه به ثمر برساند. استفاده از کادر مدیریتی بسیار مجرب و علمی، به کارگیری نخبگان حوزه معدن و صنایع معدنی، استفاده از منابع مالی مطمئن همراه با طرح‌های توجیهی فنی و اقتصادی قوی موجب شده این شرکت در مدت نسبتاً کوتاه فعالیت خود، در میان ۱۰۰ شرکت برتر ایران قرار گیرد و شرکت‌های زیر مجموعه آن نیز با توجه به عملکرد خوب در زمینه‌های مختلف، موفقیت‌های بسیاری کسب کردند.

هلدینگ میدکو شعار خود را «توسعه ما از معدن آغاز می‌شود» قرار داده و در چشم‌انداز خود تبدیل شدن به «هلدینگ معدنی و صنایع معدنی برتر در خاورمیانه با کلاس جهانی» را دیده

در زنجیره تولید است. یکپارچگی در زنجیره تولید به معنای آن است که همه حلقه‌های زنجیره در یک صنعت به صورت تسبیح‌وار به یکدیگر وصل باشند و گسست و جدایش میان آن‌ها وجود نداشته باشد. به طوری که محصول هر واحد، خوراک واحد بعدی بوده و این روند تا محصول نهایی ادامه یابد. نکته مهم دیگر در خصوص عوامل موفقیت یک زنجیره، اتصال آن به بازار مصرف است. پس می‌توان گفت عوامل موفقیت در بخش معدن و صنایع معدنی شامل سرمایه‌گذاری توسط گروه‌های توانمند مالی و اقتصادی، مدیریت باتجربه، اکتشاف و بهره‌برداری از معدن، احداث واحدهای فراوری تا محصول نهایی و اتصال به بازارهای هدف داخلی و صادراتی است.

### توانمندی بالای هلدینگ میدکو در معدنکاری

یکی از شرکت‌های بزرگ و توانمندی که توانسته با ایجاد یکپارچگی در زنجیره تولید، طرح‌های توسعه متعددی را در حوزه معدن و

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، بخش معدن یکی از مزایای اصلی کشور ما محسوب می‌شود و ایران از دیرباز به عنوان یکی از کشورهای معدنی و دارای پتانسیل فراوان در این زمینه معرفی شده است. طی سال‌های اخیر نیز با توجه به اکتشافات صورت گرفته و یافتن پتانسیل‌های مناسب معدنی، سرمایه‌گذاری‌های متعددی توسط بخش‌های مختلف دولتی و خصوصی انجام شده و ثمره این سرمایه‌گذاری‌ها به ویژه در زنجیره فولاد، خودکفایی کشور از واردات محصولات فولادی بوده است. در همین حال بخش معدن و صنایع معدنی به گواه بسیاری از کارشناسان می‌تواند بهترین جایگزین برای درآمدهای نفتی باشد و حضور سرمایه‌گذاران به همراه مدیران موفق در این حوزه، می‌تواند کشور را در رسیدن به درآمد صفر نفتی و ایجاد ارزش افزوده از بخش معدن یاری کند.

یکی از بهترین راهکارها برای ایجاد ارزش افزوده در بخش معدن و صنایع معدنی، ایجاد یکپارچگی



است. همچنین هدف این شرکت «ارتقای ارزش سهام سهامداران، رضایت ذی‌نفعان، ارتقای رتبه جهانی» و مأموریت آن «ایجاد ارزش پایدار و بلندمدت برای سهامداران از طریق طراحی، اجرا و توسعه معادن و صنایع معدنی»، «ایجاد مدل برای توسعه معدن و صنایع معدنی» و «ارتقای سطح مدیریت، فناوری و سهم در تولید ناخالص داخلی» عنوان شده است. بر این اساس هلدینگ میدکو سه گروه شرکت را با عنوان شرکت‌های تولیدی، شرکت‌های خدماتی و شرکت‌های بازرگانی تاسیس کرده است.

شرکت‌های تولیدی هلدینگ میدکو عبارتند از فولاد زرنده ایرانیان، فولاد سیرجان ایرانیان، فولاد بوتیای ایرانیان، بابک مس ایرانیان، فروسیلیس غرب پارس، فراوران زغالسنگ پادانا و گسترش و نوسازی معادن خاورمیانه. همچنین شرکت‌های خدماتی میدکو شامل مهندسی معیار صنعت خاورمیانه، ساختمانی گسترش و نوسازی صنایع ایرانیان (مانا)، کاراوران صنعت خاورمیانه، سمنگان ترابری ایرانیان، توسعه ساخت و نصب صنایع بتنی و فلزی گسترش ماناساز آبیگ، پژوهش و نوآوری فراتا ایرانیان و شرکت مدیریت ساخت تجهیزات معادن و صنایع معدنی ایرانیان

می‌شود. ضمن اینکه این شرکت سه زیرمجموعه در حوزه بازرگانی با عنوان شرکت بازرگانی آفتاب درخشان خاورمیانه، شرکت GMI Project Ltd و شرکت WMY در اختیار دارد.

### ۷۰۶ میلیون تن ذخیره معدنی میدکو

هلدینگ میدکو شعار خود را توسعه از معدن قرار داده و بر این اساس چندین معدن در اقصی نقاط کشور در اختیار دارد که شامل معادن سنگ آهن، مس، زغال سنگ، سیلیس، دولومیت و آهنک در سه استان کرمان، یزد و همدان قرار دارند. ذخایر معدنی میدکو به ۷۰۶ میلیون تن می‌رسد. معادن سنگ آهن میدکو تنها در استان کرمان واقع شده‌اند که شامل آنومالی‌های ۴،۲ و ۶ گل‌گهر به صورت مشارکتی و جلال‌آباد زرنده هستند. این معادن در حال حاضر ۳۳۷ میلیون تن ذخیره سنگ آهن دارند. دو معدن چاه موسی و چاه فیروزه (به صورت مشارکت) نیز مجموعاً از ۱۴۹ میلیون تن ذخیره مس برخوردار هستند. همچنین ذخایر معادن مواد کمکی میدکو شامل ۲۱۰ میلیون تن زغال سنگ، ۴،۳ میلیون تن سیلیس، چهار میلیون تن دولومیت و یک میلیون تن آهنک می‌شوند.

### رشد ۳۷ درصدی عملیات معدنکاری میدکو

جدول ۱ نشان می‌دهد هلدینگ میدکو در سال ۱۴۰۰ توانست در مجموع ۱۲۲ میلیون و ۷۱۲ هزار تن عملیات معدنی انجام دهد که ۱۰ میلیون و ۸۸۲ هزار تن آن استخراج مواد معدنی و ۱۱۱ میلیون و ۹۲۹ هزار تن دیگر باطله‌برداری بوده است. در مجموع هم استخراج ماده معدنی و هم باطله‌برداری میدکو در سال ۱۴۰۰ نسبت به سال ۱۳۹۹ با رشد همراه بوده است. بیشترین میزان استخراج مربوط به ماده معدنی سنگ آهن و پس از آن مس بوده است.

### تولید محصول در میدکو ۳،۵ درصد

#### رشد یافت

هلدینگ میدکو در ادامه زنجیره تولید معدنی خود ۲۰ واحد فراوری را در زنجیره سنگ آهن و فولاد، مس، زغال سنگ و کک، فروآلیاژ، آهنک و دولومیت احداث کرده است. در جدول ۲ مشاهده می‌شود که این شرکت از واحدهای تولیدی خود در سال ۱۴۰۰ توانست حدود ۱۵ میلیون تن محصول تولید کند. در حالی که میزان تولید این شرکت در سال ۱۳۹۹ حدود ۱۴ میلیون و

جدول ۱. تولید در معادن میدکو

تغییر باطله‌برداری (درصد)	تغییر استخراج ماده معدنی (درصد)	۱۳۹۹		۱۴۰۰		محصول	معدن
		باطله‌برداری (تن)	استخراج ماده معدنی (تن)	باطله‌برداری (تن)	استخراج ماده معدنی (تن)		
۹۲،۹	۳۱،۷	۳۹۳،۰۶۵	۱۱۸،۰۰۴	۷۵۷،۲۹۹	۱۵۵،۴۶۵	سنگ مس	مس چاه موسی
-۲۰،۸	-۵۱،۶	۸۶۹۵،۵۱۶	۱۳۷،۱۷۸	۶۸۸۲،۳۶۱	۶۶،۲۸۶		چاه فیروزه
۱۱،۲	۵۷۲	۱۹،۰۲۳	۶،۰۶۰	۲۱،۱۶۷	۴۰،۷۳۶	زغال خام	زغالسنگ طیس ۳
-۸۳	۱۴۰،۸	۱۴۷،۲۳۰	۹۲،۶۰۰	۲۵،۰۰۰	۱،۳۹۶،۶۰۰	سنگ آهنک	آهنک ممرادکو
۱۰،۵۶	۳۰،۹۴	۱۱،۳۵۰	۹،۴۶۰	۱۳۱،۳۰۰	۳۰۲،۲۰۰	سنگ دولومیت	دولومیت ممرادکو
-	-۵،۲	۰	۴۳،۵۰۰	۰	۴۱،۲۰۰	سنگ سیلیس	کوارتز روانسر کرمانشاه
-	-۲،۸	۰	۷،۰۰۰	۰	۶،۸۰۰		کوارتز نپاوند همدان
۴۳،۸	-۲۶	۵۳،۰۸۰،۷۷۱	۲،۳۹۵،۵۷۳	۷۶،۲۶۰،۰۴۲	۱،۵۳۱،۰۳۴	سنگ آهن	گل‌گهر ۴
۳۰،۲	۱۷،۱	۳،۷۰۷،۳۹۴	۱،۳۰۳،۰۱۳	۴،۸۲۷،۱۱۲	۱،۵۲۶،۷۶۲		گل‌گهر ۲
۷۰	۴،۱	۱۳،۴۷۷،۶۶۴	۵،۵۸۲،۹۱۸	۲۲،۹۲۵،۴۳۹	۵،۸۱۵،۲۶۲		جلال‌آباد
۴۰،۷	۱۲،۲	۷۹،۵۳۲،۰۱۳	۹،۶۹۶،۳۰۶	۱۱۱،۹۲۹،۷۲۰	۱۰،۸۸۲،۳۴۵	مجموع	
۳۷،۶		۸۹،۲۲۷،۳۱۹		۱۲۲،۸۱۲،۰۶۵		مجموع استخراج و باطله‌برداری	

داشت. این در حالی است که طی سال ۱۳۹۹ فروش تلفیقی شرکت کمی بیش از ۱۲ هزار میلیارد تومان بود. رشد بیش از ۱۵۰ درصدی فروش تلفیقی در هلدینگ میکو نشان می‌دهد طرح‌های میکو یکی پس از دیگری به بهره‌برداری رسید و با ظرفیت رسیدن این پروژه‌ها در سال‌های آتی باز هم شاهد رشد فروش این هلدینگ خواهیم بود.

### ■ مهم‌ترین برنامه‌های میکو در سال ۱۴۰۱

میکو در سال ۱۴۰۱ برنامه دارد ۱۳۴ میلیون تن عملیات استخراج و باطله‌برداری از معادن، گسترش فعالیت در ۱۱ پهنه اکتشافی، ۷۴ میلیون تن عملیات معدنکاری و ۲۰ میلیون تن حمل مواد معدنی و تولید ۱۷ میلیون و ۸۰۰ هزار تن محصول را انجام دهد. این شرکت همچنین برنامه در برنامه‌های امسال خود بهره‌برداری از نیروگاه برق بوتیا، کارخانه تولید شمش منیزیم، دیواترینگ مجتمع کنسانتره و گندله زرد و درایر کنسانتره این مجتمع را در دستور کار قرار داده است.

کرد. موفقیت‌ها و اقدامات این هلدینگ در سال‌های اخیر فراوان بوده و پیامد این اقدامات را می‌توان در افزایش تولید حتی با وجود محدودیت‌های انرژی، کاهش حوادث کاری و افزایش ایمنی در کار، کسب گواهینامه‌ها و جوایز متعدد از سوی این هلدینگ و شرکت‌های زیرمجموعه طی سال ۱۴۰۰، افزایش بهره‌وری تولید حتی با کاهش عیار معادن و افزایش باطله‌برداری، بومی‌سازی و توجه به ساخت داخل، توجه به مسئولیت‌های اجتماعی در سطح محلی و کشوری، آموزش مستمر نیروی انسانی و برگزاری دوره‌های متعدد تخصصی در این زمینه و مهم‌تر از همه، قرار گرفته هلدینگ میکو در بین ۱۰۰ شرکت برتر ایران با کسب رتبه ۴۱ مشاهده کرد.

هلدینگ میکو طی سال ۱۴۰۰ توانسته از نظر کسب درآمد و سودآوری سال درخشانی را پشت سر بگذارد. این شرکت در مدت یاد شده بیش از ۳۰ هزار میلیارد تومان فروش تلفیقی ناشی از فعالیت شرکت‌های زیرمجموعه و شرکت اصلی

۴۰۰ هزار تن بوده است. بیشترین میزان تولید در میکو به محصولات سنگ آهنی همچون کنسانتره و گندله اختصاص دارد که هر یک حدود ۶ میلیون تن در سال گذشته تولید شده‌اند. همچنین تولید شمش فولادی بیش از ۹۰۰ هزار تن و آهن اسفنجی نیز حدود ۸۴۰ هزار تن بوده است.

توسعه میکو همچنان ادامه دارد و این شرکت در حال حاضر ۹ پروژه را در حوزه‌های مختلف همچون احیا مستقیم بوتیا، نیروگاه بوتیا، فاضلاب کرمان و... پیش می‌برد. پیشرفت این ۹ پروژه از ۲۸ تا ۸۷ درصد است و به نظر می‌رسد امسال می‌توانیم شاهد افتتاح یکی دو پروژه توسط میکو باشیم.

### ■ عوامل موفقیت میکو

همان‌طور که پیش‌تر نیز بیان شد، یکی از عوامل اصلی موفقیت هلدینگ میکو استفاده از مدیران حرفه‌ای و باتجربه در عرصه معدن و صنایع معدنی است که طی سال‌ها فعالیت در این حوزه، توانستند تجلی و عصاره تجربیات خود را در این هلدینگ معظم به ظهور برسانند. همچنین میکو از نیروهای متخصص و مجرب علمی در زمینه‌های مختلف استفاده می‌کند. این شرکت در سال ۱۴۰۰ به طور متوسط ۱۵ هزار و ۵۰۰ نفر در واحدهای مختلف اشتغال ایجاد کرده بود که ۹۷ درصد آن‌ها بومی همان منطقه بوده‌اند. ضمن اینکه در میکو بیش از ۵۰ درصد کارکنان مدرک تحصیلی بالاتر از دیپلم دارند و میانگین سن ۶۰ درصد از این کارکنان کمتر از ۳۵ سال بوده و بنابراین جوان محسوب می‌شوند. هلدینگ میکو در سال ۱۴۰۰ اقدامات موثری را در جهت افزایش بهره‌وری و توسعه سیستم‌های اطلاعاتی و مدیریتی صورت داد. از جمله این اقدامات می‌توان به توسعه زیرساخت شبکه و نظارت تصویری، نگهداری و پشتیبانی زیرساخت شبکه و سیستم نظارت تصویری، برقراری امنیت زیرساخت شبکه و سیستم نظارت تصویری هلدینگ میکو و پیاده‌سازی و استقرار راهکار جامع یکپارچه اطلاعاتی میکو (MIDRP) اشاره

## جدول ۲. تولید محصولات در کارخانه‌های در حال بهره‌برداری میکو

محصول	عملکرد تولید (تن)		تغییر (درصد)
	۱۳۹۹	۱۴۰۰	
کنسانتره	۶,۱۰۷,۷۱۰	۶,۲۰۲,۴۱۷	۱,۵
گندله	۶,۲۲۰,۸۰۲	۵,۹۱۸,۸۳۴	-۴,۸
آهن اسفنجی	۷۶۲,۱۶۷	۸۴۰,۲۰۷	۱۰,۲
شمش فولادی	۶۳۱,۰۹۰	۹۱۶,۳۳۸	۴۵,۱
کک متالورژی	۲۴۳,۶۵۲	۴۲۷,۱۷۲	۷۵,۳
قطران	۷,۹۵۳	۱۲,۳۱۷	۵۴,۸
زغال فراوری شده	۲۴۰,۲۵۸	۳۳۹,۸۱۶	۴۱,۴
فروسیلیس	۲۲,۳۸۶	۲۰,۰۱۳	-۱۰,۶
لوله مسی	۲,۴۶۶	۲,۷۲۲	۱۰,۳
کاتد مسی	۶,۹۸۴	۱۰,۵۸۵	۵۱,۵
آهک و دولومیت پخته	۱۶۳,۲۷۹	۲۳۶,۴۹۶	۴۴,۸
<b>مجموع</b>	<b>۱۴,۴۰۸,۷۴۷</b>	<b>۱۴,۹۲۶,۹۱۷</b>	<b>۳,۵</b>

# گروه گسترش سرمایه گذاری بین المللی ارزش



گروه گسترش سرمایه  
گذاری بین المللی  
Arzesh INTERNATIONAL INVESTMENT  
DEVELOPING HOLDING





# فلزات آنلاین

صفحه اصلی | فولاد | آلومینیوم | مس | سرب و روی | فلزات آلیاژی و آلیاژها | فلزات گرانبها | بورس و اقتصاد | معادن

آخرین اخبار | قیمت مس ۱۵ دلار کاهش یافت

**مختصمه فلزات آنلاین**  
منتشر شد

**توسعه سید محصولات آلیاژی**

**چهار چرخ استراتژیک**

**از طراحی تا تولید استوار بر پایه دانش**



**چهار چرخ استراتژیک**

گفت و گو

 <p>توروس قاس، مدیر پروژه توروس شرقیت احیا مستقیم فولاد ارج شرکت ایربک در گندوگو یا «فلزات آنلاین»</p> <p>اجرای پروژه افزایش ظرفیت احیا مستقیم برای نخستین بار در ایران با گذر از فعالیت در صنعت فولاد کشور، این صنعت به تدریج در حوزه اجرای پروژه‌های فولادی ...</p>	 <p>نوبت آرزومند، مدیرمسئول هیئت مدیره شرکت همت الماس در گندوگو یا «فلزات آنلاین»</p> <p>از طراحی تا تولید، استوار بر پایه دانش / قیمت‌گذاری دستوری، تخریب‌کننده بازار و خطرناک است شرکت‌های خصوصی صنعت فولاد، پتانسیل‌های ارزشمندی دارند که در طی سال‌های کمتر مورد حمایت دولتمردان قرار ...</p>	 <p>عبدالله گمان اردکانی، مدیر گندله‌سازی شرکت معنی و صنعت چابهار در گندوگو یا «فلزات آنلاین»</p> <p>گندله‌سازی اردکان در آستانه رکوردزنی / تحقق تولید ۳.۸ میلیون تن گندله تا پایان سال جاری کمبود آب در تولید فولاد می‌تواند باعث ایجاد بحران در آینده این صنعت شود که شرکت ...</p>	 <p>طیرونا چابهار، مدیرعامل شرکت فولاد آریزنی ایران در گندوگو یا «فلزات آنلاین»</p> <p>توسعه سید محصولات آلیاژی با اتکا به توان داخلی / در بین ۱۰۰ شرکت برتر قرار گرفتیم بر سال جاری، حرکت رو به جاری صنعت فولاد کشور با محدودیت‌های انرژی متوقف شد و ...</p>
----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------


مشاهده همه

یادداشت | فولاد آلومینیوم مس سرب و روی فلزات آلیاژی و آلیاژها فلزات گرانبها بورس و اقتصاد معادن

### معادله مبهم

قیمت‌گذاری دستوری یکی از بزرگترین مشکلات اقتصاد کشورهای در حال توسعه است و این موضوع از جنبه‌های گوناگون می‌تواند به اقتصاد ...





# مهم ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

---

افزایش ۱۲۹ درصدی سرمایه «ومعادن»

---

انتظار بازار برای کاهش قیمت

## افزایش ۱۲۹ درصدی سرمایه «ومعادن»

مجمع عمومی فوق‌العاده شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات با حضور سهامداران این شرکت تشکیل شد و مجمع با افزایش سرمایه ۱۲۹ درصدی این شرکت موافقت کرد.

کارخانه احداث کنیم. عملیات اجرای این پروژه نیز به زودی آغاز می‌شود. مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات تصریح کرد: به آینده صبانور با برنامه‌ریزی صورت گرفته بسیار خوش‌بین هستیم که ذخایر افزایش یابد و پتانسیل خوبی در منطقه وجود دارد. اقدامات اکتشافی با دستگاه‌های حفاری خریداری شده سرعت می‌یابد. ضمن اینکه پروژه‌های خوبی در زمینه کنسانتره و گندله در دو استان کردستان و همدان برای صبانور در دست اقدام داریم. وی مطرح کرد: مجوز افزایش سرمایه ۱۰ هزار و ۸۰۰ میلیارد تومانی اخذ شده و با رای سهامداران در این جلسه اعمال خواهد شد و سرمایه شرکت از هشت هزار و ۴۰۰ میلیارد تومان کنونی به بیش از ۱۹ هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان افزایش خواهد یافت. سعدمحمدی با اشاره به سودده بودن پروژه‌های در دست اقدام، عنوان کرد: حجم نقدینگی در کشور بسیار زیاد است و با توجه به شرایط کنونی، اگر بتوانیم منابع را به سرعت جذب و آن را در پروژه‌های زیرمجموعه مانند فولاد اقلید، فولاد کردستان، مس جانجا و... هزینه کنیم، مطمئناً سود خوبی نصیب سهامداران می‌شود. مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات بیان کرد: تا پایان امسال سه هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان در پروژه‌های زیرمجموعه هزینه می‌شود. ضمن اینکه قدرت جذب سرمایه در

می‌شود. ضمن اینکه ترکیب زیرمجموعه‌های شرکت عمدتاً به تولیدکنندگان سنگ آهن و محصولات آن اختصاص دارد. مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات اذعان کرد: موضوع افزایش سرمایه در هیئت مدیره شرکت مطرح شد. همان‌طور که اشاره شد این افزایش سرمایه از مطالبات و آورده نقدی سهامداران و سود انباشته خواهد بود که ابتدا قرار بود جمعاً ۱۱ هزار و ۶۰۰ میلیارد تومان افزایش سرمایه داشته باشیم اما سازمان بورس با ۱۰ هزار و ۸۰۰ میلیارد تومان آن موافقت کرده است. وی یکی از اهداف این افزایش سرمایه را مشارکت در افزایش سرمایه شرکت‌های سرمایه‌پذیر مانند صبانور، گل‌گهر، تجلی توسعه معادن و فلزات، کابل‌های شهید قندی و... تلقی کرد که جمع کل مشارکت افزایش سرمایه در شرکت‌های سرمایه‌پذیر هفت هزار و ۴۰۰ میلیارد تومان است. سعدمحمدی با تأکید بر پروژه‌های در دست اقدام شرکت‌های زیرمجموعه، گفت: پروژه‌های متعددی توسط شرکت‌های زیرمجموعه در دست اقدام است که از جمله این پروژه‌ها می‌توان به فولاد کردستان و مس جانجا اشاره کرد که پروژه مس جانجا در مرحله اقدام قرار دارد. برای پروژه مس جانجا با ذخایر مس اکسیدی سر و کار داریم که می‌توان با استفاده از تکنولوژی لیچینگ یک

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، مجمع عمومی فوق‌العاده شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات با حضور ۸۵ درصدی سهامداران به منظور تصمیم‌گیری در خصوص افزایش سرمایه در سالن تلاش تهران برگزار شد. این مجمع با حضور اعضای هیئت رئیسه در جایگاه رسمیت یافت.

### توجیه افزایش سرمایه

در ابتدای این مجمع، اردشیر سعدمحمدی منشی مجمع و مدیرعامل شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات بیان کرد: قیمت سهام شرکت ۴۷ درصد از ابتدای سال ۱۴۰۰ رشد یافت، در حالی که شاخص در این مدت ۲۳ درصد رشد داشت. وی افزود: در نظر داریم سرمایه شرکت را از هشت هزار و ۴۰۰ میلیارد تومان به ۱۹ هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان برسانیم. بر این اساس افزایش سرمایه شرکت به صورت زیر تحقق می‌یابد که از محل سود انباشته ۴۱ درصد، از محل مطالبات موجود سهامداران ۲۸ درصد و از محل آورده نقدی سهامداران ۳۱ درصد محقق خواهد شد. به این ترتیب جمع مبلغ افزایش سرمایه ۱۰۸ هزار و ۴۲۸ میلیارد ریال و معادل ۱۲۹ درصد خواهد بود. سعدمحمدی تصریح کرد: ۷۰ درصد از پورتنوی شرکت را استخراج کانی‌های فلزی تشکیل می‌دهد و گل‌گهر بزرگ‌ترین شرکت زیرمجموعه آن محسوب





بازده فروش با ۸۶ درصد بازده فروش، دومین شرکت برتر در این بخش معرفی شده است. همچنین در گزارش ویژه همایش شرکت‌های برتر، شرکت «ومعادن» از نظر میزان فروش، با ثبت رقم نزدیک به ۱۲۷.۶ هزار میلیارد ریال در شمار ۱۰ شرکت دارای بیشترین صعود رتبه قرار گرفت.

برنده شدن کنسرسیومی با محوریت «ومعادن» در مزایده معدن مس و طلاي «جانجا» در استان سیستان و بلوچستان، گسترده شدن قابل توجه فعالیت‌ها و طرح‌های هلدینگ در منطقه غرب کشور و قرار گرفتن در جمع هفت شرکت بزرگ پیشران پیشرفت اقتصادی ایران نیز از دیگر دستاوردهای اخیر این مجموعه به شمار می‌رود.

لازم به ذکر است شرکت سرمایه‌گذاری و توسعه معادن و فلزات با نماد بورسی «ومعادن»، از سهام‌داران عمده مجموعه‌های بزرگ معدنی و فولادی ایران از قبیل شرکت‌های معدنی و صنعتی گل‌گهر، معدنی و صنعتی چادرملو، سنگ آهن گهرزمین، شرکت ملی مس، معدنی و صنعتی صابانور، مجتمع فولاد خراسان، آهن و فولاد ارفع، پویا انرژی، کارخانجات کابل‌سازی شهید قندی، تجلی توسعه معادن و فلزات، گسترش کاتالیست ایرانیان، پرتو تابان معادن و فلزات و شرکت کک طبس است.

افزایش سرمایه این شرکت را قرائت کرد و آن را بلامانع دانست. سپس سهامداران سوالات خود را از مدیران شرکت پرسیدند و مدیران نیز به سوالات مربوطه پاسخ‌های لازم را دادند.

### ■ تصویب افزایش سرمایه

در این مجمع، پیشنهاد هیات مدیره «ومعادن» برای افزایش ۱۲۹ درصدی سرمایه شرکت به مبلغ ۱۰۸ هزار و ۴۲۸ میلیارد ریال به تصویب سهامداران شرکت رسید. بدین ترتیب سرمایه این هلدینگ بزرگ سرمایه‌گذاری بازار سرمایه از حدود ۸۴ هزار میلیارد ریال به بیش از ۱۹۲ هزار میلیارد ریال خواهد رسید.

سهام‌داران «ومعادن» در حالی تصمیم به افزایش سرمایه شرکت گرفتند که این هلدینگ با بازده سالانه ۳۷.۸ درصدی در سال ۱۴۰۰، یکی از سودآورترین شرکت‌های بورسی لقب گرفته است. پیش‌بینی می‌شود سود خالص این شرکت با رشد ۴۹ درصدی به ۱۳ هزار میلیارد تومان افزایش یابد.

بر اساس آخرین ارزیابی و رتبه‌بندی سازمان مدیریت صنعتی کشور که از شرکت‌های برتر کشور در سال ۱۴۰۰ (IMI-100) انجام شده است، شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات در ارزیابی شاخص‌های سودآوری و عملکرد از نظر

پروژه‌ها بسیار بالا است. با این حال هرچه سرعت جذب منابع و خرید تجهیزات افزایش یابد، می‌توان به سودآوری بیشتر پروژه‌ها امیدوار بود.

وی ادامه داد: باید به استناد دقیق و سه بعدی کانسارها نسبت به استخراج از آن‌ها برنامه‌ریزی کرد و از این رو تا زمانی که نسبت به ذخایر صابانور مطمئن نباشیم، نمی‌توانیم بدون برنامه پیش برویم. از این رو صحبت از کنسانتره و گندله‌سازی پنج میلیون تنی صابانور زود است. با این وجود نخستین بازدید از صابانور و معادن گلالی انجام شد تا اهمیت پروژه‌های صابانور مشخص شود.

سعدمحمدی اضافه کرد: در فولاد کردستان پروژه‌های خوبی در دست اقدام داریم و قراردادهای فولادسازی و احیا مستقیم منعقد شده است و به سمت اجرای پروژه پیش می‌رویم. ضمن اینکه دو پهنه در استان کردستان را برای مجموعه فولاد صابانور دنبال می‌کنیم تا بتوانیم خوراک مجموعه را تا حدی تضمین کنیم. البته به نظر می‌رسد این پروژه برای مواد اولیه مشکلی نداشته باشد. در فولاد کردستان یک پروژه یک میلیون و ۶۰۰ هزار تنی آهن اسفنجی و یک پروژه یک میلیون تنی فولادسازی در نظر گرفتیم.

پس از صحبت‌های مدیرعامل «ومعادن» حسابرس و بازرس قانونی شرکت توجیه خود از



## انتظار بازار برای کاهش قیمت

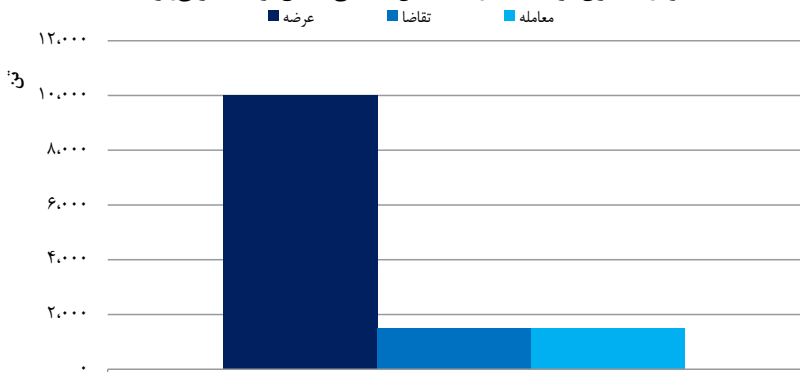
در هفته منتهی به ۶ خرداد ماه، بازار بیشتر در انتظار کاهش قیمت بود و اغلب معاملات صورت گرفته در این هفته یا کمتر از تقاضا بود و یا اینکه محصولات در تالار مچینگ به فروش رفتند.

فولاد غدیر نی ریز، محصول خود را به قیمت ۹۹ هزار و ۱۲۴ ریال به ازای هر کیلوگرم در بورس کالا عرضه کرد که قیمت معامله بدون تغییر ماند. این شرکت از معامله انجام شده، ۱۴ میلیارد و ۸۶۸ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

بورس کالای ایران عرضه کرد که در مقابل آن یک هزار تن تقاضا وجود داشت و به همین میزان معامله انجام شد. این شرکت باقی محصول خود را به تالار مچینگ برد و با معامله ۵۰۰ تن دیگر، جمع معاملات خود را به یک هزار و ۵۰۰ تن رساند.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در هفته منتهی به ۶ خرداد ماه، محصولات شرکت های منتخب این رسانه همچون کنسانتره، گندله و شمش فولادی چادرملو، آهن اسفنجی، شمش فولادی و تختال فولاد خوزستان، آهن اسفنجی فولاد نبریز و توسعه آهن و فولاد گل گهر و همچنین شمش فولادی شرکت های ارفع و فولاد خراسان مورد معامله قرار گرفتند.

نمودار ۱- میزان عرضه، تقاضا و معامله آهن اسفنجی مجتمع فولاد غدیر نی ریز



### معامله ۱۵۰۰ تن آهن اسفنجی فولاد غدیر نی ریز

مجتمع فولاد غدیر نی ریز شنبه ۳۱ اردیبهشت ماه، موفق شد یک هزار و ۵۰۰ تن آهن اسفنجی خود را در رینگ صنعتی بورس کالای ایران به فروش برساند.

همان طور که نمودار ۱ نشان می دهد، شنبه ۳۱ اردیبهشت ماه، مجتمع فولاد غدیر نی ریز ۱۰ هزار تن آهن اسفنجی در تالار صنعتی

گندله، ۱۰۰ هزار تن کنسانتره و ۲۰ هزار تن شمش فلزادی خود را به فروش برساند.  
 ماه، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو ۵۰ هزار تن گندله سنگ آهن را در بورس کالا ایران عرضه نمودار ۴ نشان می‌دهد شنبه ۳۱ اردیبهشت کرد که در مقابل آن ۴۰ هزار تن تقاضا وجود

### ■ معامله ۴۰۰۰ تن آهن اسفنجی «توسعه آهن و فولاد گل‌گهر»

شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر شنبه ۳۱ اردیبهشت ماه توانست چهار هزار تن آهن اسفنجی خود را در بورس کالای ایران به فروش برساند.

همان‌طور که نمودار ۲ نشان می‌دهد، شنبه ۳۱ اردیبهشت ماه، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر ۱۰ هزار تن آهن اسفنجی را در بورس کالای ایران عرضه کرد که در مقابل آن چهار هزار تن تقاضا وجود داشت و به همین میزان، معامله صورت گرفت.

شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، آهن اسفنجی خود را به قیمت ۹۹ هزار و ۱۳۴ ریال به ازای هر کیلوگرم در بورس کالا عرضه کرد که قیمت معامله بدون تغییر ماند. این شرکت از معامله انجام شده، ۳۹ میلیارد و ۶۴۹ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

### ■ ارفع ۱۵ هزار تن شمش فولادی به فروش رساند

شرکت آهن و فولاد امروز سه‌شنبه سوم خرداد ماه موفق شد ۱۵ هزار تن شمش فولادی خود را در تالار صنعتی بورس کالای ایران مورد معامله قرار دهد.

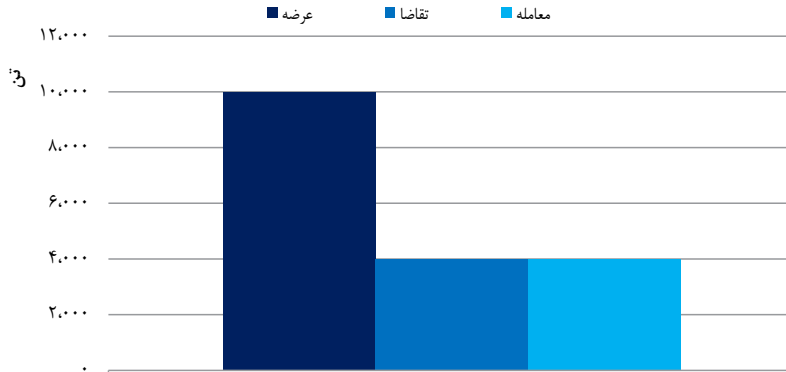
نمودار ۳ نشان می‌دهد شرکت آهن و فولاد ارفع، سه‌شنبه سوم خرداد ماه ۱۵ هزار تن شمش بلوم فولادی را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۱۵ هزار تنی مواجه شد و به میزان عرضه، معامله صورت گرفت.

ارفع، شمش فولادی را به قیمت ۱۴۶ هزار و ۵۶۲ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله بدون تغییر ماند. این شرکت از معاملات صورت گرفته ۲۱۹ میلیارد و ۸۴۳ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

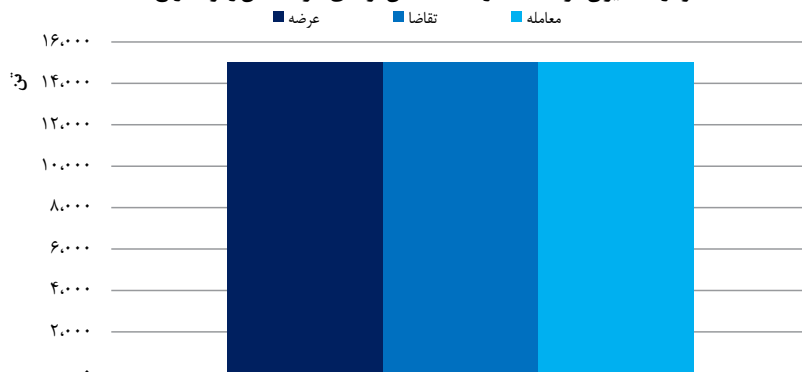
### ■ ۱۶۰ هزار تن محصول چادرملو معامله شد

در هفته منتهی به ۶ خرداد ماه، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو توانست ۴۰ هزار تن

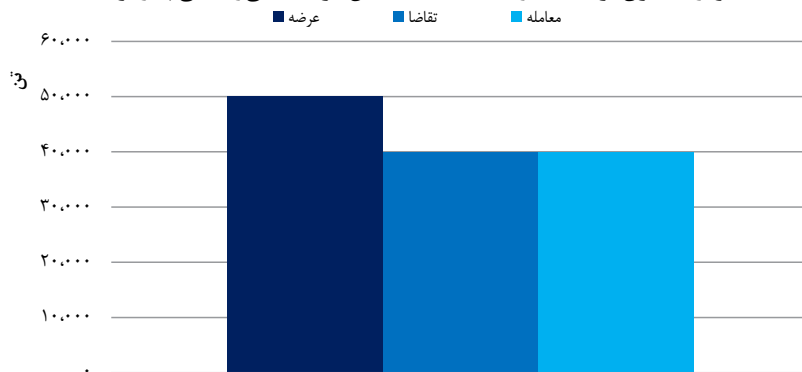
نمودار ۲- میزان عرضه، تقاضا و معامله آهن اسفنجی شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر



نمودار ۳- میزان عرضه، تقاضا و معامله شمش فولادی شرکت آهن و فولاد ارفع



نمودار ۴- میزان عرضه، تقاضا و معامله گندله سنگ آهن شرکت معدنی و صنعتی چادرملو





صورت گرفت. این شرکت سه‌شنبه باقی محصول خود را در تالار مچینگ عرضه کرد که توانست یک هزار تن دیگر را به فروش برساند و جمع معاملات آهن

اسفنجی این شرکت به ۱۱ هزار تن رسید. فولاد خوزستان آهن اسفنجی را به قیمت ۹۶ هزار ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرد که

داشت و به همین میزان، معامله انجام شد. قیمت پایه گندله چادرملو در این عرضه ۳۶ هزار و ۷۹۲ ریال به ازای هر کیلوگرم بود که قیمت معامله افزایش نیافت. چادرملو توانست از معامله کنسانتره خود، ۱۴۷ میلیارد و ۱۶۸ میلیون تومان درآمد کسب کند.

نمودار ۵ نشان می‌دهد یکشنبه یکم خرداد ماه، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو ۱۰۰ هزار تن کنسانتره سنگ آهن را در تالار حراج باز بورس کالای ایران عرضه کرد که در مقابل آن ۱۰۰ هزار تن تقاضا وجود داشت و به میزان عرضه، معامله انجام شد.

قیمت پایه کنسانتره چادرملو در این عرضه ۲۹ هزار و ۴۶۲ ریال به ازای هر کیلوگرم بود که قیمت معامله افزایش نیافت. کچاد توانست از معامله کنسانتره خود، ۲۹۴ میلیارد و ۶۲۰ میلیون تومان درآمد کسب کند.

نمودار ۶ نشان می‌دهد شرکت معدنی و صنعتی چادرملو، سه‌شنبه سوم خرداد ماه ۲۰ هزار تن شمش بلوم فولادی با گرید 5SP را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۱۰ هزار تنی مواجه شد و به همین میزان، معامله صورت گرفت. این شرکت با معامله ۱۰ هزار تن شمش دیگر در تالار مچینگ، جمع معاملات خود را به ۲۰ هزار تن رساند.

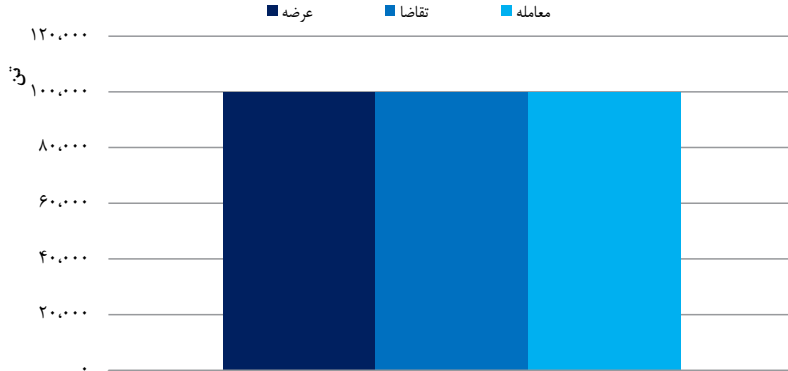
چادرملو، شمش فولادی را به قیمت ۱۴۶ هزار و ۵۶۲ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییری نیافت. این شرکت از معامله صورت گرفته ۲۹۳ میلیارد و ۱۲۴ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

### ■ «فخوز» ۵۵ هزار تن محصول معامله کرد

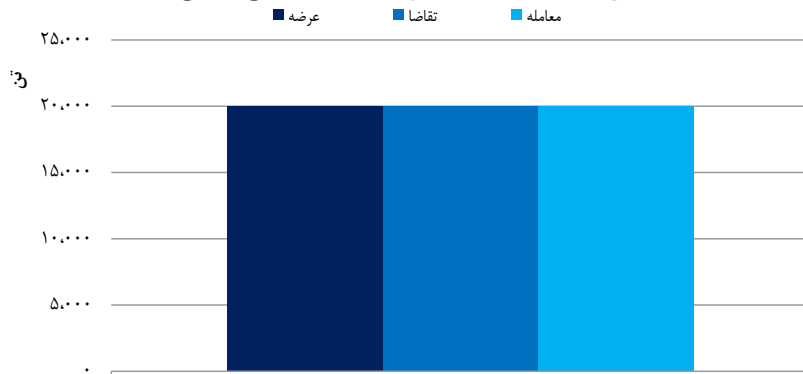
شرکت فولاد خوزستان در هفته منتهی به ۶ خرداد ماه، موفق شد ۱۱ هزار تن آهن اسفنجی، ۲۰ هزار تن شمش فولادی و ۲۴ هزار تن تختال را به فروش برساند.

نمودار ۷ نشان می‌دهد شنبه ۳۱ اردیبهشت ماه، شرکت فولاد خوزستان ۲۰ هزار تن آهن اسفنجی را در بورس کالای ایران عرضه کرد که در مقابل آن ۱۰ هزار تن تقاضا وجود داشت و به همین میزان معامله

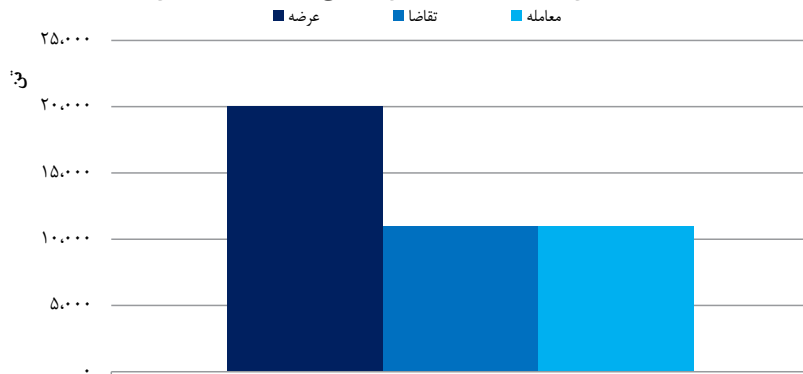
نمودار ۵ - میزان عرضه، تقاضا و معامله کنسانتره سنگ آهن شرکت معدنی و صنعتی چادرملو



نمودار ۶ - میزان عرضه، تقاضا و معامله شمش فولادی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو



نمودار ۷ - میزان عرضه، تقاضا و معامله آهن اسفنجی شرکت فولاد خوزستان



۲۰ هزار و ۵۰۰ تنی مواجه شد اما به میزان ۱۱ هزار و ۹۰۰ تن معامله صورت گرفت. این شرکت باقی شمش خود را به تالار مچینگ برد و با معامله هشت هزار و ۱۰۰ تن دیگر، جمع معاملات خود را به ۲۰ هزار تن رساند.

«فخوز»، شمش فولادی را به قیمت ۱۴۶ هزار و ۵۶۲ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله بدون تغییر ماند. این شرکت از معامله انجام شده، ۲۹۱ میلیارد و ۳۱۲ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

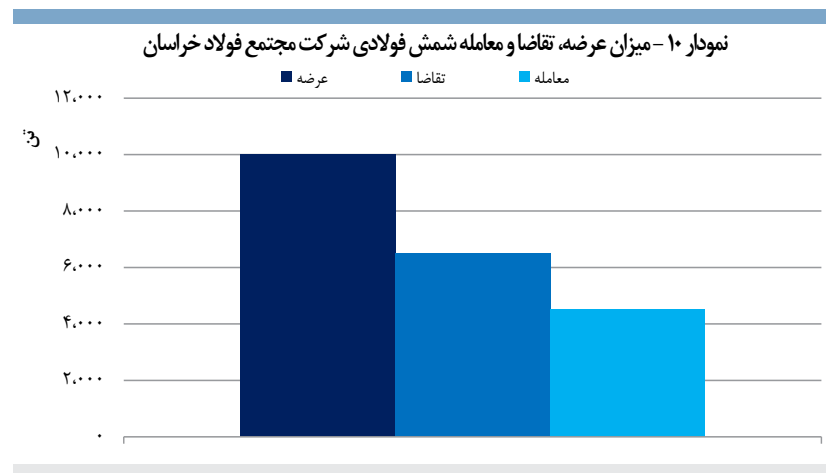
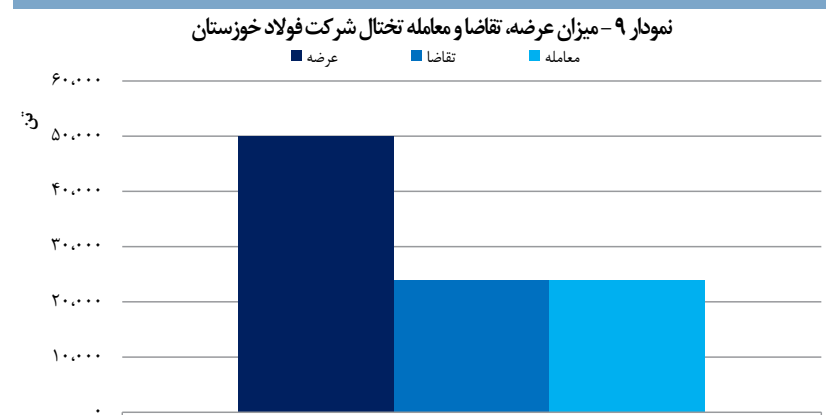
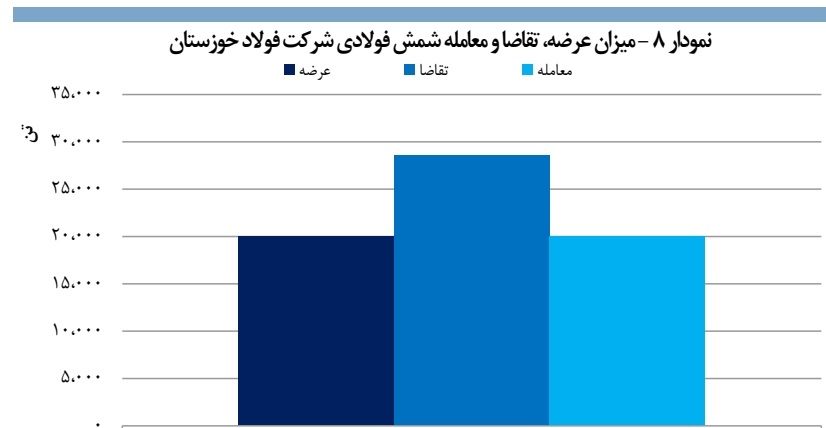
همچنین طبق نمودار ۲، شرکت فولاد خوزستان، سه‌شنبه سوم خرداد ماه ۵۰ هزار تن تختال فولادی را در تالار حراج باز بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۲۴ هزار تنی مواجه و به همین میزان معامله انجام شد.

فولاد خوزستان، تختال فولادی را به قیمت ۱۶۴ هزار ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله بدون تغییر ماند. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۳۹۳ میلیارد و ۶۰۰ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

**■ معامله ۴۵۰۰ تن شمش فولادی «فخاس»**  
سه‌شنبه سوم خرداد ماه، شرکت فولاد خراسان موفق شد چهار هزار و ۵۰۰ تن شمش بلوم فولادی خود را در بورس کالای ایران مورد معامله قرار دهد. نمودار ۱۰ نشان می‌دهد شرکت فولاد خراسان سه‌شنبه سوم خرداد ماه، ۱۵ هزار تن شمش بلوم فولادی را در دو بخش ۱۰ هزار تنی و پنج هزار تنی در بورس کالا عرضه کرد که شمش ۱۰ هزار تنی با تقاضای چهار هزار و ۵۰۰ تنی مواجه و به میزان دوهزار و ۵۰۰ تن معامله شد. این شرکت با معامله دو هزار تن شمش فولادی دیگر در تالار مچینگ، جمع معاملات خود را به چهار هزار و ۵۰۰ تن رساند.

فخاس شمش فولادی را به قیمت ۱۴۶ هزار و ۵۶۲ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییری نیافت. این شرکت از معامله صورت گرفته ۶۵ میلیارد و ۹۵۲ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

نمودار ۸ نشان می‌دهد، شرکت فولاد خوزستان، سه‌شنبه سوم خرداد ماه، ۲۰ هزار تن شمش بلوم فولادی را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای



# گروه گسترش سرمایه گذاری بین المللی ارزش



گروه گسترش سرمایه  
گذاری بین المللی  
Arzesh INTERNATIONAL INVESTMENT  
DEVELOPING HOLDING



**MAAD CHEMIE**  
Iron and Steel Company  
ماد شیمی  
(سهامی خاص)



**MAAD KOUSH**  
Iron Ore Pelletizing Company  
ماد کوش  
(سهامی خاص)



**MAAD KANSAR**  
Mining & Mineral Industries Company  
ماد کانسار  
(سهامی خاص)



Maad Transportation Persian Gulf  
**MTP**  
ماد ترابری خلیج فارس



نوین ارزش  
ARZESHTECH



PARS KAREN KAR  
PKK



فرو آلیاژ ماد  
MAAD FERROALLOY

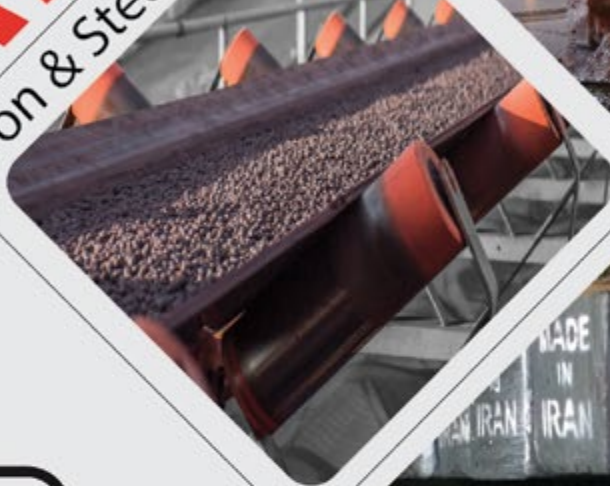


**MAAD KANSAR ARZESH**  
Mining & Mineral Industries Company  
ماد کانسار ارزش  
(سهامی خاص)



# ARFA

Iron & Steel Company



شرکت آهن و فولاد ارفع (سهامی عام)

## انواع شمش فولادی

۱۲۵ × ۱۲۵

۱۳۰ × ۱۳۰

۱۵۰ × ۱۵۰

۲۰۰ × ۲۰۰

۱۹۱۷۷۵۳۳۸۳

کدپستی: ✉

دفتر مرکزی: خیابان نلسون ماندلا (آفریقا)، کوچه ایرج، بلاک ۴، طبقه ۴ 🏠

(۰۲۱)۲۶۲۱۵۸۱۶

فکس: 📠

تلفن: ۱۵-۲۱(۰۲۱)۲۶۲۱۵۸۱۲ 📞

۸۹۵۵۱۶۵۲۱۵

کدپستی: ✉

کارخانه: اردکان - ۲۵ کیلومتر جاده اردکان - نائین 🏭

(۰۳۵)۳۱۵۷۷۰۰۵

فکس: 📠

تلفن: ۳-۳۵(۰۳۵)۳۱۵۷۷۰۰۰ 📞

ARFASTEEL.COM





# سایر رسانه‌ها

تجلیل از برترین‌ها در بورس کالای ایران

فعالیت معادن زغال سنگ کرمان اصلاح شود

افزایش تراز اقتصادی مجتمع مس سونگون





## وضع عوارض صادراتی برای کنترل نوسان قیمت‌های جهانی در بازار داخلی

مدیرکل دفتر صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت با بیان اینکه تعدد بخشنامه‌های دریافت عوارض صادراتی به منظور تنظیم بازار داخلی است، گفت: وضع عوارض صادراتی به منظور تنظیم بازار لحظه‌ای یا در شرایط حساس و خاص، توانسته است قیمت‌های داخلی و جهانی را به حالت تعادل برساند.

وجود نداشت و در نهایت روش محاسبات به این صورت تغییر داده شد که میزان درصد رشد سنجیده و با درصد عوارض به آن‌ها اعلام شود و آن را نیز به صورت پلکانی دریافت کنند. امیری با بیان اینکه مصوبات تنظیم بازار به صورت پلکانی بوده و به همین علت هر لحظه ممکن است بخشنامه‌ای در این مورد صادر کنیم، عنوان کرد: عوارض تنظیم بازار برای این بود که هر لحظه قیمت‌ها نوسان افزایشی یا کاهش داشته باشند، بتوانیم نرخ‌های داخلی را تنظیم کنیم.

### رشد عوارض با قیمت‌های جهانی مقایسه شد

وی ادامه داد: در دومین بخشنامه‌ای که توسط دفتر صنایع معدنی در تاریخ ۲۲ فروردین ماه اعلام شد، رشد عوارض را با قیمت‌های جهانی مقایسه کردیم که اگر قیمت‌های جهانی روند صعودی داشت، عوارض به طور قطع افزایش یافته و اگر قیمت‌های جهانی نزولی بودند، عوارض کاهش پیدا می‌کرد. در ابتدا قیمت مبنایی که در محاسبه دیده شد، نرخ هفته نخست دی ماه سال ۱۴۰۰ بود. بنابراین در بخشنامه دوم ۶۹ ردیف تعرفه برای عوارض، پس از محاسبه با قیمت‌های جهانی اعلام شد. مدیرکل دفتر صنایع معدنی وزارت صنعت،



اضطرار وضع شده است زیرا در چنین شرایطی و زمانی که قیمت‌های جهانی به طور ناگهانی کم و زیاد می‌شود، این بخشنامه‌ها اثرگذار خواهد بود. تعدد این بخشنامه‌ها به این صورت است که در ابتدا مصوبه تنظیم بازار توسط سران قوا مصوب و در تاریخ ۲۰ فروردین ماه سال جاری توسط ستاد تنظیم بازار به کل گمرکات کشور ابلاغ شد تا این عوارض را به صورت پلکانی احصا کنند.

مدیرکل دفتر صنایع معدنی وزارت صمت تصریح کرد: در جلساتی که با گمرکات کشور داشتیم، نرم‌افزاری برای محاسبه این عوارض

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از شاتا، سیفالله امیری مطرح کرد: با توجه به جنگ اوکراین و روسیه، به طور ناگهانی قیمت محصولات فولادی چندین برابر افزایش یافت. بنابراین تولیدکنندگان داخلی رغبتی به عرضه کالای خود در داخل کشور نداشتند و تمایل آن‌ها به صادرات بیشتر بود. در چنین شرایطی با توجه به اینکه تولید داخل با مشکل مواجهه داشت، عوارض صادراتی وضع شد.

وی افزود: این بخشنامه‌ها برای دریافت عوارض پلکانی ستاد تنظیم بازار بوده که در شرایط

البته اگر قیمت‌ها افزایشی شود، دوباره بخشنامه صادر خواهد شد.

امیری بیان کرد: در بخشنامه پنجم مربوط به تاریخ ۲۲ فروردین ماه نیز چگونگی اجرای بخشنامه‌های بعدی بیان شده است، ممکن است مشکلاتی در برخی بخشنامه‌های صادر شده باشد که این موارد در کارگروه مدیریت بازار مطرح شده و پس از تصویب در این کارگروه و تغییراتی که در کالاها و عوارض به وجود آمده است، آن را در بخشنامه‌ای اعلام کردیم. در بخشنامه ۶ نیز با توجه به کاهش دو هفته‌ای قیمت‌های جهانی، ردیف‌های کاهش عوارض از ۲۲ به ۱۱ کاهش پیدا کرده است.

### ■ عملکرد صریح و بی‌درنگ برای برقراری تعادل

وی تصریح کرد: بنابراین علت اینکه در عرض یک ماه چند بخشنامه صادر شده، این است که این‌ها بخشنامه تلقی نمی‌شوند بلکه دستورالعمل تنظیم بازار به منظور تنظیم بازار داخلی است. بنابراین هر لحظه شرایطی به وجود بیاید که به بازار داخل لطمه بزند، باید مطابق مصوبه ستاد تنظیم بازار، بدون درنگ جلوی این تغییرات چه افزایشی و چه کاهش را بگیریم تا برای تولید داخل مشکلی پیش نیاید.

مدیرکل دفتر صنایع معدنی وزارت صمت با بیان اینکه این عوارض هم افزایشی و هم کاهش است، عنوان کرد: این عوارض مصوب شده، عوارض تنظیم بازار لحظه‌ای یا در شرایط حساس و خاص است. برای مثال در جنگ روسیه و اوکراین، قیمت برخی از کالاها به اوج رسید و ما با استفاده از این عوارض توانستیم بازار را تنظیم کنیم.

امیری یادآور شد: با وجود بخشنامه دریافت عوارض، قیمت‌های داخلی و جهانی به یک حالت تعادل رسیده و اکنون قیمت‌ها متعادل است و کالا در داخل کشور به وفور وجود دارد و مشکلی از نظر کالا نداریم، عرضه در بورس کالا انجام می‌شود و تولیدکنندگان کالای خود را خریداری کنند و کالایی که خریدار ندارند نیز می‌توانند پس از پرداخت عوارض، صادر شوند.

معدن و تجارت یادآور شد: غیر از مصوبات ستاد تنظیم بازار، کارگروهی به نام کارگروه مدیریت بازار، به ریاست قائم مقام وزیر صمت در امور بازرگانی نیز تشکیل شد که در ستاد تنظیم بازار این اختیار به این کارگروه داده شده که اگر در بخشنامه‌ها و دستورالعمل‌های صادر شده، ایرادات و اشکالاتی وجود داشت، آن‌ها را برطرف کند.

### ■ هر دو هفته یک بار تغییرات قیمت جهانی لحاظ می‌شود

امیری تأکید کرد: بنابراین دومین بخشنامه‌ای که اعلام کردیم شامل ۶۹ ردیف تعرفه بود که پس از محاسبات و مقایسه با قیمت‌های جهانی اعلام و مقرر شد هر دو هفته یک بار اگر قیمت‌های جهانی تغییرات چشمگیری نداشته باشند، آن را تغییر داده و ابلاغ کنیم، اما اگر قیمت‌های جهانی در طول این دو هفته ناگهان کاهش یا افزایش پیدا کند، ممکن است بخشنامه دیگری صادر کنیم. این بخشنامه به منظور تنظیم بازار بوده و جهت جلوگیری از ایجاد مشکل در بازار داخلی، این بخشنامه به صورت پلکانی تغییر می‌کند.

### ■ پس از دو هفته عوارض بعضی کالاها به صفر رسید

وی با اشاره به بخشنامه سوم، ادامه داد: پس از حدود دو هفته، از آنجا که قیمت‌های جهانی کاهش پیدا کرد، بنابراین عوارض بعضی کالاها به صفر رسید و از فهرست حذف شدند و مجموع کالاها ۶۹ قلم به ۴۷ قلم تغییر پیدا کرد، البته اگر قیمت‌های جهانی افزایش پیدا می‌کرد این کالاها حذف نمی‌شدند و ممکن بود عوارض آن‌ها نیز افزایش پیدا کند.

مدیرکل دفتر صنایع معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت با تأکید بر اینکه در تعیین عوارض صادراتی، افزایش و کاهش قیمت‌های جهانی هر دو برای تنظیم بازار داخل، مد نظر خواهد بود گفت: در بخشنامه چهارم نیز دوباره با توجه به کاهش قیمت‌های جهانی، فهرست مشمول عوارض کالا به ۲۷ قلم کاهش پیدا کرده است که

در جلساتی که با گمرکات کشور داشتیم، نرم افزاری برای محاسبه این عوارض وجود نداشت و در نهایت روش محاسبات به این صورت تغییر داده شد که میزان در صد رشد سنجیده و با درصد عوارض به آن‌ها اعلام شود و آن را همچنین به صورت پلکانی دریافت کنند

# اکتشافات ژئوفیزیک هوایی اصفهان محدود است

◀ محدودیت ذخایر آهن در کشور

مدیرکل سازمان زمین‌شناسی استان اصفهان با بیان اینکه با رویه فعلی اکتشاف تا ۱۲ سال آینده دیگر ذخایر آهن در کشور نداریم، گفت: بهترین روش اکتشاف برای تشخیص ذخایر آهن، روش ژئوفیزیک هوایی است، اما اصفهان جزو معدود استان‌هایی بوده که اکتشافات ژئوفیزیک هوایی را به صورت بسیار محدود انجام داده است.

شرکت مورد اکتشاف قرار دهد تا مشخص شود در کدام منطقه پتانسیل خوب آهن وجود دارد. اسلامی اضافه کرد: طی ۱۸۰ اکیپ روز کار کارشناسی و بیش از ۸۰۰ ساعت مطالعات دفتری، بیش از ۱۰۰ محدوده امیدبخش معرفی شد که با برداشت بیش از ۸۰۰ نمونه آزمایشگاهی و پردازش داده‌های صحرایی، ۴۰ محدوده اکتشافی که شواهد کانی‌زایی در آن مشاهده شدند، معرفی شد. وی بیان کرد: در حال حاضر تقریباً هیچ محدوده آزادی برای ثبت وجود ندارد و تمام محدوده‌هایی که به فولاد مبارکه معرفی شد، مزایده‌ای و در اختیار دولت است. بنابراین اگر این شرکت قصد برداشت داشته باشد، باید در مزایده‌هایی که از سوی صمت استان‌ها برگزار می‌شود شرکت کند تا در صورت برنده شدن، محدوده مورد اکتشاف در اختیار آن‌ها قرار گیرد.

مدیرکل سازمان زمین‌شناسی استان اصفهان با تأکید بر اینکه بهترین روش اکتشاف برای تشخیص ذخایر آهن روش ژئوفیزیک هوایی است، گفت: اصفهان جزو معدود استان‌هایی است که اکتشافات ژئوفیزیک هوایی را به صورت بسیار محدود انجام داده است.

اسلامی تأکید کرد: حدود ۶ سال پیش توسط سازمان زمین‌شناسی، نزدیک چهار هزار کیلومتر

احداث کردند، تولیدکننده عمده فولاد کشور چون مبارکه، ذوب آهن و فولاد خوزستان با چالش جدی تهیه مواد اولیه مواجه شدند.

مدیرکل سازمان زمین‌شناسی استان اصفهان با تأکید بر اینکه هر چند بنا نبود فولادسازان در امر معدن و معدن‌کاری وارد شوند، اما با توجه به چالش پیش‌آمده ناگزیر وارد عرصه این میدان شدند، افزود: بر این اساس طی سال ۹۹، فولاد مبارکه تفاهم‌نامه‌ای با سازمان زمین‌شناسی کشور امضا کرد که بر اساس آن سازمان زمین‌شناسی کشور مکلف شد در پهنه‌ای به وسعت ۱۱۶ هزار کیلومتر که شرایط مناسب برای ذخایر آهن را داشت از استان قم، اصفهان و یزد را برای این

به گزارش «فلزات آنلاین»، رضا اسلامی درباره شناسایی پهنه‌های معدنی برای تامین مواد اولیه شرکت‌های فولادی همچون ذوب آهن و فولاد مبارکه، اظهار کرد: ایران به لحاظ ذخایر آهن شناسایی شده در جهان، رتبه ۱۱ را دارد و از نظر تولید فولاد با بیش از ۲۹ میلیون تن فولاد جز ۱۰ کشور تولیدکننده فولاد جهان است.

وی با بیان اینکه شرکت فولاد مبارکه، بزرگ‌ترین کارخانه فولادسازی کشور سالانه به ۷.۵ میلیون تن سنگ آهن نیاز دارد، گفت: زمانی این مقدار سنگ آهن را از معادن سنگ آهن چغارت، گل گوهر، چادرملو و سنگان تامین می‌کرد اما از وقتی که این معادن خود کارخانه فولادسازی





اکتشاف خطی با تقبل و سرمایه‌گذاری شرکت فولاد مبارکه در منطقه انارک انجام شد.

وی گفت: اگرچه استان‌های قم، یزد، سیستان و بلوچستان، کردستان، خراسان در امر اکتشافات ژئوفیزیک هوایی پرچم‌داران این موضوع بوده‌اند، اما متاسفانه اصفهان در امر اکتشافات ژئوفیزیک هوایی کارنامه بسیار ضعیفی دارد. البته باید عمده ذخایر آهنی استان از نوع اسکارنی باشد و ما نباید انتظار ذخایر آهن پورفیری چون چادرملو و سنگان را در اصفهان داشته باشیم.

مدیرکل سازمان زمین‌شناسی استان اصفهان افزود: در حال حاضر سازمان زمین‌شناسی کشور محدوده‌ای به وسعت ۹ هزار و ۷۰۰ کیلومتر مربع را برای انجام ۴۰ هزار کیلومتر خطی پرواز ژئوفیزیک هوایی در منطقه کاشان برای فولاد مبارکه تعریف کرده است که به عقیده ما در این ۹ هزار و ۷۰۰ کیلومتر مربع کانون مستعد آهن‌دار وجود دارد.

اسلامی با بیان اینکه اگرچه پهنه مورد نظر را معرفی کرده‌ایم و فولاد مبارکه نیز درخواست واگذاری پهنه‌ها را داده است، تصریح کرد: هزینه‌های اکتشافات ژئوفیزیک هوایی بسیار بالا است و هر کیلومتر خطی، هزینه‌ای معادل ۱۰۰ یا ۱۵۰ یورو دارد که هزینه بررسی ۹ هزار و ۷۰۰ کیلومتر پهنه مستعد نزدیک ۱۵۰ میلیارد تومان است.

وی تأکید کرد: فولاد مبارکه قبول کرده که تمام این هزینه‌ها را تقبل کند که پهنه مورد نظر برای انجام عملیات اکتشافی به نام فولاد مبارکه اصفهان بلوکه شود و تا این زمان هنوز وزارتخانه با این موضوع موافقت نکرده است.

مدیرکل سازمان زمین‌شناسی استان اصفهان تأکید کرد: با رویه فعلی اکتشاف تا ۱۲ سال آینده دیگر ذخایر آهن در کشور نداریم و در آن زمان باید تمام نیاز سنگ آهن خود را وارد کنیم.

اسلامی با بیان اینکه امروز بسیاری از شرکت‌های فولادی همچون فولاد مبارکه و ذوب آهن به دنبال سرمایه‌گذاری در پهنه‌های معدنی در کرمان، خراسان و ... هستند، گفت: در حال حاضر هیچ محدوده آزادی نداریم و محدوده‌ها آزاد یا مزایده‌ای و یا در اختیار بهره‌بردار است.

وی با اعتقاد بر اینکه نباید فولاد مبارکه و یا ذوب آهن به عنوان دو شرکت بزرگ فولادی وارد کارهای معدنی شوند، مطرح کرد: همان‌گونه که اشتباه است که معدن‌دار اقدام به تولید فولاد کند؛ همانند چادرملو که باید تامین‌کننده مواد اولیه باشد و یا سنگان که خود تولیدکننده مواد معدنی است و نباید هر دو به دنبال تولید فولاد باشند.

مدیرکل سازمان زمین‌شناسی استان اصفهان گفت: متاسفانه امروز کسی که معدن‌دار بوده اقدام به تولید کارخانه فولاد کرده و به همین دلیل کارخانه‌های قدیمی فولاد همچون فولاد مبارکه، ذوب آهن، فولاد خوزستان و ... با مشکل مواد اولیه مواجه هستند.

اسلامی با اشاره به عقد قرارداد ذوب آهن اصفهان در سال ۹۹ برای اکتشافات آهن در منطقه سمنان، عنوان کرد: وسعت پهنه ۲۳ هزار و ۵۰۰ کیلومتر مربع بود و سازمان زمین‌شناسی نمونه‌هایی را که برای آهن مناسب بود را به ذوب آهن معرفی کرد اما باز همان مشکل فولاد مبارکه وجود دارد و محدوده‌های معرفی شده به صورت کلی در دست دولت بوده است و این شرکت بزرگ فولادی هم باید منتظر برگزاری مزایده‌های وزارتخانه در این محدوده‌ها باشد.

وی تصریح کرد: امروز ذوب آهن به غیر از سازمان زمین‌شناسی با دیگر بخش‌ها برای تامین پهنه‌های معدنی تفاهم‌نامه امضا کرده است.

مدیرکل سازمان زمین‌شناسی استان اصفهان تأکید کرد: یکی از دغدغه‌های شرکت‌های فولادی، تامین مواد اولیه آن است و تمام این شرکت‌ها حاضر هستند در مناطق محروم همچون سیستان و بلوچستان، کردستان و ... سرمایه‌گذاری کنند تا محدوده‌های معدنی در آن شناسایی و بعد از کشف ذخایر، موجب تامین مواد اولیه آن‌ها شود.

بر اساس گزارشی از ایسنا، اسلامی در پایان یادآور شد: با رویه فعلی و ذخایر روبه اتمام آهن، اگر دولت در امر اکتشافات در عمق سرمایه‌گذاری نکند، در آینده‌های نه‌چندان دور با چالش جدی تامین مواد اولیه برای کارخانه‌های تولیدکننده فولاد مواجه خواهد شد.

در حال حاضر تقریباً هیچ محدوده آزادی برای ثبت وجود ندارد و تمام محدوده‌هایی که به فولاد مبارکه معرفی شد، مزایده‌ای و در اختیار دولت است

## بومی‌سازی قالب‌های مسی با مشارکت ذوب آهن اصفهان و مس شهید باهنر

مدیرعامل شرکت ذوب آهن اصفهان گفت: ریخته‌گری مداوم قالب‌های مسی به عنوان یکی از نیازمندی‌های استراتژیک صنعت فولاد کشور و سپس صادرات آن، نویدبخش آینده‌ای روشن در عرصه بومی‌سازی خواهد بود.



به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت ذوب آهن، مدیرعامل مس شهید باهنر و هیئت همراه، ضمن حضور در ذوب آهن اصفهان با مدیرعامل شرکت ذوب آهن و تنی چند از مسئولین این کارخانه دیدار و گفت‌وگو کردند. مدیرعامل شرکت ذوب آهن در این نشست ضمن اشاره به سوابق ذوب آهن اصفهان در رشد و توسعه بخش‌های گوناگون کشور، گفت: این صنعت مادر به عنوان اولین تولیدکننده فولاد در ایران بر پایه دانش فنی و تجربه پیشگامان خود در جای این مرز پرگهر منشا خیر و برکت است. وی افزود: از هر کسی که افتخار کار کردن در ذوب آهن اصفهان را تجربه کرده است، سوال

کنید به نوعی از احساس تعلق خاطر به این صنعت کلیدی کشور می‌گوید. کارخانه عظیمی که در صنایع، استراتژی تعریف کرده، ساخته و به بهره‌برداری رسانده است. ایرج رخصتی در ادامه به پروژه ریخته‌گری مداوم قالب‌های مسی با همکاری شرکت مس شهید باهنر و شرکت دوارت از شرکت‌های زیرمجموعه ذوب آهن پرداخت و تصریح کرد: این مجموعه‌ها از توانمندی‌های بسیاری در بخش‌های مختلف برخوردار هستند و می‌توانند با تعامل و هم‌افزایی بیشتر این تجهیز حساس که مورد نیاز صنایع کشور است و هم‌اکنون وارد می‌شود را با تکیه بر دانش و تجربه داخلی بومی‌سازی کنند و خودکفایی دیگری را در تاریخ

صنعت به ثبت برسانند. این مقام مسئول خاطر نشان کرد: ریخته‌گری مداوم قالب‌های مسی به عنوان یکی از نیازمندی‌های استراتژیک صنعت فولاد کشور و سپس صادرات آن، نوید بخش آینده‌ای روشنی در عرصه بومی‌سازی خواهد بود. مدیرعامل شرکت ذوب آهن بیان کرد: خنک‌کننده‌های مسی در دیواره‌های کوره بلند در مس باهنر ریخته‌گری شد و پس از آن فورم‌های هوای دم کوره بلند ساخته شد و هم‌اکنون نیز ساخت قالب‌های مسی در دستور کار قرار دارد که البته این اقدام توسط شرکت مهندسی و پوشش ساخت ذوب آهن از شرکت‌های اقماری توانمند این مجموعه در سال گذشته نیز کلید خورد که

در این جلسه مقرر شد کار گروه مشترکی از ذوب آهن اصفهان، مس شهید باهنر و شرکت دوارت برای تدوین طرح این پروژه تشکیل شود و سپس این پروژه بزرگ به سرعت در ریل اجرا قرار گیرد.

شایان ذکر است جلسه با «مهرداد تولیایان، معاون بهره‌برداری» و «علیرضا رضوانیان، معاون برنامه‌ریزی و توسعه ذوب آهن اصفهان» و همچنین بازدید از کوره بلند شماره سه، بخش فولادسازی و کارگاه تولید ریل نیز از جمله برنامه‌های مدیرعامل مس شهید باهنر و هیئت همراه در ذوب آهن بود.

وی افزود: شرکت مس شهید باهنر با توانایی تولید مس آلیاژی و همچنین ذوب آهن اصفهان به عنوان اولین تولیدکننده فولاد در ایران با دارا بودن کارگاه‌های ساخت مجهز، گزینه‌های بسیار خوبی برای ساخت قالب‌های مسی به شمار می‌روند. مدیرعامل شرکت مس شهید باهنر اشاره کرد: به فرمایش مقام معظم رهبری، تحریم‌ها فرصت‌های بزرگی را برای ایران اسلامی رقم زد تا جوانان و مهندسين خلاق این مرز و بوم قطعات و تجهیزاتی که در لیست تحریم دشمن قرار داشت را غرورآفرینانه در همین مرز و بوم بسازند و برای رشد و توسعه ایران عزیز به کار بگیرند.

می‌تواند با شرکت مس شهید باهنر در این زمینه تعامل داشته باشد.

مجید ضیایی، مدیرعامل مس شهید باهنر ضمن تبریک رکوردهای درخشان ذوب آهن اصفهان در اواخر سال گذشته و همچنین قطع وابستگی ایران با تولید محصول دارای ارزش افزوده بالای ریل در این مجتمع عظیم صنعتی اظهار کرد: مس شهید باهنر به عنوان صنایع جنبی مس با ظرفیت تولید سالانه ۶۵ هزار تن آلیاژهای مختلف مسی به صورت ورق، تسمه، لوله و مقاطع مختلف مسی و برنجی جایگاه بسیار خوبی را در تامین نیاز داخل و صادرات دارد.

## نقش روابط عمومی در جهاد تبیین راهبردی است

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان در دیدار با کارکنان روابط عمومی این شرکت به مناسبت روز روابط عمومی و ارتباطات، جهاد تبیین را یک وظیفه دانست که نقش روابط عمومی در آن راهبردی است.

رسانه‌ای را جزو استراتژی‌های مهم روابط عمومی برای حفظ جایگاه خود و کمک به ارتقای تعالی سازمان دانست و گفت: همه واحدهای سازمان باید در این راه یاری‌رسان روابط عمومی باشند.

روشنگری جامعه در خصوص کسب موفقیت‌ها و قدرت تولید داخل دارید. معروفخانی به‌روز بودن روابط عمومی و هماهنگ بودن با پیشرفت‌های فناوری و ابزارهای

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد هرمزگان، ابتدای این دیدار عطاالله معروفخانی، روز ارتباطات و روابط عمومی را به دست‌اندرکاران این حوزه تبریک گفت.

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان در ادامه ویژگی روابط خوب را توانایی ایجاد ارتباط درون و برون سازمانی دانست و گفت: نقش روابط عمومی در سازمان‌های استاندارد، کمک به تصمیم‌گیری‌های مدیریتی و استراتژیک است.

وی، روابط عمومی فولاد هرمزگان را جزو روابط عمومی‌های صنعتی استاندارد کشور و کارکنان این روابط عمومی را جهادگران عرصه بیان کرد و افزود: افسران جهاد تبیین در روابط عمومی‌ها و رسانه‌ها مشغول‌اند و شما کارکنان روابط عمومی در این عرصه وظیفه سنگینی را در بیان واقعیات و





مدیرعامل هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات:

## نیازمند تغییر ساختار در بخش معدن هستیم

مدیرعامل هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات گفت: توسعه بخش معدن در ایران، نیازمند تغییر ساختار چارت مدیریتی و تغییر نگرش در ذهن سیاست‌گذاران کشور است.

به شدت کمیاب خواهد بود؛ چراکه در پرورش تکنسین کوتاهی کردیم.

وی اضافه کرد: معادن کشور از نظر تکنولوژی به شدت از سایر کشورها، عقب افتاده‌اند و به طور حرفه‌ای فعالیتی نمی‌کنند. از این رو نیاز است تا با ایجاد ارتباط با شرکت‌های بزرگ، این عقب‌افتادگی تکنولوژیکی جبران شود. در واقع به نرم‌افزارهای جدید در بخش معدن نیاز داریم؛ چراکه هریک از کانسارها از توابع ریاضی بهره می‌برند. اگر شکل سه‌بعدی اکتشاف صحیح نباشد، چگونه می‌توانیم معدن مناسبی را طراحی کنیم.

مدیرعامل هلدینگ معادن و فلزات بیان کرد: نیازمند تغییر نگرش در ذهن سیاست‌گذاران برای توسعه بخش معدن هستیم؛ چراکه هیچ بخشی در ایران به اندازه معدن سودده نبوده است و قدرت بزرگ شدن در کشور را دارد. با توجه به کمبود زیرساخت‌ها در کشور، نمی‌توان این انتظار را از معدن کار داشت که علاوه بر انجام وظایف خود، موظف به تامین برق، آب و گاز خود نیز باشد. پس بهتر است این زیرساخت‌ها از سوی وزارتخانه‌های تخصصی ایجاد شود.

سعدمحمدی خطاب به دانشجویان رشته مهندسی معدن، یادآور شد: ارزش روز معدن را صرفاً مهندسان معدن می‌دانند و باید قدردان آن باشند. در بخش معدن، حجم کارهای عقب‌افتاده و انجام نشده به اندازه‌ای زیاد است که برای رسیدگی به آن‌ها، دچار کمبود نیرو هستیم. لازم به ذکر است که در حوزه اکتشاف، نیروی حفار نداریم و مجبور هستیم از نیروهای حفار ترکیه‌ای بهره‌بریم.

ارزیابی اکتشاف نداریم و هر سازمانی از نگاه خود، میزان ذخایر را اعلام می‌کند. استرالیا یک میلیارد و ۵۰۰ میلیون دلار در بخش اکتشاف سرمایه‌گذاری کرده که مقایسه ایران از نظر حجم سرمایه‌گذاری با چنین کشورهایی، نزدیک به صفر است. به عنوان مثال، شرکت گلنکور در سال گذشته، ۲۲۹ میلیارد دلار گردش مالی داشته که این رقم غیر قابل مقایسه با شرکت‌های ایرانی است.

مدیرعامل هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات تصریح کرد: در منطقه سریدون، یکی از شرکت‌های بزرگ خارجی اعلام کرد که این منطقه دارای ذخایر مس نیست اما توانستیم با سرمایه‌گذاری از محل منابع داخلی شرکت ملی صنایع مس ایران، سه میلیارد تن اکتشاف ذخیره مس سریدون را داشته باشیم.

سعدمحمدی با اشاره به وضعیت اکتشافات سنگ‌آهن، عنوان کرد: حداقل ۱۶۰ میلیون تن سنگ‌آهن برای تولید ۵۵ میلیون تن فولاد نیاز مورد نیاز است که ذخایر کنونی فقط تا ۱۸ سال آینده می‌تواند پاسخگوی نیاز باشد. اگر قرار است جایگاه معدن ارتقا پیدا کند، نیاز به برنامه‌ریزی برای انجام اکتشاف وسیع و عمیق داریم. با اشاره به وضعیت ذخایر مس کشور، در دنیا ۸۷۰ میلیون تن مس خالص داریم که سهم ایران از این حجم بالا ۴۰ میلیون تن است. با اشاره به کمبود تکنسین و کارگر ماهر معدنی در کشور، تمام تلاش این است که تا ۱۰ سال دیگر معدن کاری که در ارتباط با استخراج زغال سنگ دانش کافی داشته باشد،



به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی هلدینگ سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، اردشیر سعدمحمدی در مراسم پاسداشت روز معدن در دانشگاه صنعتی امیرکبیر، بیان کرد: با حفاری‌های چند صد هزار متری طی سال نمی‌توانیم در بازار مواد معدنی با رقبایی که سالانه میلیون‌ها متر حفاری انجام می‌دهند، رقابت کنیم و نیازمند توسعه اکتشافات معدنی در اعماق هستیم. اگر فرصت موجود برای گرفتن سهم از بازار جهانی را از دست بدهیم، رقیبان به راحتی می‌توانند خود را جایگزین ما کنند. بنابراین ناچار هستیم از تکنولوژی روز دنیا در این رابطه استفاده کنیم.

وی افزود: متولی بخش اکتشافات معدنی در کشور مشخص نیست و هیچ سازمانی اختیار تام و بودجه کافی برای انجام اکتشافات معدنی را در اختیار ندارد. اولین دغدغه بخش معدن، اکتشاف است. در ایران مرکزی برای

## ثبات بالاترین رکورد تولید ماهیانه گندله در فولاد سنگان

مدیرعامل شرکت فولاد سنگان گفت: تلاشگران شرکت صنایع معدنی فولاد سنگان، بالاترین رکورد تولید ماهیانه گندله را با ۵۳۰ هزار تن، در اردیبهشت ماه سال جاری ثبت کردند.



خرمشهرها را نیز فتح خواهیم کرد. امرایی ادامه داد: تولید ۵۳۰ هزار تن گندله در اردیبهشت ماه در حالی به دست آمد که هم‌اکنون با تولید تجمعی ۱۵ میلیون تن گندله از ابتدای بهره‌برداری تاکنون، درصدد تحقق ظرفیت اسمی این کارخانه در سال جاری هستیم که این مهم نشان از مسئولیت‌پذیری سازمانی است که منتج به تحول و تعالی در این شرکت خواهد شد. وی در پایان ضمن تبریک در دستیابی به این رکورد به کلیه همکاران و خانواده بزرگ گروه فولاد مبارکه، از خداوند متعال سربلندی و توسعه صنعت کشور را مسئلت کرد.

تاکنون را ثبت و این درحالی است که امسال، رکوردها یکی پس از دیگری شکسته و «حماسه تولید» در حال شکل گرفتن است. مدیرعامل شرکت فولاد سنگان با اشاره به فرمایشات مقام معظم رهبری ادامه داد: «حضرت آیت‌الله خامنه‌ای تاکید کردند: خرمشهرها در پیش است؛ نه در میدان جنگ نظامی، در میدانی که از جنگ نظامی سخت‌تر است.» کارگران و مهندسان پرتلاش ما در این شرکت، در اردیبهشت ماه، رکوردی بی‌سابقه را از خود نشان دادند و ثابت کردند، این بار جنگ در جبهه اقتصادی است و مسلما ما با تلاش مجاهدت‌گونه،

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از شرکت فولاد سنگان، علی‌امرایی ضمن تبریک به مناسبت فرارسیدن سوم خرداد ماه، سالروز آزادسازی خرمشهر عنوان کرد: نیروهای تلاشگر شرکت فولاد سنگان، این بار در دومین ماه از آغاز سال و در بهار تولید، توانستند بالاترین رکورد تولید ماهیانه گندله را با تولید ۵۳۰ هزار تن ثبت کنند. وی با اشاره به فرمایشات مقام معظم رهبری در اهمیت تولید، افزود: مجاهدان جبهه اقتصادی در شرکت فولاد سنگان در لیبیک به رهنمودهای رهبر معظم انقلاب، توانستند بالاترین میزان تولید ماهیانه در این شرکت از ابتدای بهره‌برداری

مدیرکل سازمان زمین‌شناسی استان اصفهان:

## ابلاغیه در دسر ساز واردات ماشین آلات معدنی

رئیس خانه معدن ایران طی ارسال نامه‌ای به وزیر صمت، ابلاغیه جدید این وزارتخانه در رابطه با واردات ماشین‌آلات معدنی را مغبایر با مصوبه ستاد تسهیل و رفع موانع تولید دانست.

نوع ماشین‌آلات تحت شرح جدول شماره دو، منوط به عقد قرارداد عملیاتی (امضای قرارداد و انجام پیش‌پرداخت) با شرکت تولیدکننده ماشین‌آلات واجد شرایط است. پس از احراز قرارداد عملیاتی، به همان تعداد و مشخصات فنی دستگاه مورد قرارداد، مجوز واردات داده می‌شود. در مواردی که این موضوع مصداق نداشته باشد؛ مانند مواردی که نیاز به واردات یک دستگاه وجود دارد، باید معادل مبلغ هزینه واردات با تولیدکننده ماشین‌آلات واجد شرایط، قرارداد عملیاتی منعقد و پیش‌پرداخت نیز پرداخت شود تا امکان صدور مجوز واردات برای ماشین‌آلات مندرج در جدول شماره ۲ وجود داشته باشد. قرارداد با تولیدکننده داخلی باید به عنوان یکی از مدارک الزامی، بارگزاری آن داخل سامانه جامع تجارت صورت پذیرد.

بدیهی است دستگاه‌های مشمول قانون حداکثر استفاده از توان تولیدی و خدماتی کشور و حمایت از کالای ایرانی، از این بند مستثنا و موظف به رعایت مفاد قانون، به خصوص مواد ۵ و ۱۷ آن هستند. هرگونه ابهام در خصوص اجرای این بند، توسط این دفتر پاسخ داده می‌شود.

### ■ شیوه‌نامه جدید، تشدید مشکلات

#### خودساخته پیشین معدن

در پی ابلاغ شیوه‌نامه جدید واردات ماشین‌آلات

نمی‌شوند؛ شامل ماشین‌آلات مندرج در جدول شماره یک. ثبت سفارش این ماشین‌آلات از جنبه ساخت داخل بلامانع است و امکان واردات آن‌ها از مسیرهای زیر مجاز است:

۱- بخش بازرگانی: منوط به عقد قرارداد با بهره‌برداران و پیمانکاران شامل ماشین‌آلات نو و مستعمل با سال ساخت حداکثر پنج سال.

۲- سایر ماشین‌آلات که ساخت داخل دارند شامل ماشین‌آلات مندرج در جدول شماره دو؛ در راستای تسریع و تامین تعداد بالای ماشین‌آلات مورد نیاز معادن، مقرر شده است به میزان خرید یک دستگاه از سازندگان داخلی، واردات یک دستگاه انجام شود. ثبت سفارش این

به گزارش «فلزات آنلاین»، طی صدور بخشنامه واردات ماشین‌آلات معدنی که به اعتقاد برخی از فعالان برای حمایت از یک شرکت خاص معدنی است، تنها بر واردات ماشین‌آلاتی تاکید شده است که تولید داخل نداشته باشند. ابودر جمشیدوند، سرپرست دفتر ماشین‌آلات و تجهیزات کشاورزی، ساختمانی و معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت این ابلاغیه را به شرح زیر صادر کرده است:

پیرو جلسه شنبه ۱۷ اردیبهشت ماه ۱۴۰۱ با حضور مقام عالی وزارت و معاونت معادن و فرآوری مواد، مقرر شد نحوه بررسی ساخت داخل و ثبت سفارش ماشین‌آلات صنایع معدنی به شرح زیر انجام شود:

۱- ماشین‌آلاتی که داخل کشور ساخته





معدنی، خانه معدن ایران طی ارسال نامه‌ای به سید رضا فاطمی امین، وزیر صنعت، معدن و تجارت به مشکلات واحدهای تولیدی در رابطه با واردات ماشین‌آلات معدنی و نو مستعمل اشاره کرده است. موارد ذکر شده در شیوه‌نامه مذکور، با آخرین مصوبه ستاد تسهیل و رفع موانع تولید، به صورت گسترده اختلاف فراوان دارد. عملاً این شیوه‌نامه، نه تنها گره‌ای از مشکلات خودساخته پیشین حوزه معدن کشور باز نخواهد کرد بلکه موجب سخت‌تر شدن اوضاع و تشدید موانع به جای تسهیل و رفع موانع می‌شود.

محمد رضا بهرامن، رئیس خانه معدن ایران، ضمن اشاره به اینکه ناوگان ماشین‌آلات معدنی کشور به دلیل عدم نوسازی طی سنوات گذشته که متأثر از شرایط خاص تحمیلی و سیاست‌های انقباضی ارزی همراه با اولویت‌بندی اشتباه و صدور بخشنامه‌های متناقض، بسیار مستهلک و

فرسوده شده است، اظهار کرد: سیاست مزمن شدن عدم نوسازی و واردات ماشین‌آلات معدنی، موجب کاهشی شدن خطرآفرین آمار تولید بخش معدن طی سال‌های اخیر شده است.

وی افزود: به دلیل اهمیت این امر و لزوم ورود ماشین‌آلات معدنی برای بهبود شرایط تولید و حسب تدبیر بخش‌های مختلف مرتبط امر، موضوع کارشناسی شده توسط بخش‌های تخصصی مختلف، در دستور کار ستاد تسهیل و رفع موانع تولید قرار گرفت و در نهایت پس از بررسی‌ها، طی برگزاری جلسات ستاد تسهیل و همچنین همه‌جانبه با حضور تولیدکنندگان، بهره‌برداران و نمایندگان بخش‌های مختلف معدنی کشور و معاونت معدنی وزارت صنعت، معدن و تجارت، در نهایت تصمیم‌های گرفته شده در جلسه ۳۱ فروردین ماه ۱۴۰۱ با تصویب اکثریت حاضران، نهایی و جهت دستور اقدامات لازم به معاونان و

مدیران مرتبط آن وزارتخانه، ابلاغ شد. رئیس خانه معدن ایران تصریح کرد: علی‌رغم موارد مطرح شده طی جلسات متعدد، تنها با گذشت حدود یک ماه، شاهد ابلاغ شیوه‌نامه جدید واردات ماشین‌آلات معدنی به شماره ۶۰/۵۶۶۱۵ در تاریخ ۲۶ اردیبهشت ماه ۱۴۰۱ توسط سرپرست دفتر ماشین‌آلات معدنی و تجهیزات کشاورزی، ساختمانی و معدنی به فعالان معدنی کشور بوده‌ایم که موارد ذکر شده داخل شیوه‌نامه مذکور کاملاً با آخرین مصوبه ستاد تسهیل و رفع موانع تولید اختلاف فراوان دارد.

بر اساس گزارشی از ایسنا، بهرامن در پایان ضمن تأکید بر اینکه موارد ذکر شده داخل این شیوه‌نامه، می‌تواند اثرات منفی عدیده‌ای را در فعالیت‌های معدنی داشته باشد، خواستار شد تا نسبت به بررسی اصلاح مواردی، اقدامات اساسی و لازم صورت بپذیرد.

## حمایت «فملی» از طرح‌های دانش‌بنیان در زمینه

### صنعت و معدن

عضو هیئت مدیره شرکت ملی صنایع مس ایران گفت: از تمام طرح‌هایی که به نوعی دانش‌بنیان و با صنعت و معادن مس در ارتباط هستند، حمایت می‌کنیم.

صنعت و معدن در مرکز نوآوری شهید ستاری وجود دارد، داشته باشیم.



نوآوری و شتاب‌دهی شهید ستاری در رفسنجان، ما از تمام طرح‌هایی که به نوعی دانش‌بنیان هستند و با صنعت و معادن مس ارتباط دارند، استقبال می‌کنیم و می‌توانیم حمایت کنیم تا این طرح‌های دانش‌بنیان به نتیجه مطلوب برسند.

مرتاض یادآور شد: با توجه به اینکه استان کرمان بهشت معادن لقب گرفته و دو قطب اصلی مس و آهن یعنی سرچشمه و گل‌گهر در کرمان واقع است، می‌توانیم حمایت خوبی را در زمینه زیرساخت تمام مسائل دانش‌بنیانی که در بخش

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی مجتمع مس سرچشمه رفسنجان، سامان مرتاض در حاشیه حضور در نمایشگاه بین‌المللی معدن و صنایع معدنی کرمان بیان کرد: با توجه به نام‌گذاری امسال با عنوان «تولید، دانش‌بنیان و اشتغال‌آفرین»، شرکت ملی صنایع مس ایران پتانسیل زیادی در زمینه سرمایه‌گذاری در زمینه تکنولوژی‌های دانش‌بنیان دارد.

عضو هیئت مدیره شرکت ملی صنایع مس ایران عنوان کرد: با عنایت به راه‌اندازی مرکز

## توانایی تولید انواع گردهای صنعتی در ذوب آهن اصفهان

مدیر مهندسی نورد شرکت ذوب آهن اصفهان گفت: توانایی تولید انواع گردهای صنعتی از قطر ۱۸ الی ۱۵۰ و بر اساس استانداردهای موجود و مطابق با درخواست مشتری در ذوب آهن اصفهان وجود دارد.



خوشبختانه موفق شدیم گرد ۲۵ بر اساس استاندارد ۱۰۰۶۰ و ستون تیرانس fine که تقریباً نصف تیرانس مجاز حالت نرمال است را تولید و به بازار عرضه کنیم. به صراحت اعلام می‌کنیم توانایی تولید انواع گردهای صنعتی از قطر ۱۸ الی ۱۵۰ را بر اساس استاندارد مذکور و خواسته مشتری دارا هستیم.

وی افزود: ارزش افزوده این مقاطع حداقل ۲٫۵ برابر مقاطع ساختمانی است، بنابراین با توجه به محدودیت‌های ایجاد شده در تامین مواد اولیه، قیمت بالای حامل‌های انرژی و... راهی به غیر از تولید ارزش‌آفرین و کاهش قیمت تمام شده وجود ندارد و در نتیجه تولید پروفیل‌های جدید را در هر ماه برنامه‌ریزی کردیم.

محمد صدری، مدیر کیفیت فراگیر شرکت نیز

با مارک 70cr2 رقم خورد و گرد با سایز ۲۵ با مارک 70cr2 نیز به تازگی به سید محصولات شرکت اضافه شد.

در این خصوص با تنی چند از تلاشگران تولید این محصول دارای ارزش افزوده بالا گفت‌وگو انجام شده که در ادامه می‌خوانید.

محمدامین یوسفزاده، مدیر مهندسی نورد شرکت ذوب آهن اصفهان در این خصوص گفت: با توجه به ارزش افزوده بالای این محصولات، عملاً ذوب آهن ورود بسیار مقیدارانه‌ای به بازار مقاطع آلایژی از خود نشان داد، بنا براین برنامه‌ریزی کردیم در سال ۱۴۰۱ حداقل ۱۰ پروفیل جدید و تماماً از مقاطع صنعتی و با ارزش افزوده بالا را به سید محصولات شرکت اضافه کنیم که تعدادی از این مقاطع جدید همین گردهای آلایژی است و

به گزارش «فلزات آنلاین»، در حال حاضر با توجه به کارخانه‌های نوردی که در استان اصفهان و همچنین در کل کشور پا به عرصه وجود گذاشته‌اند، ظرفیت تولید جمعی فولادهای ساختمانی و عرضه آن‌ها از تقاضای بازار پیشی گرفته است. این موضوع به اضافه تصمیمات ناگهانی برای صادرات محصولات فولادی، عرصه را بر کارخانه‌های فولاد به شدت تنگ کرده است.

از سوی دیگر با توجه به نیاز روزافزون بخش صنعت و معدن کشور به مقاطع آلایژی و گروه میلگردهای ساده صنعتی، از حدود پنج سال پیش با شروع تولید گرد با سایز ۸۰ در نورد ۶۵۰ و بعد گرد با سایز ۶۰ و ۵۰ در نورد ۵۰۰ و متعاقباً در سال ۱۴۰۰ و در نورد ۳۰۰ گردهای با سایز ۴۰ و ۳۰

است، بنا براین با تمهیداتی که انجام گرفت، این محصول بدون ترک و با کیفیت عالی طبق استاندارد ۱۰۰۶۰ و با حداقل Ovality (بیضوی بودن) تحویل مشتری شد.

سید جعفر رضویان، سرپرست کارگاه نورد ۳۰۰ نیز در ادامه عنوان کرد: پس از تولید سایزهای بالای این محصول میانی در کارگاه های نورد ۶۵۰ و ۵۰۰، سایز ۲۵ آن با مارک 70Cr2 نیز با بهترین کیفیت برای اولین بار در نورد ۳۰۰ مطابق با درخواست مشتری تولید شد که از آن برای تبدیل به گلوله های آسیاب از طریق عملیات رول فورج استفاده می شود.

وی در پایان اظهار کرد: کارگاه نورد ۳۰۰ توانایی تولید انواع میلگرد صنعتی با سایزهای کمتر از ۳۲ را دارد که با تولید آن ها ارزش افزوده بیشتری برای کارخانه رقم می خورد.

گذشته اقدامات موثری انجام شد و چند پروفیل صنعتی جدید از جمله آرک و ریل زبانه سوزن تولید شد.

وی افزود: تولید میلگرد با سایز ۲۵ با گرید آلیاژی ۷۰Cr۲ به عنوان یک تولید مناسب در شرایط ویژه اقتصادی کشور و بر اساس شناسایی بازارهای هدف در بخش خدمات فنی تولید، فرایند طراحی و تولید کالیبرها و تکنولوژی تولید، مطابق با گراف انجام و پس از تراش و آماده سازی غلتک ها و قطعات تکنولوژی و آرماتورکاری در کارگاه نورد ۳۰۰ با موفقیت تولید شد.

سرپرست خدمات فنی و تولید مدیریت مهندسی نورد تصریح کرد: یکی از مشکلات تولید این گرید از محصول این بود که پس از نورد به دلیل بالا بودن درصد کربن، احتمال ترک دار شدن به خصوص در سایزهای پایین مثل سایز ۲۵، زیاد

در ادامه گفت: با توجه به ویژگی خاص محصول 70Cr2 و به علت بالا بودن درصد کروم در آن، نسبت به سایش مقاومت بالایی دارد و در عملیات فولادسازی و نورد کنترل و بازرسی های ویژه بر آن اعمال می شود که در این راستا مدیریت کیفیت شرکت در کلیه عملیات فوق حضور فعال و مستمر داشته است تا این محصول کاملاً سالم و بدون عیب به دست مشتری برسد. لازم به ذکر است این محصول در سایز ۳۰ میلی متر در سال گذشته تولید شده است.

علیرضا مهرابی، سرپرست خدمات فنی و تولید مدیریت مهندسی نورد نیز اضافه کرد: با دستور مدیرعامل شرکت تولید محصولات صنعتی و فولادهای کیفی به عنوان یک استراتژی بلندمدت در دستور کار مهندسی نورد، طراحی کالیبر و تولید ذوب آهن قرار گرفت که در دو سال

## ۵۳ میلیون تن فولاد خام و محصولات فولادی تولید شد

بر اساس گزارش های منتشر شده، شرکت های بزرگ بخش معدن و صنایع معدنی موفق شدند بیش از ۵۳ میلیون و ۲۴۵ هزار و ۲۰۰ تن فولاد خام و محصولات فولادی در سال ۱۴۰۰ تولید کنند.

کنسانتره زغال سنگ تولید شد که در هم سنجی با سال ۱۳۹۹، افت ۱۲.۸ درصدی نشان می دهد.

۰.۷ درصدی به ۲۳۰ هزار و ۷۰۰ تن ارتقا پیدا کرد. در سال ۱۴۰۰، همچنین یک میلیون و ۴۷۴ هزار و ۴۰۰ تن

به گزارش «فلزات آنلاین»، مطابق آمارهای رسمی منتشر شده وزارت صنعت، معدن و تجارت، در سالی که گذشت، ۲۸ میلیون و ۴۰ هزار و ۱۰۰ تن فولاد خام و ۲۵ میلیون و ۲۰۵ هزار و ۱۰۰ تن محصولات فولادی تولید شد که در مقایسه با سال ۹۹ به ترتیب کاهش ۲.۱ درصدی و افت ۵ درصدی را به همراه داشته است.

بر اساس گزارشی از ایرنا، طی ۱۲ ماهه پارسال، ۲۹۹ هزار تن کاتد مس در کشور تولید شد که نشان دهنده رشد ۲.۸ درصدی است. تولید شمش آلومینیوم با رشد ۲۵.۱ درصدی به ۵۷۱ هزار و ۱۰۰ تن رسید. در این مدت، تولید پودر آلومینا با رشد





## حل مشکلات معدن مس در آلو

دادستان عمومی و انقلاب مرکز استان کرمان از حل مشکلات پیش روی معدن مس در آلو با تدابیر قضایی خبر داد و گفت: با حل این معضلات، زمینه اشتغال یک هزار نفر فراهم شده است.

اقتصادی، بی‌دفاع و شکننده در معرض هزاران ترکش داخلی و خارجی هستند و باید هم در جبهه داخلی و هم در جبهه خارج، برای دفاع از کشور بجنگند. رانت، قاچاق، واردات، قوانین دست و پاگیر اداری و مغایر، تعدد مراکز تصمیم‌گیری و تصمیم‌سازی برای امر تولید و عدم قوانین حمایتی با ضمانت‌های اجرایی کیفری، مشکلات بنیادی عرصه تولید هستند که باید برای حل آن‌ها فکر اساسی صورت گیرد.

سالاری یادآور شد: قوه قضاییه با درک شرایط ویژه و لزوم حمایت از تولید و سرمایه‌گذاری در کشور، بار و مسئولیت برخی سازمان‌ها و دستگاه‌های اجرایی که باید حامی تولید باشند اما در مسیر تولیدکنندگان مانع ایجاد می‌کنند را بر دوش گرفته است و توانسته به خوبی بخش زیادی از این مشکلات را رفع کند که این اقدام، مراتب تقدیر تولیدکنندگان از دستگاه قضایی را نیز به دنبال داشته است.

بر اساس گزارشی از ایرنا، در این نشست علی رستمی، مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس ایران از گرفتن تصمیم‌های راهگشا در حل مشکلات معدن مس در آلو خبر داد و گفت: با رفع مشکلات این کارخانه، زمینه اشتغال یک هزار نفر فراهم می‌شود. حدود ۹۰ درصد تجهیزات این معدن نصب شده بود و ادامه این کار منوط به تامین آب مورد نیاز آن بوده است.

سطح شعار به عمل تبدیل شود، بیان کرد: گاهی توسط مجریان شعارهای خوبی در حمایت از تولید داده می‌شود اما در مرحله عمل از باب مصلحت‌اندیشی و بهانه‌های مختلف، از زیر بار مسئولیت شانه خالی می‌کنند و تولیدکننده را رها می‌سازند.

دادستان عمومی و انقلاب مرکز استان کرمان با اشاره به اینکه متأسفانه در کشور نفع و سودهای میلیاردی در واردات و ضرر و مشکلات در تولید است، اضافه کرد: تولیدکنندگان به عنوان سرداران و سربازان بی‌ادعای جنگ

به گزارش «فلزات آنلاین»، دادخدا سالاری در نشست اقتصاد مقاومتی در محل دادسرای عمومی و انقلاب کرمان، عنوان کرد: توسعه اشتغال، اقدام مهم پیشگیرانه از وقوع جرم است و نقش بسیار مهمی در کاهش جرایم دارد. حل مشکلات کشور در گرو روحیه جهادی و انقلابی مسئولان کشور، به عبارتی بسیجی عمل کردن، حمایت از تولید داخل، نگاه به درون کشور و قطع امید از خارج از کشور در تصمیم‌گیرندگان و مسئولان اجرایی است. وی با تاکید بر اینکه حمایت از تولید باید از



## در انجمن باید صدای شرکت‌های خصوصی کوچک باشیم

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان گفت: زمانی که تنش اقتصادی رخ می‌دهد، ابتدا بخش خصوصی دچار گسست می‌شوند و ما در بخش‌های دولتی و نیمه دولتی دسترسی لازم برای پیگیری فعالیت‌های خود را داریم و باید صدای انجمن و شرکت‌های خصوصی باشیم.



به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد خوزستان، در مراسم انتخاب اعضای هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران که ۲۸ اردیبهشت ماه ۱۴۰۱ برگزار شد، امین ابراهیمی عنوان کرد: این شرکت دومین شرکت و بزرگ‌ترین تولیدکننده فولاد خام در کشور است که جایگاه خاصی در صادرات کشور داشته و نقش مهم و کلیدی را در اقتصاد برعهده دارد.

وی ادامه داد: مشکل اصلی شکل‌گیری انجمن‌ها بحث هم‌صدایی است. ما متأسفانه در سال‌های گذشته چالش‌های متعددی در حوزه‌های انرژی داشتیم که امید است با همراهی اعضای این انجمن شاهد رفع این چالش‌ها باشیم.

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان با اشاره به موانع بخش خصوصی گفت: در تنش‌های اقتصادی، زنجیره‌های مختلف به هم تنیده هستند، شرکت‌های بزرگ حلقه‌های بزرگ را تشکیل می‌دهند و شرکت‌های کوچک به عنوان حلقه‌های کوچک این زنجیره محسوب می‌شوند. ابراهیمی افزود: زمانی که تنش اقتصادی رخ می‌دهد، ابتدا حلقه‌های کوچک دچار گسست می‌شوند که در واقع همان بخش خصوصی ما

و نفرت‌خیز و تیم‌های کارشناسی متعددی هستند که می‌توانند در ایجاد این یک صدایی نقش‌آفرین باشند تا از هرگونه فشار و دستورالعمل‌های ناصحیح و موانع شکل‌گیری تولید، جلوگیری کنند.

«امین ابراهیمی، مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان» با رای قاطع به عضویت هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد درآمد.

گفتنی است، مشارکت در تصمیم‌سازی و تعیین راهبرد صنعت فولاد از مهم‌ترین مزایای عضویت در انجمن است.

هستند. ما در بخش‌های دولتی و نیمه دولتی دسترسی لازم برای پیگیری فعالیت‌های خود را داریم و کاری که باید انجام بدهیم این است که صدای انجمن و شرکت‌های خصوصی باشیم، آن هم به دلیل اینکه این دوستان دسترسی لازم را ندارند و ما باید در کنار آن‌ها باشیم.

وی عمده‌ترین مشکل صنعت فولاد را عدم داشتن هم‌صدایی دانست و اظهار کرد: یکی از اهدافی که این انجمن ضرورت دارد دنبال کند، ایجاد یک صدایی است. در بخش‌های مختلف صنعت فولاد نقاط مشترکی وجود دارد

# تولید کنسانتره آهن از مرز ۵۱ میلیون تن گذشت

میزان تولید کنسانتره سنگ آهن در سال ۱۴۰۰ با حدود ۴ درصد افزایش نسبت به سال قبل از آن، از ۵۱ میلیون و ۵۰۰ هزار تن عبور کرد.

رقم مدت مشابه سال ۹۹ (سه میلیون و ۵۲۳ هزار و ۹۰۳ تن)، نزدیک به ۱۶ درصد افزایش یافت.

## افزایش ۱۱۶ درصدی تولید و ۲۶ درصدی ارسال دانه‌بندی

شرکت‌های بزرگ، از ابتدای فروردین تا پایان اسفند ماه، یک میلیون و ۹۴۷ هزار و ۵۹۹ تن سنگ آهن دانه‌بندی تولید کردند که نسبت به رقم مدت مشابه سال ۹۹ (۹۰۲ هزار و ۴۵۴ تن)، ۱۱۶ درصد افزایش نشان می‌دهد. ارسال سنگ آهن دانه‌بندی نیز با ۲۶ درصد افزایش، از یک میلیون و ۷۸۴ هزار و ۵۱۹ تن در سال ۹۹ به دو میلیون و ۲۵۰ هزار و ۴۱۰ تن طی سال ۱۴۰۰ افزایش یافت.

فراگیر سناباد» دو میلیون و ۵۰۰ هزار و ۸۲ تن، «اپال پارسیان سنگان» دو میلیون و ۳۷۷ هزار و ۱۲۸ تن، «صنایع معدنی فولاد سنگان»، یک میلیون و ۴۷۰ هزار و ۲۸۰ تن، «صبانور» یک میلیون و ۳۴۷ هزار و ۹۴۲ تن و «جلال‌آباد» ۳۸۰ هزار و ۸۱۸ تن کنسانتره آهن تولید کردند.

طی سال گذشته، شرکت‌های بزرگ ۱۶ میلیون و ۹۴۰ هزار و ۳۰۱ تن کنسانتره به شرکت‌ها ارسال کردند که در مقایسه با رقم مدت مشابه سال ۹۹ (۱۸ میلیون و ۷۴۰ هزار و ۱۸۸ تن)، حدود ۱۰ درصد کاهش نشان می‌دهد.

میزان تولید کنسانتره آهن در اسفند ماه، چهار میلیون و ۹۸ هزار و ۸۵۷ تن بود که نسبت به

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، شرکت‌های تولیدکننده کنسانتره سنگ آهن از ابتدای فروردین تا پایان اسفند ماه ۱۴۰۰، حدود ۵۱ میلیون و ۵۲۸ هزار و هفت تن کنسانتره تولید کردند. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۴۹ میلیون و ۷۱۴ هزار و ۴۴۵ تن بود.

از این میزان، شرکت‌های «گل‌گهر» ۱۶ میلیون و ۴۵۰ هزار و ۳۶۲ تن، «چادرملو» ۱۲ میلیون و ۱۸۶ هزار و ۳۹۳ تن، «توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه» ۶ میلیون و ۱۰۱ هزار و ۵۱۵ تن، «گهر زمین» چهار میلیون و ۹۱۲ هزار و ۱۹۶ تن، «مرکزی» سه میلیون و ۸۱۱ هزار و ۳۹۱ تن، «توسعه





## رکوردزنی مجتمع گل گهر در اردیبهشت ماه

معاون بهره‌برداری شرکت معدنی و صنعتی گل گهر از ثبت ۶ رکورد تولید و چهار رکورد کیفی در اردیبهشت ماه سال ۱۴۰۱ در بخش‌های مختلف گل گهر خبر داد.

ثبت دو رکورد روزانه از دیگر دستاوردهای بخش تولید بوده است. بر این اساس رکورد روزانه کارخانه گندله‌سازی یک، در روز ۱۶ اردیبهشت به میزان ۲۱ هزار و ۲۱۴ تن و رکورد روزانه کارخانه گندله‌سازی دو، به میزان ۱۹ هزار و ۵۷۱ تن در روز ۲۲ اردیبهشت ثبت شده است اما در بخش کیفی نیز به گفته معاون بهره‌برداری مجتمع گل گهر رکورد ثبت شده است که شامل تولید ماه خطوط ۱ و ۲ و ۳ کنسانتره، کارخانه غبار، پلت فید مگنتیت و همچنین تولید ماه کارخانه گندله‌سازی بوده‌اند.

۵۶۳ هزار و ۵۲۳ تن بوده است. وی افزود: تولید ماهانه گندله‌سازی شماره دو، یکی دیگر از ثبت رکوردهای اردیبهشت بوده که به میزان ۵۶۴ هزار و ۷۳۳ تن ثبت شده و این واحد رکورد ماه قبل خود را به میزان ۵۴۶ هزار و ۴۹۰ تن را شکسته است. معاون بهره‌برداری مجتمع گل گهر، آخرین رکورد ماهانه را مربوط به کارخانه هماتیت دانست و گفت: این کارخانه با تناژ ۹۰ هزار و ۳۹۸ تن رکورد قبلی خود به میزان ۸۹ هزار و ۵۵۲ را شکسته است.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت معدنی و صنعتی گل گهر، جعفر رفیعیان عنوان کرد: مجموع تولید ماهانه گندله مجتمع گل گهر در اردیبهشت ماه یک میلیون و ۱۱۰ هزار و ۳۵۶ تن بود که رکورد شکنی در این زمینه صورت گرفته است؛ به طوری که در نخستین ماه سال ۱۴۰۱، یک میلیون و ۱۱۰ هزار و ۱۳۳ تن ثبت شد. همچنین تولید ماه کارخانه گندله‌سازی یک به میزان ۵۶۳ هزار و ۶۲۳ تن رکورد ثبت کرد که این عدد در فروردین امسال

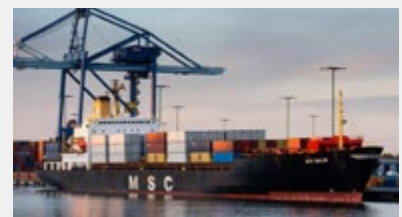
## صادرات صنایع معدنی ۱۶ درصد رشد پیدا کرد

بر اساس گزارش‌های منتشر شده در فروردین ماه امسال، ۸۶۶ میلیون دلار از تولیدات معدنی و صنایع معدنی روانه بازارهای صادراتی شد.

رسید که این رقم، یک درصد بیشتر از واردات مدت مشابه در سال گذشته است؛ در حالی که حجم واردات نیز با کاهش ۲ درصدی مواجه شد. طی این مدت زنجیره فولاد با بیش از ۶۳ میلیون دلار، بیشترین سهم از واردات را در اختیار گرفت. پس از آن زغال سنگ و کک با ۴۴ میلیون دلار، پودر آلومینا با ۳۸ میلیون دلار و انواع فروآلیاژ با ۳۴ میلیون دلار در جایگاه بعدی واردات ایستادند.

بیشترین ارزش صادرات به زنجیره فولاد اختصاص داشت؛ به طوری که ارزش صادرات این بخش از ۵۰۶ میلیون دلار عبور کرد و پس از آن، زنجیره مس با ارزش صادرات ۱۱۰ میلیون دلاری در جایگاه دوم قرار گرفت. رتبه بعدی صادرات به زنجیره آلومینیوم اختصاص یافت؛ به طوری که ارزش صادرات این حوزه نیز به بیش از ۴۱ میلیون دلار رسید. از سوی دیگر، ارزش واردات بخش معدنی و صنایع معدنی در فروردین ماه به ۲۴۷ میلیون دلار

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، در حالی که میزان واردات در فروردین ماه ۱۴۰۱ با کاهش ۱۶ درصدی همراه شد،



مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان اعلام کرد:

## جهش ۷ درصدی تولید تختال در فولاد هرمزگان

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان گفت: فولاد هرمزگان پس از کسب رکورد کیفی تختال، رشد ۷٫۱ درصدی تولید این محصول در دو ماهه سال جاری نسبت به مدت مشابه سال قبل را تجربه کرد و نشان داد کیفیت و کمیت را توأم می‌برد.

اصلاحی در خط تولید و کاهش توقفات اضطراری و کاهش پاور آن کوره‌های قوس الکتریک، افزایش سرعت ریخته‌گری و استفاده بهینه از زمان‌ها برای تولید و آماده به کاری تجهیزات و همچنین پشتیبانی و نیز حمل‌ونقل به موقع و سریع، همگی در افزایش تولید نقش داشته‌اند.

معروف‌فخانی در ادامه ارتقای کیفیت تختال‌های تولیدی در فولاد هرمزگان را از استراتژی‌های اصلی این شرکت خواند و گفت: در اسفند و فروردین ماه، دو رکورد پیاپی در ارتقای کیفیت تختال در فولاد هرمزگان به ثبت رسید.

وی با تأکید بر اینکه ارتقای کیفیت تختال باعث تولید محصول نهایی با کیفیت در صنایع پایین‌دستی خواهد شد و رضایت جامعه را از کالای ایرانی در پی خواهد داشت، این افزایش کیفیت را ضامن بقا در بازارهای جهانی و حفظ مشتریان خارجی و افزایش صادرات خواند.

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان در پایان با تأکید بر لزوم تأمین انرژی، عنوان کرد: تمامی این برنامه‌ها و پروژه‌ها داخل سازمانی است به نحوی که ما راه را برای افزایش تولید هموار کرده‌ایم اما کفه دیگر ترازو، تأمین انرژی است.

معروف‌فخانی، یاری دستگاه‌های ذی‌ربط را برای تأمین انرژی و جلوگیری از توقف تولید و خسارت صنایع پایین‌دستی خواستار شد.



صنایع زیرمجموعه وظیفه سنگینی را در تحقق دستور مقام معظم رهبری در خصوص افزایش تولید داخل و ارتقای کیفیت محصولات ایرانی برعهده دارد، در این راستا برنامه‌ریزی دقیقی صورت گرفته است.

مدیرعامل شرکت فولاد هرمزگان در ادامه اظهار کرد: هماهنگی صحیح واحدهای مختلف از طریق کمیته‌های هفت‌گانه استراتژیک، تکیه بر توان شرکت‌های تأمین‌کننده داخلی، مدیریت صحیح و جهادی مدیران عالی و میانی شرکت، در کنار تهیه ماده اولیه با کیفیت، انجام پروژه‌های

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد هرمزگان، عطاالله معروف‌فخانی با تأکید بر تحقق رشد تولید در فولاد هرمزگان، از تولید ۲۹۵ هزار و ۱۹۸ تن تختال در فروردین و اردیبهشت سال جاری خبر داد و گفت: تولید تختال در شرکت فولاد در مقایسه با مدت مشابه سال قبل که ۲۷۵ هزار و ۵۸۵ تن بوده از رشد ۷٫۱ درصدی برخوردار بوده است.

وی در ادامه بر تعهد فولاد هرمزگان به حمایت کمی و کیفی از تولید داخل تأکید کرد و افزود: فولاد هرمزگان به عنوان یک شرکت مادر برای



KSC.CO

شرکت مجتمع فولاد خراسان  
Khorasan Steel Complex .Co

www.KhorasanSteel.ir  
Info@KhorasanSteel.ir

بزرگ ترین تولید کننده فولاد  
در خط مقدم جبهه صنعتی شرق کشور



تولید کننده انواع مقاطع فولادهای سبک ساختمانی



طلایه دار تکنولوژی نوین در صنعت فولاد کشور

استحکام پایدار آرامش ماندگار







*Chadormalu Mining & Industrial Co*

[www.chadormalu.com](http://www.chadormalu.com)